

**Redakcja: Górnośląska 18, tel. 310-43**  
**Administracja: Ś-to Krzyska 15**  
**Tel. 37-93 i 37-98**

**Redazione: via Górnośląska 18, tel. 310-43**  
**Amministrazione: via Ś-to Krzyska 15**  
**Tel. 37-93 e 37-98**

Redaktor Naczelny — Direttore Responsabile

**Dr. Leon Pączewski**

Komitet Redakcyjny — Comitato di Redazione

**Józef Werner**, Prezes Izby Handlowej Polsko-  
Italskiej — Presidente della Camera di Com-  
mercio Polacco-Italiana

**Julian Brygiewicz**, Wiceprezes Izby Handlo-  
wej Polsko-Italskiej — Vicepresidente della  
Camera di Commercio Polacco-Italiana

**Dr. Antonio Menotti Corvi**, Radca Handlo-  
wy Poselstwa Italskiego w Warszawie, Prezes  
Honorowy Izby—Addetto Commerciale alla R.  
Legazione d'Italia a Varsavia, Presidente  
Onorario della Camera.

**Dr. Andrea Barigiani**, Zastępca Radcy Han-  
dlowego Poselstwa Italskiego w Warszawie,  
Wiceprezes Izby — Sostituto Addetto Commer-  
ciale alla R. Legazione d'Italia, a Varsavia  
Vicepresidente della Camera

**Inż. Józef Dworżańczyk**, Prezes Komitet-  
Prowincjonalnego w Katowicach Izby Handlo-  
wej Polsko-Italskiej w Warszawie — Presidenu  
te del Comitato a Katowice della Camera d-  
Commercio Polacco-Italiana

**Dr. Wacław Olszewicz**, Członek Komitetu  
Prowincjonalnego w Katowicach Izby Handlo-  
wej Polsko-Italskiej — Membro del Comitato  
a Katowice della Camera di Commercio Polac-  
co-Italiana

**WARUNKI PRENUMERATY:**

Cały rok: zł. 40, pół roku: zł. 20, kwartalnie zł. 10,  
Numer pojedynczy: zł. 4.  
Konto P. K. O. 14.614

**ABBONAMENTI:**

Un anno: L. 100, Sei mesi L. 50, tre mesi L. 25,  
Un numero separato: L. 10.  
Conto-Corrente: P. K. O. 14.614 (Cassa Postale di Risparmio)

**T r e ś ć:**

INŻ. E. KWIATKOWSKI: Minister Przemysłu i Handlu. Międzynarodowe Targi w Medjolanie . . . . .	str 2
DR. A. MENOTTI CORVI: Tradycje historyczne sto- sunków gospodarczych italsko-polskich . . . . .	" 3
DR. W. OLSZEWICZ: Górny Śląsk i Italia . . . . .	" 13
INŻ. T. CZAPLICKI: Elektryfikacja Italji . . . . .	" 16
L. P.: Bogactwa kopalniane Italji . . . . .	" 20
A. SIEBENEICHEN: Polska flota handlowa . . . . .	" 21
DR. H. SAND: Polski przemysł cynkowy w r. 1926 . . . . .	" 23
DR. L. PĄCZEWSKI: Przemysł drzewny w Polsce . . . . .	" 25
Polski przemysł spirytusowy . . . . .	" 27
Rozwój polskiego monopolu tytoniowego . . . . .	" 31
DR. S. UNGER: Przemysł naftowy w Polsce i wywóz jego przetworów do Italji . . . . .	" 32
T. JANISZOWSKI: Rozwój stosunków handlowych polsko-italskich . . . . .	" 33
KRONIKA POLSKA: Stan gospodarczy Polski w lic- bach . . . . .	" 42
Przemysł i handel . . . . .	" 43
Ustawodawstwo celne . . . . .	" 43
Kredyt i finanse . . . . .	" 44
KRONIKA ITALSKA: Ogólny przegląd sytuacji gospo- darczej Italji . . . . .	" 48
Przemysł i handel . . . . .	" 48
Kredyt i finanse . . . . .	" 51
Ceny . . . . .	" 51
Różne . . . . .	" 52

**Sommario:**

ING. E. KWIATKOWSKI: Ministro d'Industria e Commercio. Fiera di Milano . . . . .	Pag. 2
DOTT. A. MENOTTI CORVI: Tradizioni storiche dei rapporti economici italo-polacchi . . . . .	" 3
DOTT. W. OLSZEWICZ: L'Alta Slesia e l'Italia . . . . .	" 13
IGN. T. CZAPLICKI: Elettrificazione dell'Italia . . . . .	" 16
L. P.: Ricchezze minerarie in Italia . . . . .	" 20
A. SIEBENEICHEN: La flotta mercantile polacca . . . . .	" 21
DOTT. N. SAND: L'industria dello zinco in Polonia nel 1926 . . . . .	" 23
DOTT. L. PĄCZEWSKI: L'industria del legno in Polonia . . . . .	" 25
L'industria dell'alcool in Polonia . . . . .	" 27
Lo sviluppo del Monopolio del tabacco i Polonia . . . . .	" 31
DOTT. S. UNGER: L'Industria petrolifera polacca e l'es- portazione dei suoi prodotti in Italia . . . . .	" 32
T. JANISZOWSKI: Lo sviluppo delle relazioni com- merciali fra la Polonia e l'Italia . . . . .	" 33
CRONACA POLACCA: Situazione della Polonia in cifre . . . . .	" 42
Industria e commercio . . . . .	" 43
Legislazione doganale . . . . .	" 43
Credito e finanze . . . . .	" 44
CRONACA ITALIANA: Aspetti della situazione eco- nomica dell'Italia . . . . .	" 48
Industria e commercio . . . . .	" 48
Credito e finanze . . . . .	" 51
Prezzi . . . . .	" 51
Varie . . . . .	" 52



Osmie Targi Międzynarodowe w Medjolanie stało to, w polskich sferach kupieckich i handlowych nie przypotykić dnia jeszcze praktycznej siłnego oddziaływania. Długo lata później polityczny, zamknęły nas również w ciasnym kole stosunków gospodarczych Polska przychylać do Jorka, odrzuciła od morza - zapominając, iż miała w zaraniu jej życia państwowego. Tęczyły jej brzoście: serdeczne stosunki polityczne i gospodarcze z wieloma państwami. Ale w dziedzinie stosunków ekonomicznych jedno z najpierwszych miejsc - zarówno historycznie jak i pod względem siły gospodarczej - zajmowali obywatele Italcy! Oni to nie tylko przynieśli trwałe i niekopalne pierwiastki do naszej kultury: sztuk, architektury, ale zarazem stali się pionierami rozwoju górnictwa w Polsce, przynieśli surty wielkie doświadczenia handlowe i bankowe.

Odbudowując państwo wewnętrznie, nie zapominajmy o konieczności odbudowania zewnętrznych stosunków

Polski. Do dawnych tradycji - przywrócić się dziś nowe i ważne argumenty. Ciepłe ramy wojenne nie były przecież tylko przez skoncentrowanie wysiłków dla rozwoju gospodarczego, dla przemyłu współpracy ekonomicznej narodów. W tym pomro- mni coraz wybitniejsze miejsce zajmować musi, zajmować będzie i już zajmują współpracę gospodarczą Italcy. Polska. Ilekroć Polska wymagała się na siłach, ilekroć przechodziła okresy rozkwitu, tyle razy stosunki kulturalne i gospo- darne Italcy. polscy przeobrażały się i potęgowały. Stosunkiowo więc, w naszym postępie i rozwoju gospo- darczym przewodzi państwo - coraz silniejszy oddźwięk budzić będzie w Polsce rozwój gospodarczy Italji, wśród których międzynarodowe Targi i Medjolanu posiadają swiatowe znaczenie

Staniatkowski.

Warszawa 3. IV. 1927.

## L A F I E R A D I M I L A N O

L'ottava Fiera Internazionale a Milano! Questo avviso non richiama ancora nelle sfere commerciali polacche un adeguato interesse. Lunghi anni di schiavitù politica ci chiusero in un cerchio limitato di relazioni economiche. La Polonia sempre più limitata, tagliata fuori dal mare — dimenticò che fin dall'origine della sua esistenza politica, relazioni politiche ed economiche strette e cordiali la legavano con molti altri paesi e che nel campo dei rapporti economici uno dei primi posti, sia storicamente, sia economicamente, era occupato dagli Italiani. Non soltanto essi introdussero elementi immortali nella nostra coltura, nell'arte e nell'architettura, ma allo stesso tempo diventarono i pionieri dello sviluppo dell'industria mineraria in Polonia e portarono da noi la loro considerevole esperienza commerciale e bancaria. Ricostruendo lo Stato all'interno, non dobbiamo dimenticare

la necessità di ricostruire le relazioni della Polonia collo Estero. Alle tradizioni antiche si aggiungono ora argomenti nuovi ed importanti. Possiamo curare le ferite di cui ci ha colpiti la guerra soltanto concentrando tutti i nostri sforzi nella direzione dello sviluppo economico e della sincera cooperazione con gli altri paesi. In questo programma un posto sempre più eminente deve occupare, occuperà e già occupa la cooperazione economica italo-polacca. Ogni volta che la Polonia acquistava nuove forze, ogni volta che si trovava in un periodo fiorente, sempre le relazioni culturali ed economiche italo-polacche si fortificavano e diventavano più intense. Perciò mano mano che la situazione polacca migliorerà, le manifestazioni economiche dell'Italia, fra cui quella di Milano ha un'importanza internazionale, desteranno in Polonia un'interesse sempre maggiore.

ING. EGENIUSZ KWIATKOWSKI  
Ministro d'Industria e Commercio.



# TRADIZIONI STORICHE

## DEI RAPPORTI ECONOMICI ITALO-POLACCHI\*)

(Tradycje historyczne stosunków gospodarczych italsko-polskich)

### I. Necessità degli studi di questi rapporti.

I rapporti politici ed economici italo-polacchi, che vanno facendosi sempre più stretti, c'impongono un'accurata ed esauriente conoscenza del loro complesso, e non soltanto nel momento attuale, ma altresì nei tempi più lontani. La conoscenza del passato consoliderà, senza dubbio, quel sentimento tradizionale d'amicizia, che unisce da secoli Italia e Polonia, rendendolo sempre più vivo, più forte, più fattivo.

Ben nota è la forza dei ricordi storici. Questi contribuiscono alla creazione di quei legami spirituali che avvicinano le nazioni, attraverso la conoscenza e le memorie del passato.

Purtroppo dobbiamo però constatare che lo stato degli studi riguardanti lo sviluppo dei rapporti italo-polacchi, (in special modo economici), è in Italia, come in Polonia, non troppo soddisfacente. Una serie di lavori, fatti in queste ultime decine d'anni, hanno, è vero, contribuito a dissipare alquanto le nebbie che celavano la conoscenza di questi rapporti, ma non sono però riusciti a dare un'esauriente idea del loro complesso; tantoché, colla guida delle attuali ricerche, si può rievocare soltanto frammentariamente la loro storia. Lo studio del complesso dei rapporti politici, culturali, e soprattutto economici, attende ancora lo storico che con ardore ed energia voglia dedicarsi a tali ricerche, colmando così quella lacuna che lamentano tutti gli studiosi che di questi rapporti s'interessano.

Il nostro tentativo di rappresentare in breve sintesi l'insieme dei rapporti italo-polacchi, nel loro storico sviluppo, non ha la pretesa di esaurire il tema, nè quella di scoprire nuovi fatti storici. La scarsità di studi in proposito ci sembra giustifichi l'imperfezione del quadro complessivo che tentammo di tracciare a larghi tratti.

Saremo fieri, e lo considereremo un gran merito per noi, se questo nostro modesto studio potrà servire di stimolo ad altri, più di noi idonei, per arricchire la storia di un'opera sullo sviluppo dei rapporti economici italo-polacchi, nella quale tutti i momenti di questo sviluppo, siano esaurientemente trattati e messi in piena luce.

### II. Il transito all' epoca di Roma antica, attraverso il territorio del futuro Stato polacco.

Attraverso il territorio, in cui doveva poi sorgere lo Stato polacco, esistevano già da alcuni secoli prima dell'era cristiana, strade commerciali d'importanza internazionale.

In quell'epoca, i mercanti etruschi e romani percorrevano per strade diverse il territorio dell'attuale Polonia, per raggiungere le rive del Baltico, da cui esportavano l'ambra, che era in quei tempi assai preziosa, estratta nei luoghi oggi designati coi nomi di Ostrolęka e Przasnysz. Essi esportavano, inoltre, altre merci, e in specie pelli e pellicce di castoreo, che scambiavano con i prodotti dell'industria nazionale<sup>1)</sup>.

Contrariamente alle asserzioni di Plinio, che attribuisce ai veneti l'inizio del commercio dell'ambra, nel II sec. avanti l'era cristiana, Sadowski<sup>2)</sup> prova che questo commercio esisteva col Nord d'Europa in tempi assai più remoti, per opera degli Etruschi. La loro comparsa sui fiumi Vistola e Odra avvenne circa il V sec. avanti Cristo (lo provano i bronzi rinvenuti) e il commercio era, in quei tempi, basato sugli scambi in natura.

Circa 150 anni prima dell'era cristiana il commercio etrusco praticato sino allora, esclusivamente a mezzo di scambio di merci, cominciò a svolgersi in parte contro pagamento in danaro. La comparsa delle monete repubblicane (circa 120 anni a. C.) segnò la fine del commercio etrusco in quelle contrade.

La migrazione dei popoli nordici (circa 103 anni a. C.) obbligò gli etruschi ad abbandonare completamente il commercio col Nord d'Europa. Così per un certo spazio di tempo tale commercio cessò, per risorgere sotto il regno di Augusto, esercitato dai ve-

\*) Conferenza del Dott. Menotti Corvi tenuta il 15 marzo all'inaugurazione del Comitato Provinciale a Katowice della Camera di Commercio Polacco-Italiana.

<sup>1)</sup> Rutkowski, *Zarys gospodarczych dziejów Polski*. Poznań 1923, pag. 74.

<sup>2)</sup> J. N. Sadowski, *Drogi handlu greckiego i rzymskiego przez porzeczka Odry, Wisły, Dniepru i Niemna do wybrzeży morza Bałtyckiego*. (Pamiętniki Ak. Um. w Krakowie — Tom III. Cracovia, 1876, p. 14 e 69.



neti. Ai tempi di Tiberio, di Caligola, e di Claudio il commercio dell'ambra andò scomparendo. Della sua totale decadenza fa testimonianza il viaggio del messo romano, ai tempi di Nerone, inviato perchè cercasse l'antico commercio e le rive („commercium ea et littora“). Le nuove spedizioni verso il Baltico ricominciarono appena sotto Vespasiano, e il ripreso commercio dell'ambra non cessò sotto i suoi successori. (Tito, Domiziano ecc.) lo provano le monete sparse nella Slesia, Posnania, nella Polonia del Congresso, ecc.

Ai tempi di Traiano, dopo la conquista della Dacia (a 106 a. C.) e cioè dopo la modificazione delle frontiere dello Stato Romano, e, più tardi ancora, sotto Adriano, il commercio cominciò a servirsi delle strade lungo i fiumi orientali, delle storiche terre polacche. (Prypec, Beresina, Dniestr alto).

Il commercio su quelle rive durò sino al 270 d. C., ossia sino alla perdita della Dacia danubiana. Invece il commercio sulle rive dei fiumi occidentali si mantenne oltre il IV sec. dell'era cristiana, come dimostrano le numerose monete di Antonino, Marco Aurelio, Caracalla, Diocleziano, Costantino ecc. rinvenute su tutte le antiche strade commerciali, lungo il San e la Vistola.

Vediamo quindi che le strade attraversanti l'attuale territorio della Polonia, erano già conosciute in tempi remotissimi: dal V sec. a. C. sino agli ultimi momenti della dominazione di Roma.

All'inizio del Medio Evo esse andarono perdendo la loro importanza, e un certo risveglio dei traffici può notarsi soltanto verso il IX sec. Le strade polacche cominciarono ad acquistare un'importanza sempre maggiore nel commercio internazionale nel sec. XIII. Prima, però, di parlare più diffusamente di queste strade, ci sembra opportuno di esaminare la genesi dell'interessamento mostrato dall'Italia per lo Stato polacco, come terreno economico.

### III. Genesi dei rapporti economici Italo-polacchi nel Medio Evo.

#### a) Fattori di carattere fiscale-ecclesiastico.

Per stabilire la genesi in ordine cronologico, dei rapporti economici italo-polacchi, bisogna risalire al XII e XIII sec. I continui rapporti di natura ecclesiastica, che intercedevano in quell'epoca fra i due paesi, e, fra gli altri, quello di pagare, gli abitanti della Polonia, direttamente sin dal XII sec., il così detto obolo di S. Pietro (consistente, come è noto, in un contributo annuo a beneficio della Santa Sede)<sup>1)</sup>, non potevano non influire sull'interessamento dell'Italia per la Polonia, quale terreno che poteva diventare fonte di notevoli guadagni commerciali.

<sup>1)</sup> Questo contributo veniva pagato come riconoscimento della tutela e protezione che il Papa offriva alla Polonia. Con tale mezzo si tentava d'indebolire la dipendenza dagli Imperatori tedeschi. L'obolo di S. Pietro veniva pagato da tutte le provincie polacche e questo obbligo costituiva una caratteristica speciale che distingueva la Polonia dai paesi vicini. Kutrzeba *Historja ustroju Polski*. Cracovia, 1920. p. 14).

E' noto che i primi dignitari della Chiesa polacca furono italiani, (romani o toscani) e che, per es: l'ordine dei Cavalieri di S. Giovanni era composto, in origine, esclusivamente da italiani. Questi ecclesiastici cercavano naturalmente di avere intorno a sé gente che li comprendesse e che loro stessi potessero comprendere, e difatti molti seguivano, attirati pure dalle naturali ricchezze del paese. Gli italiani furono così fra i primi a rivolgere la loro attenzione sulle risorse minerarie della Polonia e a deciderne lo sfruttamento. Degno di nota è il privilegio concesso ai minatori stranieri, da Leszek il Bianco, (nei principii del secolo XIII) che permetteva loro di governarsi secondo le leggi ed i costumi dei loro paesi di origine. In questo "privilegio" sono ricordati i „romani“ come quelli che negli albori del Secolo XIII, s'interessarono delle ricchezze minerarie della Polonia. Veramente con l'espressione di „romani“ si designavano, con gli italiani, anche gli altri popoli latini (per distinguerli dai teutonici) ma in tal privilegio s'intendevano, anzitutto, con questo nome gli italiani.

I rapporti commerciali italo-polacchi si svilupparono con maggiore intensità sotto il Regno di Ladislao Lokietek, quando la Polonia, unita e rafforzata politicamente, divenne più conosciuta dai popoli meridionali e cominciò ad attirare gli stranieri<sup>2)</sup>. Venivano allora regolarmente i collettori della Camera Apostolica e invitavano i propri parenti e i mercanti conoscenti a seguirli.

Volendo trasportate senza rischio le somme raccolte, i collettori le affidavano, di solito, ai mercanti di Cracovia, i quali le consegnavano poi ai banchieri papali di Venezia e di Bruges. I mercanti cracoviani avevano diritto di usare, per un tempo determinato, il denaro che veniva loro affidato per operazioni commerciali. In realtà ciò costituiva un prestito gratuito accordato ai negozianti, dai collettori. A Bruges, allora, colonia italiana<sup>3)</sup>, grazie appunto a questi, i mercanti cracoviani erano frequenti ospiti. Ptasnik<sup>3)</sup> crede che questi mercanti possedessero in quella città i loro procuratori, i quali, a nome dei creditori polacchi, pagavano alle case bancarie italiane le dovute somme.

#### b) Fattori di carattere economico.

Parallelamente agli accennati fattori di carattere fiscale-ecclesiastico contribuirono pure alla creazione dei rapporti economici italo-polacchi, importanti fattori di natura economica. Come è noto gli

<sup>1)</sup> In quell'epoca s'incontravano spesso in Polonia persone soprannominate „Gallicus“, cosa che dal XIII al XV secolo indicava quasi esclusivamente l'origine italiana. Sui primi del XV secolo cominciò ad entrare nell'uso la denominazione „italicus“.

<sup>2)</sup> Ptasnik. *Kolektorzy Kamery Apostolskiej*. Rozprawa Akad. Um. Wydz. Historyczno-filoz. Tom. 50, Cracovia 1907.

<sup>3)</sup> Ptasnik. *Włoski Kraków za Kazimierza W. i Wł. Jagiełły*, (Rocznik Krakowski 1911, Vol XIII, p. 56).



Vastaria = 5 aprile  
1927 - Anno 5.

Ignazio Liguori Direttore

Plando alla nascita  
della "Rivista", sotto forma con- pro-  
mettent le relazioni politiche fra  
due Stati: sono, ora più che mai,  
in funzione dei loro rapporti com-  
merciali. Perciò qualsiasi manifesta-  
zione di un' attività, diretta ad  
intensificare quella già esistenti fra  
i nostri due Paesi, s'inquadra nel  
l'azione generale d'intesa italo-po-  
lacca. Queste mie parole le chia-  
ricono tutto il mio pensiero circa  
lo scopo, che la rivista si prefigge.  
"Ad maiora".

Con milioni saluti

Suo dev. mo

G. C. Maioni

KR. POSELSTWO ITALSKIE

Warszawa, dn. 5 kwietnia 1927.

Szanowny Panie Redaktorze,

Z radością witam powstanie czasopisma tak obiecująco zapowiadającego się. Stosunki polityczne między dwoma państwami są obecnie bardziej, niż kiedykolwiek, zależne od wzajemnych stosunków handlowych. To też każdy objaw działalności, skierowany ku wzmocnieniu tych stosunków, łączących oba nasze kraje, wchodzi w zakres ogólnej akcji zbliżenia polsko-italijskiego. Powyższe słowa są wyrazem mojej opinii o celach, jakim pragnie służyć wydawnictwo  
Ad maiora!

Łączę wyrazy prawdziwego szacunku

(—) G. C. MAIONI.







Maresciallo Józef Piłsudski — Presidente del Consiglio  
Prezes Rady Ministrów



August Zaleski  
Ministro degli Affari Esteri  
Minister Spraw Zagranicznych



Roman Knoll  
Ministro di Polonia in Italia  
Poseł Polski w Italji



Eugenjusz Kwiatkowski  
Ministro d'Industria e Commercio  
Minister Przemysłu i Handlu







Benito Mussolini  
Prezes Rady Ministrów — Primo Ministro



Giuseppe Belluzzo  
Minister Gospodarstwa Narodowego  
Ministro dell'Economia Nazionale



Antonio Menotti Corvi  
Radca Handlowy Poselstwa Włoskiego  
w Polsce  
Addetto Commerciale Italiano in Polonia



Giovanni Cesare Maioni  
Poseł Włoski w Polsce — Ministro d'Italia  
in Polonia





italiani possedevano, nel Medio Evo, le colonie di Fiandra (Bruges) e del Mar Nero (Caffa, Chilia, Accherman), e appunto a mezzo delle strade che attraversavano la Polonia s'importavano in Fiandra le merci delle colonie del Mar Nero, preferendo tali strade alla via di mare, che univa a quelle colonie Venezia e Geneva, dopo che si era costituita accanto la pericolosa potenza turca, e tanto più che questa via era assai lunga. In quell'epoca poi gli italiani incontrarono la concorrenza dei Cavalieri dell'Ordine di S. Maria, i quali si misero a importare a Bruges le stesse merci, per via di terra, passando da Leopoli<sup>1)</sup> e quindi anche questa ragione costrinse gli italiani a comunicare con la Fiandra, che era uno dei centri commerciali e industriali più importanti d'Europa, per via terrestre, essendo la più breve.

In Fiandra, infatti, s'incontravano i commerci meridionali e settentrionali: colà i mercanti italiani importavano le loro mercanzie orientali per venderle ai compratori di vari paesi. In Fiandra si stabilirono numerosi banchieri e mercanti italiani, i quali traevano guadagno dal cambio di denaro, accordando prestiti ecc., e fiorì la Banca dei Medici, celebre in tutto il mondo, amministrata da Tommaso Portinari, e Tommaso Guidotti. Ed anche in Fiandra sorse una casa di commercio genovese, sul modello dei così detti Fondachi, a capo della quale era un console e due Consiglieri che formavano un consiglio direttivo, chiamato „masseria“. La necessità, dunque, di usare la via terrestre nelle comunicazioni con la Fiandra, fu certo una delle cause principali che attirarono l'interessamento degli italiani sulla Polonia, come paese di transito, attraverso cui passava una comodissima strada che univa le colonie italiane del Mar Nero, e specialmente Caffa, che era già nel XIII secolo una potente colonia italiana.

I primi italiani che si diressero verso la Polonia furono, secondo Ptasnik<sup>2)</sup>, i genovesi. Con la Polonia vennero in contatto diretto, come abbiamo già detto, per mezzo dei collettori; e indirettamente in Fiandra, dove, come afferma Kutrzeba,<sup>3)</sup> sin dalla fine del XIII secolo venivano importate le mercanzie polacche (per es: rame) dai mercanti cracoviani.

I mercanti genovesi furono ben presto seguiti da quelli di altri Stati italiani (Milano, Firenze, Venezia, ecc.) essi non si stabilirono soltanto a Cracovia, ma altresì Leopoli e a Wlodimierz, facendo da intermediari fra le colonie italiane del Mar Nero e quelle di Frandra.

Essi importavano dall'Oriente svariate spezie e la seta, e dalla Fiandra i celebri panni, coi quali co-

minciava allora a rivaleggiare Firenze senza poter ancora eguagliarli<sup>4)</sup>.

Il commercio fra l'Italia e la Polonia, come vediamo, non era diretto, ma in realtà si limitava ad essere un commercio di transito. Evidentemente, a causa del diritto di tappa o di deposito (jus depositionis) che esisteva nel Medio Evo in Polonia, come in tutta l'Europa occidentale, era più conveniente per i mercanti stranieri che volevano approfittare delle strade della Polonia, stabilirsi nelle città polacche, e di là dirigere il loro commercio. Come è noto il diritto di deposito esigeva che i mercanti che passavano con le merci, si fermassero nelle città che godevano di tale diritto, e vendessero in un determinato periodo di tempo e in luoghi a tal'uopo destinati, le loro merci.

Secondo il diritto di deposito relativo, la merce non venduta nel tempo stabilito, (di solito nello spazio di qualche giorno, o di qualche settimana), poteva proseguire; mentre, invece, secondo il diritto di deposito assoluto, molto raro, la merce non venduta doveva essere riportata nel paese d'origine. Il diritto di deposito, riguardava soprattutto i mercanti stranieri, che importavano mercanzie estere, e veniva raramente applicato ai mercanti polacchi o a quelli residenti in Polonia<sup>5)</sup>.

In tali condizioni, il risiedere dei mercanti italiani nelle città polacche, specialmente a Cracovia e a Leopoli, era dettato pertanto dalla necessità, poichè facilitava loro l'esercizio del commercio di transito.

Il commercio diretto fra l'Italia e la Polonia risale soltanto alla fine del XIV secolo. Le proporzioni di questo commercio erano relativamente ridotte. Dall'Italia venivano importate le stoffe di Lucca e di Firenze, allora celebri in tutto il mondo e le sete veneziane e fiorentine. Alla diffusione di questi prodotti contribuì largamente Agnolfo Tedaldi, appaltatore delle miniere del sale, e nello stesso tempo uno dei maggiori mercanti, in Polonia, nel Medio Evo, il quale riuscì a introdurli alla Corte Reale.

In Italia la Polonia in quei tempi esportava pellicce, pelli, piombo e soprattutto la celebre cocciniglia, ossia il parassita contenuto nelle parti di piante (granum scarlatti ecc.) destinata alla fabbricazione del colore rosso, usato per la tintura delle sete e dei panni. La cocciniglia era oggetto di attivissimo commercio con Firenze e Venezia. Questo articolo, diremo così, speciale fu esportato sul mercato di Venezia non soltanto dai polacchi e dagli italiani stabiliti in Polonia, ma anche dai mercanti di Norimberga e di Vroclavia. Cosicché alla fine del Medio Evo i tedeschi erano già intermediari del commercio fra la Polonia e l'estero.

<sup>1)</sup> Kutrzeba. Handel Polski ze Wschodem w wiekach średnich. Cracovia 1903, p. 28. e seg.

<sup>2)</sup> Ptasnik. Op. cit. pag. 57.

<sup>3)</sup> Kutrzeba. Handel Krakowa w wiekach średnich. (Rozpr. h. f. A. U. tom 44) Cracovia 1903.

<sup>4)</sup> Ptasnik. Op. cit. pag. 74.

<sup>5)</sup> Lewicki. Prawo składu w Polsce. Leopoli. 1910 p. 32 e seg.



I tedeschi esportavano in Italia anche le pellicce e le pelli polacche, ma col tempo la mediazione scomparve e il commercio fra l'Italia e la Polonia diventò diretto. I veneziani e i fiorentini stabiliti in Polonia, fecero a meno della mediazione, servendosi dell'aiuto dei parenti rimasti in Italia. Essi, di solito, non riscuotevano denaro, per le merci importate, ma prendevano in cambio dell'altra merce. I prodotti da loro importati in Polonia non erano soltanto di provenienza nazionale ma anche estera per es: spezie, pepe, zucchero, seta cruda, cotone, e (fra i prodotti nazionali), i celebri vetri di Murano, i delicati tessuti di seta e di cotone, i velluti, i broccati, ecc.

Gli italiani non si occupavano in Polonia soltanto del commercio estero, ma anche di quello interno. Commerciavano in sale, piombo, compravano foreste, di cui vendevano la legna, oppure la bruciavano per ricavarne del carbone e della potassa, vendevano buoi provenienti dalle regioni orientali del paese, commerciavano in panno, (di Fiandra, Slesia ecc.)<sup>1)</sup>. Essi conducevano tal genere di commercio non soltanto a Cracovia, ma anche a Leopoli, Posnan ecc.

L'influenza del commercio dell'Italia in Polonia col principio del secolo XV diventò sempre più forte. Le merci italiane rivaleggiavano vittoriosamente con la merci di altri paesi. Così per es: le sete e le diverse qualità di velluti fiorentini, i broccati veneziani e soprattutto i panni di Lucca e di Firenze, cominciarono a sostituire quelli di Fiandra. Questo commercio diretto tra l'Italia e la Polonia si effettuava attraverso le strade che andavano da Cracovia a Praga e Vienna, da cui si univano con le città italiane<sup>2)</sup>.

Nel Medio Evo i rapporti commerciali più attivi erano svolti dalla Polonia con Venezia, che era allora la città più commerciale d'Italia e la più vicina alla Polonia stessa. I mercanti polacchi s'incontravano a Venezia già sul finire del XIV secolo: <sup>3)</sup> nello stesso tempo s'incontravano in Polonia molti mercanti veneziani che commerciavano con la loro patria. Soprattutto si rese celebre a Cracovia un certo Pietro Bicarini, il quale sviluppava in Polonia grandi affari commerciali ed agiva in nome di una certa banca fiorentina, imprestando denaro agli abitanti di numerose città polacche. Oltre ai mercanti veneziani s'incontrano nel Medio Evo, come già abbiamo detto, anche mercanti di altre città d'Italia, per es: di Milano, (Giacomo Guidotti, De Promontorio ecc.) di Ferrara, (Pietro e Cristoforo Decadano ecc.) di Lucca, (Giovanni Gerardi, Monaldi, e altri) di Perugia (il celebre banchiere Lodovico Baglioni). Un numero notevole di mercanti veniva pure da Firenze (Simone Talenti, Leonarda Bartoli, e moltissimi altri).

Fra i fiorentini ebbero una parte attivissima e

preminente, nei rapporti commerciali con la Polonia, i fratelli Leonardo, Guido e Antonio Ricci, aiutati alla loro volta negli affari del fratello Michele a Venezia. In questa città venivano esportati, come più sopra si è detto, la cocciniglia, il piombo di Olkusz, il sale, le pellicce e le pelli. La strada più breve da Cracovia a Venezia, passava per Vienna, Neukirchen, Semmering, Bruck, Neuleben, St. Veit, Villach, Pontebba, Chiusa, Gemona, S. Daniele, Portogruaro, Treviso<sup>1)</sup>. Questa strada verso Cracovia era stata aperta grazie al trattato concluso fra Casimiro il grande e Rodolfo IV, Principe d'Austria, che garantiva la libertà reciproca di commercio ai mercanti cracoviani a Vienna, e a quelli viennesi a Cracovia. Lungo il tragitto i mercanti abitualmente svolgevano affari con altre città, con le quali erano in stretti rapporti, e così spesso la loro strada deviava sino a Norimberga, Vroclavia e altrove, giacchè il trasportare le mercanzie direttamente fino a Venezia era cosa troppo costosa, e per questo il commercio veneziano veniva legato a quello di Vroclavia e di Norimberga.

Con vera soddisfazione rileviamo che gli italiani, stabiliti in Polonia per condurre il loro commercio e altre imprese, si dimostrarono sempre assai leali verso la Polonia. Fra gli appaltatori delle dogane polacche c'erano nel Medio Evo, molti italiani. L'appaltatore delle dogane di nazionalità italiana, controllava con uguale scrupolosità e coscienza tanto il proprio connazionale, quanto i cittadini polacchi, badando che la merce non venisse importata in Polonia di contrabbando. Ptasnik descrive (Włoski Kraków) che nell'epoca in cui Antonio Ricci era appaltatore delle saline, e Albizio De Medici aveva in appalto la dogana di Cracovia, vennero fra di loro a litigio, poichè Antonio, o chi per esso, aveva dichiarato alla frontiera una quantità minore di merce, di quella che realmente si trovava sui carri.

Riepilogando, da quanto sin qui siamo venuti esponendo, risulta che il commercio con l'Italia si presentava, nel medioevo in limiti non eccessivamente notevoli. Circoscritto, in principio, al solo transito, col tempo, cioè alla fine del secolo XIV, divenne un po' più attivo e assunse il carattere di scambio diretto fra l'Italia e la Polonia.

#### IV. Gli italiani al servizio dell'industria polacca.

Gli italiani, giungendo in Polonia nei secoli XIV-XV, non si occupavano soltanto di commercio, ma svolgevano pure altre forme di attività. Fra l'altro cercavano di ottenere in appalto i più importanti redditi della corona: per es. le miniere di sale, e le dogane, or ora ricordate. Nei più antichi catasti di Cracovia s'incontrano vari nomi di appaltatori italiani di saline; sin dalla metà del sec. XIV. In principio essi non erano numerosi, ma poi il loro numero au-

<sup>1)</sup> Ptasnik. Op. cit. pag. 83 — Kutrzeba. Handel Krakowa w wiekach średnich. Cracovia 1903.

<sup>2)</sup> Rutkowski — Op. cit. p. 76.

<sup>3)</sup> Ptasnik — Op. cit. p. 76.

<sup>1)</sup> Simonsvelt. Fondaco der Tedeschi in Venedig. Stuttgart 1887 II, p. 98.



mentò di mano in mano che l'emigrazione italiana in Polonia, sulla fine del sec. XIV, diventò maggiore, in conseguenza delle numerose visite fatte in Polonia dai collettori italiani. Grazie all'intensificazione dei rapporti coll'Italia da parte di Lodovico di Ungheria e di Ladislao Jaghellone, il quale era in amicizia con tutti gli stati dell'Italia settentrionale, e specialmente con la Corte di Milano e di Venezia <sup>1)</sup>, giunsero in Polonia i milanesi, i genovesi, i fiorentini, i veneziani, ecc.

Essi non vennero per lo più per conto proprio, ma quali rappresentanti di grandi società commerciali e bancarie, specialmente fiorentine (per es. la ricordata celebre casa bancaria dei Medici). Mandando i loro rappresentanti in Polonia, queste case li rifornivano di danaro per appaltare le miniere o le dogane, di cui il reddito veniva diviso <sup>2)</sup>.

Uno dei primi appaltatori di saline di origine italiana, (veneziana), fu certo Pietro Bicarini, di cui già abbiám fatto cenno, chiamato in Polonia, Picaran, egli venne in Polonia probabilmente verso la fine del secolo XIV e fece una fortuna considerevole. Aveva appaltato nel 1409 le miniere di sale polacche (Wieliczka, Bochnia) e quelle rutene, insieme col nipote Bonajunta. Con qualche interruzione egli tenne l'appalto sino al 1421, godette molta stima sia presso il Re Ladislao Jaghellone, che nella propria patria, Venezia: tanto che questa si serviva di lui come ambasciatore in Polonia, e nel contempo come plenipotenziario, quando si trattò di concludere l'alleanza offensiva-difensiva contro il comune nemico, Sigismondo di Lussemburgo, Re di Ungheria e di Roma. Merita inoltre ricordare che alla Corte di Ladislao Jaghellone, si distinse anche Giacomo de Paravisino, milanese, che esercitava importanti funzioni diplomatiche, servendosi il Re polacco di lui in diverse missioni e in ambascerie <sup>3)</sup>.

Fra gli appaltatori di saline giunti in Polonia prima di Bicarini, si distinsero Paolino e Pietro Cavallo di Genova. Quest'ultimo, chiamato anche Petrolin, iniziò nel 1357, a Bochnia, la costruzione del primo Ospedale. Egli era tenuto in grande stima dal Re Casimiro il grande, in grazia di che fu incaricato da questi di scrivere sui costumi dei minatori delle saline. Anche Giovanni Cavallo, figlio di Paolino, fu invitato nel 1368, assieme ad altri, a scrivere sugli usi dell'industria mineraria. Bisogna ricordare ancora, fra i genovesi, Goffredo Fattinanti, denominato Gallicus, che fu consigliere della città di Cracovia, il quale, tanto si affezionò al paese che, morendo, lasciò una parte della sua grande fortuna per scopi sociali, a profitto, fra l'altro, dei minatori <sup>4)</sup>.

In generale bisogna constatare che l'attività degli appaltatori italiani, fu, per lo sviluppo dell'industria del sale in Polonia, molto utile. „Ai tempi di Casimiro il grande — scrive Ptasnik — le miniere di sale, grazie alla attività dei genovesi, furono installate nel modo migliore, tantochè per ottenere l'appalto, si faceva una vera gara offrendo forti somme". Gli italiani, ai tempi di Ladislao Jaghellone rivaleggiarono vittoriosamente nel campo industriale, specialmente minerario, coi tedeschi. Oltre alle miniere di sale essi appaltavano quelle di piombo e di argento, a Olkusz e altrove. Non soltanto sotto il regno di Ladislao Jaghellone, ma anche sotto quello dei suoi successori, gli italiani tennero il primato, nell'industria mineraria, di fronte ai tedeschi stabiliti a Cracovia. Ancora di tanto in tanto le miniere di sale di Cracovia venivano date in appalto ai tedeschi, ma quelle dell'Ucraina, durante quasi tutto il Regno di Casimiro Jaghellone, e nel secolo XVII rimasero nella mani degli italiani, i quali completamente s'impadronirono pure delle dogane di tutte le città più importanti dell'Ucraina <sup>1)</sup>.

L'importanza dei rapporti commerciali italo-polacchi non si limita soltanto ai vantaggi economici ottenuti dai due paesi, esistendo in essi anche un non comune valore culturale. Gli italiani appaltando le miniere di sale di Cracovia e della Rutenia, importando in Polonia le mercanzie orientali e i preziosi tessuti serici ed altri, contribuirono alla valorizzazione delle ricchezze naturali, nonchè alla elevazione del gusto e delle esigenze culturali. Gli appaltatori italiani nel secolo XIV resero coi loro scritti, per la prima volta noti, i costumi dei minatori avanti il 1368; costruirono ospedali, e realizzarono sotto Ladislao Jaghellone, la riforma del sistema monetario (il mastro della zecca, Monaldi di Lucca, venne fatto venire espressamente nel 1393 dalla Boemia <sup>2)</sup>) e oltre di lui, condussero la zecca anche Simone de Talenti e Leonardo Bartoli, sul principio del XV secolo.

## V. L'aumento dell'elemento italiano nel sec. XV.

Il matrimonio di Sigismondo il vecchio con Bona Sforza, appartenente a famiglia milanese degli Sforza, e il suo arrivo in Polonia, non potevano rimanere senza influenza sulla cultura polacca e sui rapporti commerciali italo-polacchi, tanto più che il suo soggiorno in Polonia coincise con l'aumento dell'influenza del rinascimento italiano in tutta Europa, e quindi anche in Polonia. Quest'influenza si espresse nella imitazione dell'architettura italiana, del vestiario, dell'importazione di frutta e condimenti italiani. La moda degli italiani regnò in tutti i campi del-

<sup>1)</sup> Ptasnik — Op. cit. pag. 90.

<sup>2)</sup> Ptasnik — Op. cit. pag. 68.

<sup>3)</sup> Ptasnik — Op. cit. pag. 91.

<sup>4)</sup> Forniva capitali ai magnati ed in ispecie ai Re. Ladislao Jaghellone gli rimase debitore di 1205 „Grzywny" somma che Fattinanti destinò poi nel suo testamento alla cattedrale di Przemysl. (Ptasnik, Kultura Włoska w wiekach średnich w Polsce). Varsavia 1922 — p. 34 e 35.

<sup>1)</sup> Ptasnik — Op. cit. p. 77.

<sup>2)</sup> Piekosiński — O monecie i stopie menniczej w Polsce w XIV — XV. (Rozprawy, Ak. Um. Wydz. fil.-hist. IX). Cracovia 1878.



la vita culturale, ricacciando l'influenza tedesca. A Cracovia arrivarono altri italiani (veneziani, fiorentini, bolognesi, milanesi, lucchesi, senesi ecc.). Le città polacche ospitavano oltre ai mercanti italiani, gli artigiani, i muratori e scalpellini dell'Italia settentrionale, specialmente dei dintorni di Como, che costruivano palazzi, scolpivano monumenti ecc. A Cracovia tutte le case bancarie erano nelle mani degli italiani. Anche nel commercio al minuto gli italiani rappresentavano la maggioranza. Giuseppe Wawel-Louis nelle sue „Passeggiate del cronista" (Cracovia 1890) scrive che la piazza del mercato, nella seconda metà del secolo XVII, era ancora quasi per metà italiana.

Le case che la circondavano appartenevano alle famiglie: Amadei, Amendi, Alantesi, Belli, Briganti, Cellari, Cortini, Cantelli, Canellini, Fiorentini, Facchinetti, Gianotti, Biselli, Luccini, Lupi, Montelupi, Pestalozzi, Ticci, Torriani e molti altri.

Molte fra le famiglie italiane stabilitesi in Polonia, appartenevano alle primarie case nobiliari, alcune perfino si annoveravano fra i magnati. Essi si occupavano specialmente di commercio, esercitandolo su vasta scala.

Stanislao Tomkowicz nella sua opera intitolata „I mercanti italiani a Cracovia nel sec. XVII e XVIII (Annuario Cracoviano tom. II 1900) scrive: "essi erano assai ordinati e tenevano accuratamente i libri commerciali. Gli inventari dei loro negozi, conservati negli atti municipali, rivelano l'esistenza di grandi quantità di merci e spesso di elevato valore; oltre alle spezie, ai vini esteri e alle frutta meridionali, gli articoli principali del commercio italiano erano i tessuti di produzione italiana. Essi erano divisi in diversi gruppi, e prendevano il nome dalla città dove erano fabbricati. Così c'erano le stoffe veneziane, i panni veneziani, quelli genovesi e quelli lucchesi. Gli inventari sistematici ci danno delle indicazioni assai istruttive, per quanto riguarda la qualità dei prodotti compresi nei singoli gruppi". Alcuni degli italiani stabiliti in Polonia acquistarono considerevoli fortune e alte posizioni. Dice di loro Tomkowicz „figli di un popolo che non conosceva le prevenzioni dei nobili polacchi contro la mercatura, essi energicamente si dedicarono in Polonia al commercio e col braccio (misura) e dietro il banco raggiungevano spesso rilevanti fortune. Non lasciavano il commercio neppure quando divenivano proprietari di numerosi villaggi..." e più avanti così narra: „svilupparono a Cracovia e in tutte le maggiori città del paese e persino nelle fiere internazionali grandi affari commerciali e bancari; gettavano capitali nelle imprese guerresche (come Sebastiano Montelupi che prestò al Re Batory il denaro per la spedizione di Mosca) decidevano per questa e per quella parte le sorti dei candidati al trono polacco, (come i Soderini durante le elezioni di Enrico di Valois) e spesso si elevavano alle maggiori dignità (come i Montelupi che occuparono per quattro ge-

nerazioni la carica di Maestri di Posta dei Re polacchi)".

Fra le più importanti case commerciali italiane in Polonia, si notavano quelle dei Cellari stabiliti in Polonia nel sec. XVI, discendenti dei Visconti di Milano; di Luca del Pace, dei Montelupi, or-ora ricordati, nobile famiglia toscana, stabilita in Polonia sotto il regno di Sigismondo Augusto<sup>1)</sup>; dei Soderini (a Cracovia); di Paolo de Promontorio (a Posnan), di Urbano Ubaldini (a Leopoli) e molte altre.

Il grande sviluppo della colonia italiana di Cracovia nel sec. XVI, contribuì alla fondazione della „Confraternita italiana", associazione a scopo religioso e sociale, avente per compito quello di soccorrere pecunariamente gli italiani bisognosi stabiliti a Cracovia.

Ad essa appartenevano non soltanto i mercanti, ma pure gli artisti, impiegati ecc. La „Confraternita Italiana" fondata nell'epoca della maggiore fioritura della colonia italiana a Cracovia, sotto il Regno degli ultimi Jaghelloni, perdette alla fine del XVIII secolo il suo carattere nazionale italiano, impoverì e nel 1816, dopo oltre due secoli di esistenza e di diverse vicende, si fuse con la società cracoviana chiamata „Congregazione dei Mercanti" che esiste tuttora.

## VI. Il mutamento delle vie commerciali.

Come si è dimostrato, il commercio, nel Medio Evo, aveva prevalentemente il carattere di transito per via di terra. Le merci dell'oriente, principalmente delle colonie italiane nel Mar Nero, venivano trasportate dai veneziani e dai genovesi sul territorio polacco, verso l'Europa settentrionale. Le vie commerciali costeggiavano prevalentemente i fiumi, alcune dirigendosi verso il Nord, altre verso occidente. A questo commercio di transito prendevano parte, come già fu detto, Leopoli, Cracovia, Posnan, Vroclavia e Torun.

Sul finire del Medioevo, gli avvenimenti storici influirono sul cambiamento delle vie e della direzione del commercio internazionale. Come è noto, i turchi, conquistando nel 1453 Costantinopoli, si stabilirono definitivamente in Europa, sulla penisola balcanica. Le colonie commerciali dei genovesi sul Mar Nero, come Chilia, alla foce del Danubio, Acherman, alla foce del Dnieper, caddero nelle mani dei turchi, i quali cominciarono altresì la lotta con

<sup>1)</sup> Tomkowicz scrive di Sebastiano Montelupi. (Annuario di Cracovia 1900 pag. 3): „egli fondò dapprima una casa commerciale e bancaria. Nell'occasione dell'arrivo di Enrico Valois fornì al Municipio ricchi doni per il nuovo Re: argenteria stoffe seriche cinesi, per le quali ricevette 18.000 zloty polacchi. Imprestò a Stefano Batory 3.000 zloty per la spedizione di Mosca. Aveva l'ambizione di essere un mecenate della scienza, e nel 1584 fece fare un'edizione del „Pyramider Mercuri i Trismegisti" (di cui fu edito un volume) del teologo francescano di Cracovia Annibale Rosselli.



la Repubblica di Venezia, per la dominazione delle isole e delle coste della Grecia e dell'Arcipelago. Questi avvenimenti resero oltremodo difficile il commercio con l'oriente. Le conseguenze di ciò vennero naturalmente risentite anche in Polonia. I popoli dell'Europa cominciarono a dirigere il loro commercio verso l'Atlantico, in seguito alla scoperta dell'America fatta dal grande genovese Cristoforo Colombo, e il commercio mediterraneo e quello terrestre centro continentale, vennero in gran parte abbandonati. Decadde nel contempo la floridezza delle Repubbliche italiane; e ne soffrirono anche le città polacche che fino allora in quel commercio di transito fra l'Occidente e l'Oriente, s'erano arricchite e sviluppate.

La Polonia, perdendo la sua vantaggiosa posizione nel commercio mediatore, ossia di transito, fra l'occidente e l'oriente, riacquistò in parte la sua partecipazione nel commercio internazionale, grazie all'occupazione delle rive del Baltico col porto di Danzica. (ricordiamo che nel 1456, in virtù del trattato di Torun, la Polonia ottenne una parte della Prussia e della Pomerania di Danzica con la foce della Vistola). Da questo momento essa potè mantenersi in contatto non solo con gli Stati confinanti, (Germania, Boemia, Slesia, Ungheria, ecc.) ma anche con quelli più lontani. e fra questi l'Italia.

In quell'epoca la Polonia non si occupava ormai più del commercio di transito, ma esercitava quello di esportazione ed importazione diretta. Provvedeva al fabbisogno di materie prime nell'Europa meridionale e occidentale, ricevendo in cambio le merci manufatte, specialmente gli articoli di lusso. Intanto, in seguito all'aumento della popolazione nell'Europa occidentale, crebbe il consumo del grano che i paesi meridionali e occidentali producevano in quantità insufficiente. Si cominciò allora ad importarlo dai paesi del Baltico<sup>1)</sup>.

La Polonia, col passaggio della coltura estensiva dei cereali a quella intensiva, cominciava a produrre in quantità notevoli per l'esportazione. Inizialmente prevalentemente con la segala (in principio 94%) a poco a poco essa cominciò ad esportare frumento, avena, orzo. Il grano era quasi tutto esportato dal porto di Danzica (all'inizio del sec. XIV furono esportati per questa via 50.000 laszt; verso la metà del sec. XVII la cifra del grano assurgeva a 130.000 laszt). Oltre ai cereali venivano esportati dal porto suddetto, legumi, lino, canapa, cera, lana, prodotti di bosco, come per es: potassa, catrame, e diverse specie di legname che servivano per la costruzione delle navi, ecc. Venivano invece importati in Polonia da Danzica, diversi prodotti industriali; come sete, velluti, damaschi, ecc.<sup>2)</sup>.

L'esportazione dei cereali in Italia, via Danzica, raggiunse proporzioni maggiori verso la fine del sec. XVI, il che fu dovuto alla carestia che regnò in Italia dal 1586 al 1591.

Tale situazione costrinse i governi dell'Italia a cercare il grano nei porti settentrionali: Amburgo, Lubekka, e Danzica. Il Gran Duca di Toscana, Ferdinando I, spedì a Danzica, in cerca di grano, due messi: Girolamo Girdali e Riccardo Riccardi. Essi arrivarono a Danzica nel settembre 1590; e nascondendo lo scopo vero della loro missione, s'informarono del prezzo di svariate qualità di prodotti. Finalmente caricarono su navi noleggiate, 300 laszt di segala, al prezzo medio di 50—54 zloty; 56 laszt di farina di segala, a 22 zloty; 5 enormi botti di cocciniglia per la tintura delle stoffe, nonché rame e ferro, originari da altri paesi<sup>3)</sup>.

E' degno di nota che il primo ad attirare l'attenzione del Governo di Venezia sui cereali polacchi, fu un certo Petraro, mercante veneziano, che si stabilì nel 1590 a Danzica. In uno speciale memoriale indirizzato al Governo Veneziano, egli dimostrava che i cereali polacchi non erano troppo cari, e che, in ogni caso, il loro prezzo non superava quello dei cereali di Venezia. In base alle sue informazioni, il Governo veneziano inviò Marco Ottoboni, esperto diplomatico, essendo stato Segretario dell'Ambasciata della Serenissima a Roma e che non era neppure profano di commercio, perchè un suo fratello possedeva una casa di commercio a Venezia. Dopo diverse peripezie, Ottoboni giunse in Polonia e acquistò 260 laszt di frumento, a 63 zloty; e 334 laszt di segala a zloty 36—39; il che faceva un totale di 2024 stari veneziani<sup>2)</sup>. Questo grano fu mandato a Venezia su cinque navi noleggiate, di cui quattro erano danzichesi e una danese (una di queste navi affondò durante il viaggio, e soltanto tre arrivarono intatte a Venezia). In generale il prezzo dei cereali fu trovato meno caro di quanto pensassero i veneziani. Nella stessa epoca (nel 1591) arrivò a Danzica il Sacerdote Pietro Mario Volcanio, proponendo una fornitura di grano e di segala per Civitavecchia<sup>3)</sup>.

Oltre al grano, dal porto di Danzica si esportavano in Italia (Venezia, Genova) canape, alberi per navi e altri materiali per la costruzione delle medesime.

<sup>1)</sup> Korzon — *Historja handlu w zarysie* — Varsavia 1914, pag. 209 e seg.

<sup>2)</sup> I Laszt = a 33 1/3 di stari veneziano.

<sup>1)</sup> Rutkowski — *Op. cit.* pag. 206.

<sup>2)</sup> Dr. Adam Szelański — *Rozwój ekonomiczny i społeczny w Polsce do r. 1795*. Polska. Tom. II pag. 638 e seguenti.

<sup>3)</sup> Korzon, p. 212 e L. Boratyński — *Przyczynek do dziejów pierwszych stosunków handlowych Gdańska z Włochami* (Rozpr. Ak. Um. Wydz. hist.-fil. tom. 51). Cracovia 1908.



## VII. La decadenza del commercio italo-polacco nel XVII — XVIII secolo.

I rapporti commerciali italo-polacchi non riuscirono, nei secoli seguenti, a svilupparsi convenientemente, anzi, al contrario, presto scomparvero quasi del tutto<sup>1)</sup>.

Una delle cause dell'arresto, dell'esportazione dei cereali dalla Polonia, fu il considerevole aumento dei prezzi che avvenne nella prima metà del XVII secolo, a causa della guerra con la Svezia. Nel 1620 un laszt di segala costava ancora 90 zloty polacchi, mentre nel 1630 il prezzo era salito a 363, e il frumento a 612 zloty<sup>2)</sup>. Di fronte a ciò gli acquirenti furono costretti ad abbandonare il mercato di Danzica, che è quanto dire della Polonia, e cercare nuove fonti di acquisto, che furono trovate nell'oriente settentrionale, in Russia.

Dopo la conclusione della pace, Danzica non riacquistò la sua primitiva importanza di centro di rifornimento dei mercati internazionali. La situazione economica che si creò in Polonia nel secolo XVII, influi assai sfavorevole sul commercio estero.

Lo sviluppo del commercio fu, reso difficile in un primo tempo dalle guerre con la Svezia e in seguito dalla difettosa politica economica, che, fra l'altro, stabiliva i prezzi delle mercanzie, la percentuale di guadagno permessa, su ogni prodotto agli stranieri, ecc. In quel secolo avvenne la completa decadenza economica delle provincie orientali: un caos nel campo monetario (l'apparizione sul mercato di grandi quantità di monete false); una crisi finanziaria; la diminuzione della produzione industriale e artigiana; la decadenza delle città. Tutto questo creò, naturalmente, conseguenze sfavorevoli allo sviluppo del commercio internazionale. Si deve notare anche, che, alla fine del secolo XVII, cessò completamente la produzione del piombo a Olkusz, che era prima oggetto d'esportazione anche in Italia. Pure la produzione del sale diminuì notevolmente. La mancanza di un'industria propria, capace di soddisfare i bisogni del paese, obbligò la Polonia a far venire nel XVII e XVIII secolo, grandi quantità di merci dall'estero. E così, per es, benchè l'arte della tessitura e della filatura fossero conosciute in Polonia da molto tempo, i prodotti di questa industria servivano soltanto per il ceto più povero della popolazione. Le classi abbienti facevano venire dall'estero il panno, la tela e le sete. Dall'Italia si continuavano ad importare tessuti di seta, panni, velluti, damaschi, ecc., ma a causa del divieto col quale s'impediva, nel secolo XVII, ai borghesi di portare vestiti di lusso, l'importazione di queste merci dall'Italia, quasi esclusivamente destinata alla classe dei nobili e dei cortigiani, era necessariamente li-

mitata<sup>3)</sup>. In generale durante tutto il secolo XVII e XVIII il commercio estero della Polonia, nei riguardi dell'importazione, era limitato a poche varietà di merci, per lo più di lusso. A Varsavia, alla fine del secolo XVIII, esistevano oltre 160 ditte cristiane che mantenevano rapporti con l'estero, e, fra esse, molte erano straniere, e di queste alcune d'origine italiana (per es: Campioni); le quali ultime importavano principalmente frutta e stoffe di seta<sup>4)</sup>.

Nell'anno 1768, in base alla decisione della Dieta, la Commissione delle Finanze concluse un accordo coi genovesi per la lotteria. (Marchese de Crosa e Filippo de Gibelli).

Sorse allora a Varsavia un ufficio per la vendita e l'estrazione dei biglietti della lotteria. Era questa la prima lotteria polacca. Il capo di questo ufficio era un certo Boccardo, il quale era considerato banchiere varsaviano. Dopo l'abolizione della lotteria genovese e la sostituzione di questa con una lotteria nazionale, il che avvenne nel 1775, egli passò probabilmente a trattare affari bancari<sup>5)</sup>.

E'interessante rilevare che sotto il regno di Stanislao Augusto, il governo polacco entrò in relazione con banchieri italiani, allo scopo di contrarre un prestito. Nel 1789 alcuni banchieri di Varsavia si recarono a Geneva, con autorizzazione della Commissione delle Finanze, per ottenere un prestito di 10 milioni di zloty polacchi, destinato per il governo. (Già prima Stanislao Augusto contraeva prestiti a Genova per proprio conto, cioè della Corona)<sup>6)</sup>. A dir vero esso non ebbe la prevista attuazione, e questo per ragioni indipendenti dalle due parti, ma di tale importante fatto, che dimostra l'interessamento dei finanzieri italiani già sin d'allora per la Polonia, riteniamo non sia fuori luogo di citare alcuni caratteristici particolari. Il banchiere Marchese Gentili-Rossi, ricevendo la proposta dai banchieri di Varsavia, si addimostrò esigente ed esperto finanziere nel formulare le sue condizioni. Domandò, tra l'altro, la dichiarazione ufficiale dell'ammontare delle somme che affluivano al tesoro della Repubblica, del focatico, e di una imposta speciale gravante l'agricoltura. Richiese poi una speciale plenipotenza per la contrazione del prestito di 7.777.777 di lire in monete genovesi, al 5% e, inoltre, una dichiarazione della Dieta, con la quale questa avrebbe dovuto impegnarsi a non mutare le imposte accennate, finchè non fosse stato estinto il prestito; nonchè ipoteche sui redditi della Corona e su quelli della Lituania. Queste condizioni abbastanza gravose, furono dai genovesi opportunamente attenuate, e così l'accordo fu reso possibile e firmato nel settembre del 1789. Ma non fu potuto realizzare, a causa degli intrighi (riferisce

<sup>1)</sup> Korzon — Wewnętrzne dzieje Polski za St. Augusta, Varsavia 1897.

<sup>2)</sup> Magier — Estetyka miasta Warszawy p. 17.

<sup>3)</sup> Magier—Op. cit. pag. 24 e Korzon—Op. cit. t. II—165

<sup>4)</sup> Korzon — Op. cit pag. 317 t. III.

<sup>1)</sup> Rutkowski — Op. cit. p. 208.

<sup>2)</sup> Rutkowski — Wewnętrzne dzieje Polski — Varsavia 1908, pag. 388.



lo storico Korzon), del diplomatico prussiano Lucchesini.

I pochissimi non esaurienti studi su questa materia storica, non ci permettono di rappresentare un quadro più completo dei rapporti economici che esistevano fra la Polonia e l'Italia, tanto negli ultimi tempi dell'indipendenza polacca, come in quelli della dominazione in Polonia dei governi stranieri. Soprattutto una grande difficoltà è costituita dalla mancanza del materiale statistico. È noto che dopo la perdita dell'indipendenza, e l'inclusione delle terre polacche negli organismi economici degli Stati esteri, le merci polacche esportate all'estero, non figuravano nelle statistiche come tali, ma la loro origine fu legata al paese occupante, dalle cui frontiere uscivano. Esse figuravano dunque merci russe, austriache e tedesche.

A dir vero i dati statistici riguardanti il traffico di questi territori con l'estero, furono compilati in questi ultimi tempi, ma essi riguardano per lo più un periodo di pochi anni precedente la guerra mondiale<sup>1)</sup> Si tratta inoltre, di studi compiuti da persone e da organizzazioni private, e quindi non privi, per ciò che riguarda l'esattezza, di manchevolezze. In tali dati poi è rappresentato provalentemente il movimento commerciale dei territori polacchi coi rispettivi ex stati d'occupazione, e mancano, invece, i rilievi statistici concernenti tale traffico con altri paesi esteri. Queste ragioni ci costringono a limitarci a delle osservazioni generali sul commercio italiano-polacco nell'epoca prebellica.

Il commercio estero, come tutta la vita economica, esige un programma statale chiaro e determinato. Questo, a causa dell'appartenenza dei territori polacchi a organismi economici diversi, non esisteva in Polonia. Nel periodo della schiavitù lo sviluppo economico avveniva stentatamente e senza un piano prestabilito, fra una serie di fattori negativi. Talvolta si sprigionavano spontaneamente dall'apparato economico, delle energie che spesso generavano nella Nazione sani fattori produttivi, ma ciò non poteva garantire una struttura economica normale. La mancanza di forme di organizzazione appoggiate dai governi, aventi per fine gli interessi nazionali, impediva pure lo sviluppo del commercio polacco. L'ex Polonia del Congresso, mantenendo rapporti commerciali quasi soltanto esclusivamente coll'Impero Russo, importava dall'occidente soprattutto prodotti coloniali, materie concianti, macchine, prodotti chimici, articoli tecnici e vino; e la maggior parte di questi prodotti veniva inoltrata verso l'oriente, cioè in Russia. Naturalmente anche l'Italia

prendeva parte a questo commercio, ma in generale in proporzioni esigue. Vennero importate specialmente le frutta meridionali, i marmi, i cappelli, il vino ed alcuni articoli commestibili e tecnici. L'ex Galizia, svolgeva principalmente i suoi rapporti con l'Austria e con la Germania, esportando in Italia petrolio e derivati, e importando frutta meridionali, riso, vino ecc. La grande Polonia (Pomerania e Poznan) priva quasi completamente d'industria, e quasi esclusivamente dipendente da quella tedesca, manteneva con l'Italia rapporti limitatissimi.

## VIII. Il commercio italo-polacco dopo il risorgimento dello stato polacco.

La grande catastrofe della guerra distrusse vecchie forme e ricchezze, e fece risorgere la Polonia indipendente.

La ricostruzione della vita economica, e con essa quella statale, incontrò però seri ostacoli, e la Polonia dovette lottare durante i primi anni, tanto con difficoltà di natura politica, (poiché non tutte le frontiere erano definitivamente fissate), quanto con quelle di carattere economico, derivanti dalle finanze statali non sistemate dalla inflazione e dalla necessità di provvedere agli approvvigionamenti, dall'estero. In queste condizioni, evidentemente, il commercio con la Polonia non poteva svilupparsi normalmente e con la dovuta celerità. Con ciò si spiega come, nei primi anni dopo la guerra mondiale, la Polonia abbia avuto con l'Italia rapporti commerciali poco attivi.

Le restrizioni nei traffici, in specie nelle importazioni, adottate dal governo polacco nei primi anni dopo la guerra, influirono assai sfavorevolmente sul commercio estero della Polonia. Cominciando però dall'anno 1922, il sistema dei divieti venne gradualmente ridotto, e s'intraprese la via dei trattati commerciali. Conseguentemente il movimento commerciale con l'estero diventò più attivo, e poté essere così concluso, fra gli altri, anche il trattato di commercio con l'Italia, fissando le norme giuridiche dei rapporti economici fra i due paesi. Esso fu stipulato, come è noto, il 12 Maggio 1922, riassorbendo, nel contempo, l'accordo di contingentamento del 23 Agosto 1921, che aveva carattere provvisorio.

Le continue oscillazioni, valutarie che avvenivano sul mercato finanziario polacco, non potevano favorire, s'intende, l'intensificazione dei rapporti commerciali fra l'Italia e la Polonia. L'introduzione della valuta a valore stabile, permise di rafforzare questi rapporti, facendo diventare in seguito il commercio italo-polacco un serio fattore nella bilancia commerciale dei due paesi. Ad aumentare tali rapporti commerciali, contribuì pure l'istituzione della comunicazione ferroviaria diretta e l'applicazione, a suo tempo, di tariffe di favore, cioè tariffa adriatica, che, come è noto, permette di godere, per determinati merci transitanti da e per il por-

<sup>1)</sup> Tönnenbaum Henryk — Bilans Królestwa Polskiego Varsavia 1916. Biegeleisen L. — Stan Ekonomiczny Galicji na podstawie bilansu handlowego, Varsavia 1921.

Pączewski Leon — Bilans Handlowy Polski. Dzieje gospodarcze Polski Porozbiorowej. Varsavia 1922.

Rose Adam. Bilans handlowy b. dzielnic pruskich. Varsavia 1921.



to di Trieste, diversi ribassi stabiliti nei rispettivi paesi di transito; (circa il 40% sull'intero percorso Polonia — Cecoslovacchia — Austria — Italia) e recentemente di speciali tariffe di transito stabilite per il carbone polacco importato in Italia attraverso la Cecoslovacchia, l'Austria, la Jugoslavia.

Le cifre seguenti permettono di giudicare la dinamica del commercio italo-polacco negli anni 1922—26:

Anni	Importa- zioni	Esporta- zioni	Differenza tra import. ed esport.	Importa- zioni	Esporta- zioni	Diff. tra import. ed esport.
	(in migliaia di zl. oro)			(i n q - l i)		
1922	15.025	2.226	—12.799	255.719	46.298	—209.421
1923	21.731	6.802	—14.929	195.986	190.549	—5.437
1924	74.532	6.679	—67.843	578.770	195.774	—382.996
1925	66.073	9.111	—56.962	686.601	931.890	+245.289
1926	42.294	25.698	—16.596	479.996	1083.686	+603.690

Dalle cifre citate risulta che il periodo più attivo per il commercio italo-polacco, fu il primo anno dopo l'introduzione della valuta polacca a valore fisso (franco oro), ossia nel 1924. L'importazione aumentò quell'anno, in confronto al 1923, 3,1/2 volte. L'esportazione invece, mentre aumentò leggermente nei riguardi della quantità, diminuì d'altra parte di valore. Ciò si spiega con il notevolissimo aumento dei prezzi, tendenti a raggiungere la parità di quelli mondiali, il che paralizzò l'esportazione, provocando il peggioramento della bilancia commerciale generale polacca. L'anno 1925 è soprattutto favorevole per l'esportazione polacca, che in confronto col 1924 aumentò quasi del 35%, mentre l'importazione italiana diminuì alquanto. Nello scorso anno avvenne una ulteriore sensibile diminuzione dell'importazione dall'Italia, causata principalmente da varie restrizioni per l'importazione, introdotte dal governo polacco. Se si paragona il valore dell'importazione italiana del 1925 con quello del 1926, si vede che questo è diminuito quasi del 56%. Nel contempo aumentò assai considerevolmente l'esportazione polacca in Italia: la differenza tra il 1925 e il 1926 è del 182%. Se si considera poi che una certa parte di merci (in specie cotone, caffè ecc.) viene importata di transito dall'Italia in Polonia e quindi non è di origine italiana, e se si detraerà il rispettivo valore dalla cifra generale dell'importazione, si constaterà che la bilancia commerciale italo-polacca è quasi al pareggio. Il sensibile miglioramento del traffico polacco col nostro mercato si spiega, anzitutto, con il rilevante aumento delle esportazioni, in Italia, di carbone. Lo sviluppo di questa esportazione negli ultimi due anni, è illustrato dai dati seguenti: nel primo semestre 1925 furono esportate in Italia 1000 tonnallate, in media, di carbone al mese; nel secondo semestre, 14.000; nel primo semestre 1926, 49.000; nel novembre dello stesso anno 143.000; nel dicembre 169.000 e nel gennaio 1927 182.000

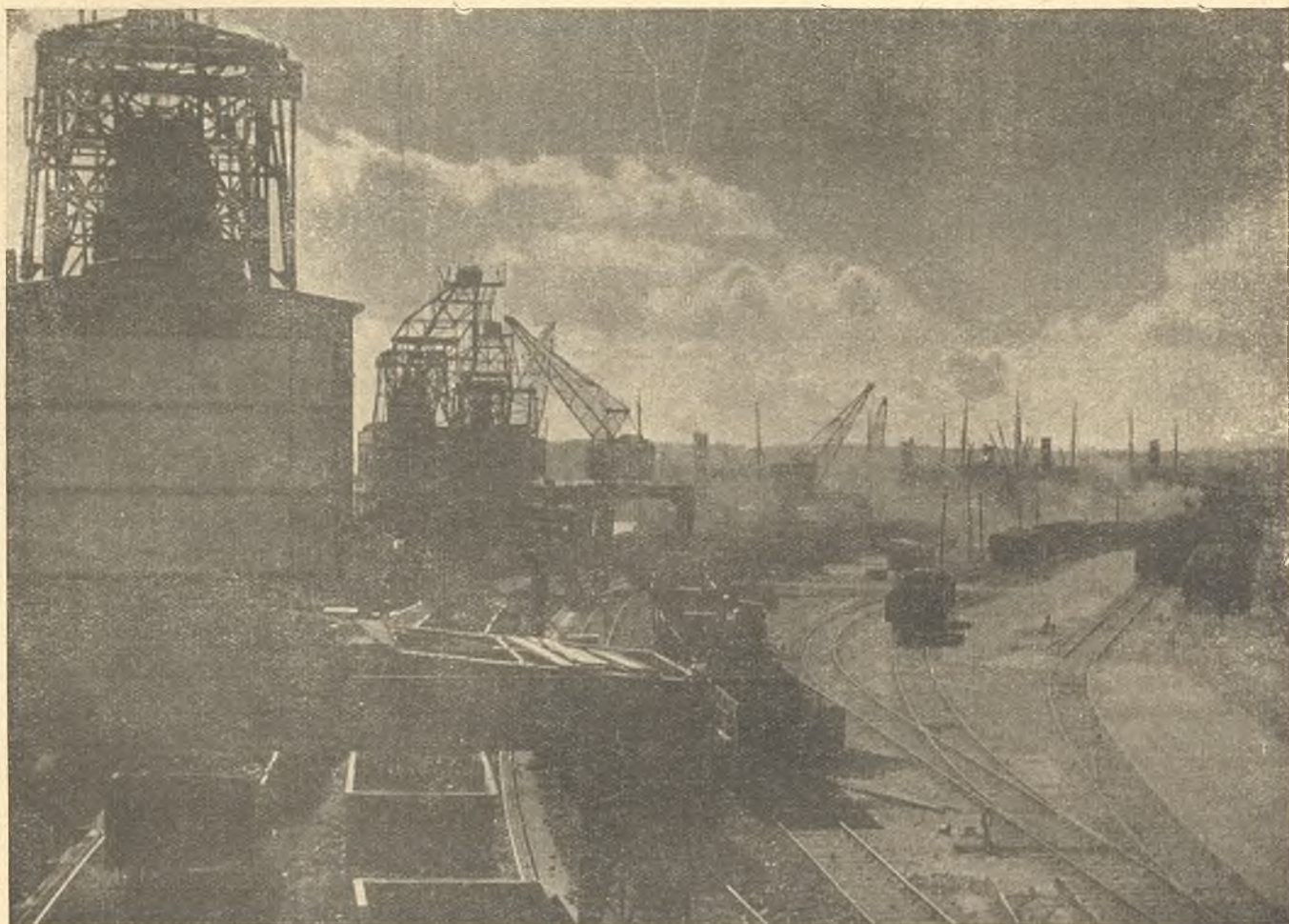
tonn. Oggi l'Italia occupa già fra gli acquirenti del carbone polacco il terzo posto (dopo l'Austria e la Svezia). L'esportazione in parole dovrà mantenersi, in notevoli proporzioni pure nel prossimo avvenire; grazie, in primo luogo, all'esistenza di contratti a lunga scadenza.

Soffermiamoci un momento sull'importazione in Italia di tal combustibile, che fino a non molto tempo fa era quasi sconosciuto sul mercato italiano, ove regnava allora sovrano il carbone inglese, combattuto soltanto negli ultimi tempi della concorrenza del carbone tedesco, divenuta sempre più seria. Il recente, lunghissimo sciopero inglese, promosse indubbiamente in Italia maggiore interessamento per il carbone polacco, che non lo fosse stato in passato. Si constatò in specie, che quello proveniente dall'Altra Slesia era di ottima qualità e che poteva essere adoperato particolarmente come combustibile, nell'industria. L'avvenire ci dirà in che misura questo carbone riuscirà a mantenere il posto conquistato durante lo sciopero inglese, sul mercato italiano. Non dubitiamo che da parte di tale industria, non si risparmieranno sforzi, non soltanto per mantenere e consolidare questa sua posizione, ma si cercherà possibilmente di espanderla. Tutti coloro che hanno a cuore il maggiore sviluppo del commercio italo-polacco, saluteranno i felici risultati di questi sforzi con vera soddisfazione, portando essi un comune, cospicuo vantaggio.

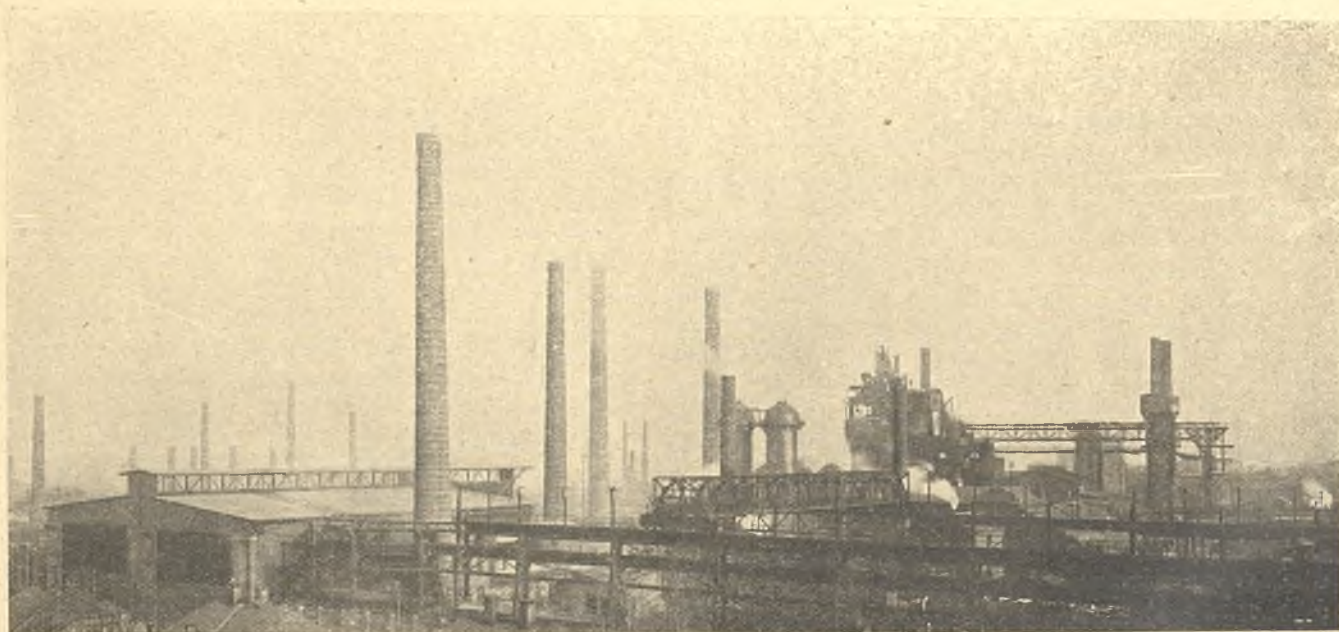
Dal quadro numerico, prima esposto, abbiamo rilevato che la bilancia commerciale italo-polacca, cominciando dal 1925, si è andata sviluppando soltanto a favore di una, delle due nazioni interessate. Il rimarchevolissimo ribasso della importazione italiana in Polonia è dovuto, come già abbiamo detto, al ritorno del governo polacco al regime dei divieti, nei riguardi del commercio d'importazione; ciò che avvenne nella seconda metà del 1925. In principio queste restrizioni, che colpivano determinate merci, dovevano concernere soltanto certi stati. In seguito, però, sorse l'idea di estendere tale trattamento alla maggioranza delle merci estere di qualsiasi provenienza. Queste disposizioni, causate dalla situazione finanziaria e valutaria del paese, sono, in sostanza, di carattere transitorio. Purtroppo però non siamo capaci di svelare i misteri dell'avvenire, e perciò non ci sentiamo in grado di definire nel modo più esatto quando tali disposizioni avranno una opportuna e favorevole modificazione. Speriamo, anzi vivamente auguriamo, che esse perdano, in un prossimo futuro, la loro motivazione e quindi la loro attualità.

Le considerazioni sullo sviluppo avvenire dei rapporti commerciali italo-polacchi, ci dà la certezza che nell'attesa della stabilizzazione della migliorata situazione economica in Polonia, gli ostacoli derivanti dalle restrizioni d'importazione, saranno ridotti al minimo possibile, e che i desiderata degli esportatori italiani verranno esaminati con maggiore benevolenza.





Carico del carbone a Danzica — Ładowanie węgla w Gdańsku



Una delle più vecchie fonderie slesiane — Jedna z najstarszych hut śląskich







Una notevole distanza divide l'Italia dalla Polonia, eppure già negli albori della storia, abbiamo veduto avvenire la reciproca penetrazione di questi due popoli. Gli italiani che si stabilirono in terra polacca, lasciarono tracce profonde della loro cultura, influendo tanto sullo sviluppo intellettuale, quanto su quello economico del paese; e alla loro partecipazione nella vita economica della Polonia nei tempi antichi, è strettamente connesso: un'adeguato ordinamento delle industrie minerarie, in specie quella del sale; l'intensificazione del commercio di transito; lo sviluppo delle relazioni fra l'oriente e l'occidente d'Europa; l'allacciamento dei rapporti finanziari e di credito; la riorganizzazione del sistema monetario; la creazione della prima organizzazione commerciale; l'introduzione sul mercato di merci che contribuirono all'elevazione del gusto e delle esigenze culturali della Nazione. Ma anche nei tempi che seguirono la spartizione della Polonia, l'Italia prese viva e generosa parte alla tragedia politica del popolo polacco, come la Polonia partecipò fraternamente alle sofferenze del popolo italiano. Eroi polacchi lottarono e perirono per l'unità d'Italia; eroi italiani morirono, combattendo, per l'indipendenza della Polonia. Negli ultimi anni antecedenti alla guerra mondiale, nei maggiori centri politici e culturali italiani, si crearono comitati Pro Polonia, che avevano per iscopo la propagazione dell'idea della indipendenza polacca. L'Italia, com'è noto, fu la prima nazione che nel 1917, durante ancora la

guerra, con tutta schiettezza sollevò nel Parlamento Nazionale, per bocca del Deputato Montresoro, la questione dell'indipendenza polacca; e il suo Ministro degli esteri d'allora, il Barone Sonnino, non badando al potente alleato d'oriente, proclamò ufficialmente la necessità di una Polonia libera e riunita, con uno sbocco al mare. L'Italia fu pure la prima Nazione, che premurosamente portò il suo aiuto alla Polonia durante le lotte nella Galizia orientale, inviando armi e munizioni. I primi cannoni che difesero le mura dell'eroica Leopoli furono italiani. L'Italia, fra gli stati dell'intesa, fu ancora la prima, che per mezzo del suo provvidenziale grande uomo di Stato e Duce della Nazione, Benito Mussolini, propose il riconoscimento delle frontiere orientali della Polonia. E l'Italia fu, infine, la prima che pur non potendosi, purtroppo, annoverare fra gli Stati, diremo, classicamente banchieri, concesse alla Polonia, per volere del Primo Ministro, un prestito di 400.000.000 di lire, a condizioni riconosciute favorevoli dai competenti. Una serie di accordi italo-polacchi sono prova che queste due Nazioni furono animate dal desiderio di regolare i reciproci rapporti in modo possibilmente esauriente, per dare adito al largo sviluppo delle relazioni economiche fra i due paesi amici.

Vogliamo, pertanto, sperare, che le sfere interessate non lasceranno nulla d'intentato per sfruttare opportunamente tutte le possibilità atte a dare il massimo sviluppo a tali relazioni.

ANTONIO MENOTTI CORVI

## L'ALTA SLESIA E L'ITALIA\*

(Górny Śląsk i Italja).

Nella sua conferenza densa di dati, il Dott. Antonio Menotti Corvi ha presentato un quadro completo dei rapporti italo-polacchi nel loro decoro storico, dando nuova dimostrazione della conoscenza del passato e della vita economica dei due paesi. La sua relazione è ispirata dalla giusta speranza della possibilità d'intensificazione degli scambi commerciali fra l'Italia e la Polonia.

Il Dott. Menotti Corvi si è occupato finora delle relazioni economiche italo-polacche sotto un duplice aspetto, e cioè: nella vita pratica, come Addetto Commerciale della R. Legazione d'Italia in Varsavia, e come coautore del primo trattato commerciale fra i due paesi; contribuì in massimo grado all'avvicinamento diretto fra le sfere governative ed eco-

nomiche di ambe le Nazioni; come autore del libro sulla Polonia „La Polonia economica“ (in italiano) e dell'opera „L'Italia contemporanea (in polacco), ha fatto conoscere alle larghe masse dei due paesi le condizioni interne dell'Italia e della Polonia, cercando sempre i punti di contatto nei riguardi sia culturali che economici. Del resto non una volta il Dott. Menotti Corvi ha scritto sulla Polonia; molti dei suoi articoli li troviamo nelle colonne dei periodici polacchi, una delle ultime sue opere, dedicata alla questione della nostra valuta, attesta la profonda conoscenza dei problemi che vivamente interessano la Nazione polacca.

Si deve salutare con gioia, l'arrivo del Dott. Menotti Corvi nell'Alta Slesia, perchè senza dubbio, avendo egli conosciuta la sua potenzialità economica, non mancherà a far conoscere ai suoi connazionali l'Alta Slesia e le possibilità d'una collaborazione italo-polacca su questo terreno.

\*) Discorso pronunziato il 15 marzo 1927 all'inaugurazione del Comitato Provinciale in Katowice della Camera di Commercio Polacco-Italjana.



Troppo abbondante è la letteratura statistica sull'Alta Slesia, trop po ben conosciute sono, almeno in generale, le cifre della produzione slesiana, ch  io debba trattenermi pi  a lungo su di esse. Desidero soltanto attirare l'attenzione sui fondamentali caratteri della vita economica dell'Alta Slesia e sulle conseguenze che si devono dedurre dalla medesima, specialmente riguardo alle possibilit  delle relazioni italo-polacche.

L'Alta Slesia   rinomata in generale, come un paese ricco di materie prime e possedente, la cos  detta, industria pesante. Simile caratteristica dell'Alta Slesia non   per  esatta, poich  la gamma della produzione slesiana   enorme, e la sua industria trasformatrice   in pieno sviluppo. Ed infatti, l'industria mineraria carbonifera, l'industria degli Alti forni e l'industria dello zinco, formano i tre principali e fondamentali rami della produzione slesiana ed io, prima di dimostrare il mio giudizio sul valore dell'industria trasformatrice, mi permetter  — in poche parole — di sottolineare il valore di queste tre fondamentali industrie.

Quella parte della Slesia che   stata assegnata alla Polonia, ha prodotto nell'anno 1913: 32.000.000 di ton. di carbone, e nell'anno scorso 25.800.000 ton. Cio  80,72% dell'estrazione di ante guerra, occupando 85.000 operai. Della quantit  di carbone citato, l'Alta Slesia ha consumato pei bisogni delle proprie miniere, della sua industria e della sua popolazione 7,5 milioni di ton., 7 milioni di ton. ha consumato il resto della Polonia, inclusa la Citt  libera di Danzica, e l'estero ne ha acquistato 11 milioni e mezzo di ton. Fra i paesi importatori del carbone slesiano bisogna mettere nel primo posto i paesi scandinavi e baltici, i quali acquistarono circa 3.000.000 ton., il cos  detto mercato medio-europeo ne ha acquistato altrettanto; l'Italia per , malgrado numerosi e reciproci sforzi ne ha importato una quantit  relativamente esigua e cio : 865,445 ton., poich  un serio impedimento era rappresentato dalle difficili condizioni di trasporto.

La lunghezza della linea ferroviaria che intercede tra la Slesia e l'Italia   purtroppo vilerante e interrotta da troppe frontiere, per poter disimpegnare il trasporto in massa e possibilmente a buon mercato un prodotto come lo   il carbone. La comunicazione invece marittima soffre non gi , per l'enorme distanza, guanto per le grandi difficolt  nel trasportare il carbone fino al porto ed il carico sul vapore. L'unica soluzione di questa difficolt  sta nel rapido sviluppo del porto di Gdynia, nel quale abbiamo la possibilit  di regolare con piena indipendenza le tariffe di porto, e nella costruzione d'una speciale linea ferroviaria, che unirebbe direttamente a Slesia al mare e permetterebbe la rapida circolazione dei vagoni, nonch  l'invio del carbone al porto in tempo utile per l'arrivo dei piroscafi. Solamente per mezzo di questi sistemi d'organizzazione e tecnici, potremo creare una base per lo scambio in questo campo, e senza dubbio questo problema di trasporto verr  compreso appun-

to in Italia, nel paese, che non possedendo tutte le materie prime, cerca intensivamente — e questo   il punto cardinale del suo programma economico — di trovar il modo di rifornirsi di esse e soprattutto del carbone in diversi paesi, al fine di non dipendere da questo lato fondamentale, da nessuno di essi.

La collaborazione si qu  manifestare in diversi modi, ed anzitutto nella istituzione d'un regolare servizio di navigazione, fra Gdynia e i porti italiani. Su questo tema dovranno essere iniziate certe trattative, e mi sia permesso augurare ad esse un rapido e favorevole esito, e ci  nell'interesse dei due Paesi.

L'industria metallurgica dell'Alta Slesia, basata sul proprio carbone — koke e dall'anno passato — in conseguenza della guerra doganale polacco-tedesca — anche sui propri minerali poveri di ferro,   costretta perci  ad importare minerali sussidiari, ad alta percentuale, da lontani paesi d'oltre mare, per esempio dall'Africa Settentrionale, potrebbe fornire alla navigazione italo-polacca il carico di ritorno per i vapori diretti a Gdynia — per i nuovi carichi di carbone.

Non sembra per  che questa industria possa molto influire sul tonnellaggio, poich  il ferro che viene acquistato dall' Italia nell'Alta Slesia  , purtroppo, una percentuale esigua della nostra produzione totale.

Alcune cifre ci danno un concetto dello sviluppo dell'industria degli alti forni: 270.000 di ton. di ferro greggio, 500.000 ton. d'acciaio, e 380.000 ton. di prodotti laminati, ecco il risultato della produzione dell'anno 1926. Per , com'  noto, appunto la produzione dell'anno scorso cresceva di mese in mese, cos  che negli ultimi mesi gli stabilimenti slesiani producevano in media mensile 32.000 ton. di ferro greggio, 66.000 ton. d'acciaio, e 51.000 ton. di prodotti laminati. Ecco il livello attuale, che nondimeno non   ancora l'ultima parola di questo sviluppo, e ci  non solamente rispetto alle possibilit  dell'esportazione, ma grazie al continuo crescente consumo interno che   la base d'un normale smercio.

In questo ramo l'industria italiana   acquirente di specialit  slesiane, come p. e. delle lamiere per la fabbricazione dei vasi smaltati, della lamiera legata per dinamo e dell'acciaio per molle che in seguito, attraverso tutto il mondo, portano le automobili delle celebri fabbriche italiane.

Sorge ora una domanda, che io indirizzo alla Camera di Commercio Polacco-Italiana e cio : se non si pu  trovare presso l'industria italiana, che   nel periodo dello sviluppo, il modo di un ulteriore smercio della produzione dei nostri stabilimenti? La base dello sviluppo vedrei anche nella conoscenza reciproca dei bisogni e delle possibilit , ed in questo riguardo si presenta un grato compito, appunto alla Camera, alla quale indubitatamente ben volentieri prester  il suo aiuto il Dott. Menotti Corvi, sempre tanto ben disposto verso tutte ci , che ha per fine l'avvicinamento italo-polacco.



La terza fondamentale industria della Slesia — lo zinco — che come sembra, fra non molto tempo avrà un gran sviluppo, dà alla Polonia un ricco materiale d'esportazione, non solamente sotto forma di zinco e di lamiera zincata, ma anche sotto quella di certi prodotti secondari, ma nel contempo preziosi, come: la polvere di zinco, il camio il litoponio ecc. per la cui esportazione, l'Italia certamente potrebbe offrire un mercato interessante, se anche in questo caso si entrasse in contratti diretti coi consumatori italiani. La produzione dello zinco greggio oltrepassò nell'anno scorso le 100.000 ton. ed è in costante sviluppo. Perciò conviene sperare che nei prossimi anni, dopo l'effettuazione degli investimenti preannunziati, e dopo la riorganizzazione del commercio, già intrappresa, essa raggiungerà fra non molto il livello di ante guerra: 170.000 ton.

Parimente la produzione della lamiera zincata, può, senza difficoltà tecniche, raggiungere ben presto il livello di ante guerra.

Questi tre grandi rami della vita economica slesiana: il carbone, il ferro e lo zinco — rappresentano un fattore molto importante nella vita della Repubblica Polacca. Come dimostrazione, mi permetterò citare soltanto una cifra: nell'ammontare delle valute, che per l'esportazione la Banca Polacca incassò nell'anno 1926, l'industria slesiana figura con 113 milioni di zloty oro, e cioè il 39% del totale della così detta valuta d'esportazione. Però, nè questa somma, nè le cifre della produzione slesiana, prima citate, ci devono nascondere il grande valore, che rappresenta l'industria dei prodotti finiti dell'Alta Slesia, sotto l'aspetto economico, finanziario e sociale.

Sulla produzione delle locali fonderie slesiane è basata l'importante industria meccanica, che lavora con grande successo, coprendo anzitutto l'enorme fabbisogno delle miniere slesiane; similmente la produzione nel ramo ferroviario, che era una specialità dell'Alta Slesia, ancora durante l'occupazione tedesca — e che ritrae naturali, ottime basi di vita, dal fabbisogno della rete ferroviaria di tutta la Repubblica. Occorre nondimeno riconoscere, che nell'ante guerra la Slesia aveva un grande mercato di vendita entro i confini dell'Impero Germanico, ma su di esso s'imbatteva sempre in una pericolosa concorrenza della più ricca e meglio organizzata industria tedesca occidentale. Attualmente, benchè il mercato interno polacco, sia incomparabilmente minore dell'antico mercato tedesco, pure la mancanza d'una concorrenza così seria come è quella di Westfalia, e l'avvicinamento dell'industria delle fonderie dell'Alta Slesia alla vecchia industria del genere dell'ex occupazione russa, nonchè la collaborazione con esse nel Sindacato delle Fonderie di Ferro, permette alle fabbriche slesiane di fare assegnamento su un serio smercio nel mercato interno, a misura della crescente domanda da parte della popolazione.

L'industria chimica possiede nell'Alta Slesia ottime basi, e parimenti all'industria siderurgica, in se-

guito all'incorporazione della Slesia nel risorto Stato Polacco, ha migliorato la sua posizione riuscendo a mettersi in prima linea nel ramo di questa produzione. Non si può far a meno di non ricordare qui la fabbrica dei prodotti azotati di Chorzów, della quale, il prodotto principale, la calciocianamite, ha trovato nella Repubblica una vasta clientela, sia nel grande, che nel piccolo agricoltore. La produzione di essa durante l'occupazione germanica, ammontava alle 75.000 ton. annuali, e nel 1926 raggiunse le 117.000 tonnellate. Con questa quantità, Chorzów non ha soddisfatto i bisogni dell'agricoltura polacca, la quale prima non conosceva quasi i concimi azotati. E merito di Chorzów, se il contadino polacco, invece del salnitro del Chile, può ricevere un prodotto meno caro, evitando anche in tal modo l'esportazione della valuta — Chorzów, insieme con tutta l'industria chimica slesiana, con a capo la produzione del carburo, è un grande consumatore di carbone, poichè solamente Chorzów ne consuma in media 500.000 tonn. all'anno.

Alla produzione dello zinco è collegata strettamente la fabbricazione di acido solforico, ricavato dai residui, e cioè dal biossido di zolfo. Esso è stato opportunamente sfruttato dall'industria dei per fosfati, la quale potrebbe pure offrire alle imprese di trasporti marittimi italo-polacchi il nolo per la via del nord.

È cosa difficile, il ricordare qui tutte le industrie, che si stanno sviluppando in Alta Slesia, ma non posso far a meno di non accennare ad alcune fabbriche, come a quelle: di cellulosa, di porcellana, di esplosivi ecc. Esse vendono il loro prodotto nel paese, e basando la fabbricazione sul carbone indigeno, hanno la possibilità di produrre a buon mercato. La loro importanza economica è tanto più grande, inquanto che la progrediente modernizzazione delle miniere e delle fonderie non permette, anche in caso di uno sviluppo della produzione, una considerevole assunzione di nuova mano d'opera. La loro importanza economica aumenta grazie all'affermazione su tutti i mercati della Repubblica, con la quale formano un prezioso collegamento.

Ho cercato, può essere, in una troppo lunga dimostrazione, sottolineare, che l'Alta Slesia, colla sua produzione, coi suoi interessi, è felicemente unita col resto del paese, il quale è per essa un naturale mercato di vendita e che tutta la produzione dell'Alta Slesia ha la base nelle condizioni locali naturali.

In questo modo l'Alta Slesia possiede pure una base di fiducia e credito morale all'Estero, poichè, una provincia appoggiata sulle proprie ricchezze naturali e sulla popolazione numerosa e specializzata, ed avente nel proprio Stato la possibilità di vendita della maggior parte della sua produzione, è un'unità economica bene preparata al lavoro.

Alla Slesia mancano grandi capitali per lo sfruttamento totale delle ricchezze naturali ed anzitutto del carbone e dell'energia elettrica, che qui è a più



buon mercato, che nelle altre parti della Polonia. Non vi è qui forse luogo ad una collaborazione italo-polacca, la quale del resto ha già incominciato ad apparire in Alta Slesia sotto forma di trivellazioni, eseguite nel Distretto di Rybnik? Bramerei di richiamare l'attenzione dell'opinione pubblica italiana su questo campo finanziario-industriale, opinione pubblica, che negli ultimi anni, nella rinnovellata sua patria, ha dimostrato tanta iniziativa.

Trecento anni or sono diceva un diplomatico veneto: che i nostri paesi sono lontani, ma le nostre anime sono non meno vicine — ed i paesi — benché siano rimasti lontani, li avvicina ottimamente la tecnica delle comunicazioni: terrestri, marittime e

infine aeree. Lo sviluppo di questa tecnica è uno dei più importanti postulati dell'avvicinamento italo-polacco. L'altro non meno importante, è l'approfondimento della reciproca conoscenza.

Mi sia permesso di esprimere qui l'augurio, che la Camera di Commercio Italo-Polacca collabori in quest'opera con buon successo. Le varie fasi di quest'opera le ha descritte nella sua conferenza, con benevolenza verso il nostro paese, il Dott. Menotti Corvi, benevolenza, che noi desideremmo più di sovente vedere nei suoi connazionali e che noi rendo benvolentieri con altrettanta cordialità.

DOTT. VENCESLAO OLSZEWICZ

## ELEKTRYFIKACJA ITALJI

(Elettrificazione dell' Italia)

Elektryfikacja, która zawsze i wszędzie wywiera niezmiernie wielki wpływ na rozwój przemysłu i całego życia gospodarczego, odgrywa wyjątkowo doniosłą rolę w Italji. Dla Italji elektryfikacja ma znaczenie nie tylko jako środek do zwiększenia produkcji energii i do zasilania kraju energią w jej najdoskonalszej pod względem technicznym i ekonomicznym formie. O Italji można powiedzieć, że kraj ten w ogóle wszystkim swą energię rodzimego pochodzenia zawdzięcza wyłącznie elektryfikacji. Italja nie posiada, jak wiadomo, własnego węgla, ale rozporządza olbrzymimi zasobami sił wodnych, które są ześrodkowane przeważnie w odległych lub mało dostępnych miejscowościach górskich i które jedynie za pośrednictwem elektryczności mogą być w całości wyzyskane na użytek całego kraju.

Produkcja energii elektrycznej w Italji w r. 1925 wyniosła około 7500 milionów kilowatogodzin. Do tej olbrzymiej cyfry Italja doszła szczególnie szybkimi krokami, głównie w ciągu ostatnich kilku lat. Przed 20 laty wytwórczość elektrowni włoskich była jakieś osiem razy mniejsza. W ciągu ostatnich lat przed wojną, tudzież w latach wojny i w pierwszych latach powojennych roczny wzrost produkcji wynosił średnio około 250 milionów kilowatogodzin, od roku zaś 1922 Italja zwiększa corocznie swą wytwórczość średnio o 930 milionów kilowatogodzin. Jest to cyfra prawdziwie imponująca.

Z całkowitej produkcji włoskiej około 95—97% przypada na energię wodną, na energię zaś cieplną zaledwie 5—3%. Mamy tu więc zjawisko wręcz odwrotne do obecnego stanu rzeczy w Polsce, gdzie około 94% ogólnej ilości energii wytwarza się z paliwa i zaledwie drobny ułamek otrzymuje się z sił wodnych.

Aby zrozumieć, jak wielką wagę gospodarczą posiada dla Italji elektryfikacja, wystarczy sobie uprzy-

tomnić, że na wytworzenie z paliwa tych 7,5 miljarda kilowatogodzin, które Italja wyprodukowała w 1925 r., potrzeba byłoby około 9—10 milionów ton węgla. Przywóz węgla do Italji przed wojną wynosił około 10—11 milionów ton rocznie, w latach wojny import roczny spadł do 5—6 milionów ton, obecnie znów się podniósł do poziomu przedwojennego, ciążąc poważnie na bilansie handlowym państwa. Cyfry powyższe wskazują, że gdyby Italja nie przetwarzała swoich bogactw wodnych na prąd elektryczny, to do zaopatrzenia swego dzisiejszego przemysłu w energię musiałaby sprowadzać z zagranicy dwa razy więcej węgla, niż go obecnie sprowadza. Jasną jest rzeczą, że bez elektryfikacji mowiby być nie mogło o takim wspaniałym rozkwicie, jakiego przemysł włoski doznał w latach ostatnich.

Jedną z ujemnych stron sił wodnych w ich postaci naturalnej jest, jak wiadomo, ich niestałość, ich zależność do pewnego stopnia od pogody. Najpierw ilość wody w rzece waha się systematycznie w ciągu roku, a następnie rok do roku bywa niepodobny. Tymczasem elektrownia musi się wywiązywać z zobowiązań, zaciągniętych wobec odbiorców, którzy zakontraktowali stałą dostawę prądu i których wszelka przerwa w działaniu elektrowni przyprawia co najmniej o poważne straty. Budowanie elektrowni, obliczonych na najmniejszy stan wód, dałoby wprawdzie gwarancję pewności ruchu, ale byłoby połączone z marnowaniem olbrzymich ilości energii w okresie dużej wody. Pracę elektrowni wodnych komplikuje nie tylko ta okoliczność, że odbiorca nie może się dostosować do zmiennego stanu wody w rzece, ale i to, że, odwrotnie, rzeka nie liczy się z zapotrzebowaniem energii przez odbiorców, a wszak to zapotrzebowanie również ulega wahaniom: nocami spożycie w niedziele bywa mniejsze, niż w dni powszednie i t. d. Choć więc jest woda w rzece i choć elektrow-



nia jest w stanie przerobić jej energię na prąd, to jednak wskutek wahań obciążenia elektrowni dużo wody marnuje się bezpowrotnie, o ile nie są zastosowane specjalne środki, mające na celu regulowanie bądź dopływu wody, bądź obciążenia elektrowni. W kraju takim, jak Italia, który posiada, praktycznie rzeczy biorąc, wyłącznie energię wodną, kwestja regulacji nabiera wyjątkowego znaczenia. Zwrócono też tam na nią dużą uwagę i zastosowano na wielką skalę szereg środków, z których należy tu wymienić trzy najważniejsze.

Pierwszym środkiem, pozwalającym na jak najdalej idące wyzyskanie mas wodnych, które przynosi rzeka, tudzież na dostosowanie zużycia wody do zmiennych warunków zapotrzebowania, są zbiorniki wody. W zbiornikach tych, których prototypem są zwykłe stawy młyńskie, gromadzi się woda w tych okresach, kiedy dopływ przewyższa zapotrzebowanie. Odwrotnie, elektrownia czerpie dodatkową wodę ze zbiornika w tych okresach, kiedy bieżąca woda z rzeki nie wystarcza na pokrycie zapotrzebowania. W Italji szerokie rozpowszechnienie zyskały zarówno małe zbiorniki do dziennego regulowania wody (gromadzenie jej nocą na użytek większego zapotrzebowania w ciągu dnia), jak i wielkie zbiorniki do sezonowego regulowania wody (akumulowanie nadmiaru wody w ciągu tych miesięcy, kiedy natura dostarcza jej w obfitości, celem wyrównania braku w okresie posuchy). Istnieje również średnia kategoria zbiorników tygodniowych. Ogółem elektrownie italskie posiadały pod koniec 1925 r. około setki zbiorników o ogólnej pojemności 800 milionów metrów sześciennych. W niektórych przypadkach obrócono na zbiorniki jeziora naturalne, w większości jednak przypadków zbiorniki są tworzone zapomocą sztucznych tam. Budowa zbiorników, zapoczątkowana na większą skalę w okresie wojny, rozwija się w tempie bardzo szybkim: w końcu 1925 r. prócz wymienionych wyżej gotowych i czynnych zbiorników było w budowie 40 nowych zbiorników o ogólnej pojemności przeszło 600 milionów metrów sześć. Wśród zbiorników italskich można spotkać budowle, które swemi rozmiarami i śmiałością pomysłu zwróciły na siebie uwagę całego świata. Należy tu wymienić kolosalny zbiornik, jeden z największych na świecie, na rzece Tirso, na Sardynji. Pojemność jego przekracza 400 milionów metrów sześć, długość wynosi około 25 km., a szerokość miejscami przewyższa 2 kilometry. Utworzono go przez zbudowanie olbrzymiej przegrody w dolinie rz. Tirso. Przegroda ma postać ściany betonowej, której wysokość sięga 60 metrów, a długość dochodzi u szczytu do 270 metrów. Między podporami ściany z łatwością rozłokowano całą elektrownię. Nie naróżno Italowie chlubią się, że w zakresie robót hydropięktrycznych posiadają wielowiekowe doświadczenie i tradycje, sięgające starożytnych akweduktów rzymskich.

Drugim środkiem do racjonalnego i możliwie kom-

pletnego wyzyskania sił wodnych są sieci wysokiego napięcia, zapomocą których elektrownie łączą się nie tylko z miejscami spożycia prądu elektrycznego (mias-tami, ośrodkami przemysłowemi i t. d.), ale również między sobą. W Italji linie elektryczne wysokiego napięcia dosięgły znacznego rozwoju. Linje te tworzą niejako wspólne kanały, do których spływa energia elektryczna, pochodząca z różnych wytwórni, i z których czerpią prąd liczne i różnorodne kompleksy odbiorców. Przez połączenie zapomocą sieci wielu punktów odbiorczych osiąga się bardziej jednostajne obciążenie sumaryczne, albowiem wahania obciążenia w różnych miejscach nie są identyczne i wzajemnie się wyrównują. Przez połączenie zaś zapomocą sieci szeregu elektrowni wodnych, osiąga się możność bardziej jednostajnej dostawy prądu, jeżeli charakter rzek, zasilających elektrownie, jest niejednakowy. W Italji takie wzajemne uzupełnianie się dwu odmiennych źródeł energii jest właśnie zakrojone na bardzo poważną skalę. Dzięki linjom dalekonośnym wysokiego napięcia urzeczywistniono tam faktyczną współpracę źródeł alpejskich z apenińskimi. Rzeki alpejskie są zasilane głównie przez lodowce i śniegi z gór niebotycznych, a więc największą obfitość wody mają latem w okresie tajania, minimum zaś wody w Alpach przypada na miesiące zimowe. W Apeninach śniegów wiecznych niema; tu rzeki otrzymują wodę głównie bezpośrednio z opadów atmosferycznych, które najobfitsze są zimą, a bardzo skąpe w okresie letnim. Skojarzenie źródeł alpejskich z apenińskimi, nawet najkompletniejsze, nie mogłoby wprawdzie zapewnić zupełnie jednostajnej podaży energii w ciągu roku, ponieważ oba systemy rzeczne różnią się co do skali (Alpy są znacznie większem źródłem energii, niż Apeniny), atoli skojarzenie takie, zwłaszcza przy współudziale zbiorników, daje krajowi niezawodne korzyści.

Trzecim środkiem do doskonalszego wyzyskania italskich sił wodnych są rezerwy ciepłne w postaci elektrowni, produkujących prąd z paliwa. Elektrownie ciepłne, kompensując przypadkowy lub perjodyczny brak wody nawet w ciągu stosunkowo krótkiego czasu, pozwalają budować większe elektrownie wodne i dają możność znacznie lepszego wyzyskania rzek. Choć na elektrownie ciepłne przypada, jak widzieliśmy, bardzo drobna część ogólnej produkcji, bo zaledwie 3—5%, to jednak moc tych elektrowni musi być stosunkowo duża, gdyż pracują one stosunkowo niewielką liczbę godzin w ciągu roku. W końcu roku 1925 ogólna moc zainstalowana wszystkich elektrowni italskich wynosiła 2.370 tysięcy kilowatów. Z tego na urządzenia wodne przypadało 80%, na urządzenia zaś ciepłne 20%. Dzięki obecności szeroko rozgałęzionych sieci wysokiego napięcia, elektrownie ciepłne mogą obsługiwać wielkie obszary, a więc mogą to być wytwórnie duże, produkujące prąd tanio, ułożone w punkcie najdogodniejszym z gospodarczego punktu widzenia. To też te siłownie ciepłne, które są obecnie w budowie w różnych punk-



tach Italji, należą rzeczywiście do kategorii instalacji poważnych, — moc ich wynosi od 50 do 100 tysięcy kilowatów na elektrownię.

Jakkolwiek produkcja włoskich elektrowni ciepłych, a więc i spożycie paliwa w nich jest stosunkowo niewielkie, to jednak Italia czyni bardzo poważne wysiłki po temu, aby na tym terenie nie korzystać z węgla zagranicznego i o ile możności zastąpić go miejscowym paliwem niskogatunkowym w postaci węgla brunatnego (lignitu) i torfu. W roku 1919 wydano prawo, mocą którego elektrownie ciepłe, wyzyskujące paliwo krajowe, korzystają z subwencji państwowej w wysokości 150 lirów (wówczas wynosiło to 130 lirów złotych) na kilowat rocznie w ciągu 20 lat, tudzież ze wszystkich przywilejów urzędzenia użyteczności publicznej. Niedawno zmieniono tę stawkę i obecnie subwencja wynosi 50 lirów na kilowat i 5 centymów za każdą wyprodukowaną kilowatogodzinę. Wypłacone już przez państwo na powyższy cel subwencje wyniosły do roku zeszłego 80 milionów lirów. Z pośród siłowni, wytwarzających prąd z paliwa krajowego, na wymienienie zasługują elektrownia w Pietrafitta (w okolicy Perugii), pracująca na węglu brunatnym, i elektrownia Torre del Lago (w okolicy Viareggio), pracująca na torfie. Moc każdej z tych elektrowni wynosi 15 tysięcy kilowatów.

Ogólna liczba elektrowni włoskich wynosi około 1200. Z tego w końcu r. 1925 było 476 elektrowni o mocy powyżej 300 kilowatów. Największe i najliczniejsze elektrownie rozsiadły się w północnym pasie pogranicznym o szerokości jakichś 50 kilometrów, wzdłuż alpejskiego łańcucha górskiego. Na trzy północne dzielnice — Piemont, Lombardję i Wenecję — przypada mniej więcej 60% zarówno ogólnej zainstalowanej mocy, jak i produkcji. Tu, przeważnie w kierunku z północy na południe, biegnie szereg linii dalekonośnych o napięciu powyżej 100 tysięcy woltów. Linje te zasilają wielkie ośrodki przemysłowe, jak Medjolan, Turyn, Genuę i in., i łączą się z linjami Italji środkowej, gdzie Umbrja i Lacjum należą do dzielnic najwyżej stojących pod względem elektryfikacji. Południe Italji, najmniej uprzemysłowione i najbiedniejsze, jest również najslabiej zelektryfikowane. Na trzy duże dzielnice południowe — Kalabrię, Bazylikat i Apulję — przypada dotychczas zaledwie 0,6% ogólnej produkcji. Na szczególną uwagę zasługuje śmiały i pełen szerszego polotu pomysł pewnego przedsiębiorstwa prywatnego, które powzięło zamiar dzwignięcia południa Italji właśnie zapomocą elektryfikacji. Towarzystwo to odrazu buduje (w Silo) olbrzymie urządzenia o mocy 120 tysięcy kilowatów, o zdolności wytwórczej 700 milionów kilowatogodzin rocznie. Zdolność ta 70 razy przewyższa dzisiejsze spożycie energii w całej Kalabrii i wielokrotnie przewyższa dzisiejsze zapotrzebowanie energii na całym południu. Towarzystwo liczy jednak, że obecność taniej energii elektrycznej powoła na południu do życia nowe gałęzie przemysłu, podniesie tam technikę rolniczą, przyczyni się do uzdrowotnie-

nia miejscowości malarycznych, umożliwi racjonalną irygację, wreszcie doprowadzi do zelektryfikowania południowych kolei. Sieć towarzystwa ma sięgać aż po Rzym, projektuje się również przesyłanie energii na Sycylię przez cieśninę Mesyńską.

Należy nadmienić, że Italia sprowadza również prąd z zagranicy, a mianowicie na północy ze Szwajcarii, która chętnie zbywa nadmiar swej produkcji. Roczny import energii do Italji wynosi około 230 milionów kilowatogodzin.

Ogólne spożycie energii elektrycznej w Italji dzieli się w sposób następujący: na oświetlenie przypada 9%, na trakcję 8%, na przemysł elektrochemiczny i elektrometalurgiczny 11%, na przemysł włókienniczy 12%, na przemysł metalowy 13% i na pozostałe gałęzie przemysłu 47%.

Italia należy do przodujących krajów w dziedzinie elektryfikacji kolei. Italia położyła poważne zasługi w pracy pionierskiej na tem polu. Italia wypracowała specjalny system trakcji elektrycznej, który powinienby się nazywać włoskim. Polega on na zastosowaniu prądu trójfazowego bezpośrednio do zasilania lokomotyw. Ogółem w Italji zelektryfikowano już 1900 kilometrów (w całej Europie długość kolei elektrycznych wynosi około 7000 km.), co stanowi 10,8% długości całej sieci kolejowej (państwowej i prywatnej) w kraju. W budowie jest przeszło 1000 kilometrów. Wkrótce Italia będzie posiadała najdłuższą linję elektryczną w Europie, mianowicie z Modano do Livorno (450 km). Przebieg pociągów na tej linii będzie o 3 godz. krótszy, niż przy trakcji parowej, i znikną uciążliwości podróży, dające się obecnie we znaki w licznych tunelach, zwłaszcza na odcinku między Genuą a Spezią. Tabor włoskich kolei elektrycznych liczy już 782 lokomotywy elektryczne (582 państwowe i 200 prywatnych).

Wyekwipowanie zarówno kolei elektrycznych jak i elektrowni i innych urządzeń elektrycznych, jest wykonywane przeważnie w fabrykach włoskich. Italia posiada szereg poważnych firm, wytwarzających maszyny i transformatory elektryczne, urządzenia rozdzielcze, przewody i kable, izolatory, przyrządy pomiarowe i t. d. Niektóre z tych firm są dobrze znane na rynku międzynarodowym.

Przemysł elektrowniany jest w Italji ześrodkowany przeważnie w rękach prywatnych: na elektrownie komunalne i państwowe przypada zaledwie 8,5% ogólnej mocy wszystkich elektrowni włoskich. Elektrownie prywatne są zorganizowane w potężnych ugrupowaniach finansowo-przemysłowych, z których każde obejmuje dużą poań kraju. Prawie 80% całego kapitału, zaangażowanego w przedsiębiorstwach elektrownianych, skonsolidowało się w 9 czy 10 ugrupowań. Poszczególne przedsiębiorstwa, wchodzące w skład ugrupowania, winny podporządkowywać się ogólnym dyrektywom zarządu grupy. Dyrektywy te, dotyczące spraw zarówno gospodarczych, jak i technicznych, są opracowywane nie z punktu widzenia partykularnych interesów drobnego przedsiębiorstwa,



lecz zgodnie z szerszej pojętemi interesami całego przemysłu i potrzebami kraju. Poszczególne grupy nie konkurują między sobą, lecz, pozostając w stałym porozumieniu, rozwiązują wspólnie zagadnienia najogólniejsze, dotyczące elektryfikacji kraju, jak np. kwestje wymiany energii między dzielnicami, wspólnych rezerw ciepłych i t. d. W ten sposób sam przemysł prywatny wyłonił z siebie organizację, która kieruje ogólnym planem elektryfikacji Italji. Kapitały akcyjne i obligacyjne, włożone w przemysł elektrowniany italski, wynosiły w r. 1925 ogółem 2257 milionów lirów złotych.

Italja znajduje się w pełni rozwoju swej gospodarki energetycznej. Pod koniec 1925 r. było w budowie około 80 nowych elektrowni o mocy ogółnej 1.200 tysięcy kilowatów, co stanowi 50% mocy już uruchomionej wówczas. Według ostatnich obliczeń moc ogólną elektrowni italskich uda się doprowadzić do 5 milionów kilowatów, które będą w stanie produkować rocznie przy pomocy zbiorników około 20 miliardów kilowatogodzin.

Na szczególną uwagę zasługują warunki prawne, w których rozwija się elektryfikacja Italji, czyli te normy, które regulują wzajemne stosunki między państwem, wytwórcami energii i odbiorcami jej. Ustawodawstwo elektryczne italskie wyróżnia się z pośród ustawodawstw innych krajów największym bodaj liberalizmem. W Italji np. nieznane jest prawo wyłączności na dostawę prądu, nie posiadają go nawet miasta, ani gminy na własnych terenach. Sprawę zużytkowania sił wodnych regulowała aż do r. 1916 stara ustawa z r. 1884, mocą której koncesję otrzymywał każdy, kto się pierwszy po nią zgłosił. Koncesje wodne były traktowane wyłącznie jako źródło dochodów państwowych w formie opłat koncesyjnych i wydawanie koncesji należało do ministra skarbu. W takich warunkach zainstalowano w Italji około miliona kilowatów. Dopiero w okresie wojennym spostrzeżono, że system ten prowadzi do chaotycznej i w wielu razach rabunkowej gospodarki. Wydawanie koncesji przekazano wtedy w bardziej kompetentne ręce ministra robót publicznych i dekretem z r. 1916, który uznał wszystkie siły wodne za własność państwową, ustalono, że przy udzielaniu koncesji pierwszeństwo oddaje się temu projektowi, który daje gwarancje najracjonalniejszego zużytkowania sił wodnych z punktu widzenia ogólnych interesów kraju. Kon-

cesje wydają się na 60 lat; po upływie tego terminu urządzenia wodne przechodzą bezpłatnie na własność państwa. Urządzenia o mocy od 300 koni wzwyż korzystają z prawa wyłączenia. Gminom nadbrzeżnym gwarantuje się 10% mocy minimalnej. Rząd może mieć pewien, ograniczony wprowadzić, wpływ na ustalenie taryfy za prąd, sprzedawany przez siłownię wodną. Specjalny organ państwowy może zarządzić w formie przymusu połączenie koncesjonowanej elektrowni z innymi zapomocą linii elektrycznych.

Sprawy przesyłania energii reguluje prawo z r. 1894. Nikt nie może odmówić pozwolenia na przeprowadzenie przez jego terytorjum przewodów elektrycznych, uznanych za urządzenia użyteczności publicznej. Pewne drobne wyjątki są ściśle przewidziane w ustawie. Odszkodowanie wypłaca się z góry, spory w tej kwestji rozstrzygają zwykłe sądy. Zezwolenia na zajęcie dróg publicznych udziela minister robót publicznych, względnie prefekci.

Niema żadnych ustaw specjalnych, regulujących stosunki między dostawcą a odbiorcą prądu. Ingerencja państwa w te stosunki stała się niezbędną jedynie z powodu wyjątkowych okoliczności, wywołanych przez inflację. Szereg dekretów upoważnił elektrownie do podwyższenia stawek, ustalonych w umowach przedwojennych. Mimo to ceny prądu nie wróciły do norm przedwojennych. Jeszcze w r. 1925 średnia cena prądu, w przeliczeniu na złoto, wynosiła około 40% ceny przedwojennej. Obecnie ceny prądu do siły, pobierane przez elektrownie, wynoszą około 4—5 centymów złotych, ceny prądu do światła wahają się w granicach od 18 do 25 centymów złotych za kilowatogodzinę. Odbiorca płaci drożej za prąd, albowiem energia elektryczna jest w Italji opodatkowana. Podatek rządowy od prądu oświetleniowego wynosi 30 centymów (papierowych) od kilowatogodziny, podatek komunalny, pobierany obok rządowego, może dochodzić do 25 centymów (papierowych). Koncesjonowane elektrownie wodne opłacają na rzecz skarbu, niezależnie od innych podatków, nałożonych wogóle na przemysł, po 12 lirów (papierowych) rocznie od 1 konia mechanicznego nominalnej mocy urządzenia. Elektrownie italskie, dostarczając przemysłowi krajowemu taniej energii elektrycznej, chlubnie spełniają doniosłą misję gospodarczą.

TADEUSZ CZAPLICKI inż.-elektr.





## BOGACTWA KOPALNIANE ITALJI

{(Ricchezze minerarie in Italia)}

Jakkolwiek gleba włoska obfituje w b. liczne minerały, lecz zapasy ich odznaczają się niejednakową zasobnością. Gleba włoska nie została jednak dotychczas należycie zbadana i nie wszystkie zapasy bogactw mineralnych wykryte. Zabiegi rządu włoskiego od szeregu lat skierowują się ku bardziej intensywnej ich eksploatacji i możliwie ku jaknajwiększemu usamodzielnieniu się w zakresie surowców przemysłowych.

Jednem z najważniejszych zadań chwili obecnej jest stworzenie własnej polityki naftowej i uniezależnienie się od wielkich trustów światowych, które szczególnie w pierwszych latach po wojnie światowej niepodzielnie rządziły na rynku włoskim. W roku zeszłym na mocy dekretu królewskiego z 12 kwietnia zostało powołane do życia „Powszechne Włoskie Przedsiębiorstwo Naftowe”, zorganizowane w towarzystwo akcyjne z kapitałem 100 milj. lirów, który może być powiększony do 500 milionów. Do utworzenia tego kapitału miał przyczynić się Zarząd Państwowy, wpłacając 60 milj. lirów, Narodowy Instytut Ubezpieczeniowy i Kasa Narodowa Ubezpieczeń Społecznych, asygnując po 20 milj. lirów. Wspomniane przedsiębiorstwo nietylko będzie się zajmowało badaniem gleby włoskiej, lecz również przeróbką, handlem i transportem przetw. naft. Dążeniem jego będzie nawiązanie bezpośrednich stosunków z krajami, wydobywającymi surowiec naftowy, co pozwoli ustalić w Italji ceny przetworów naftowych na niższym poziomie, niż to ma miejsce obecnie. Będzie ono usiłowało nietylko przeprowadzać badania złóż gleby włoskiej, lecz również będzie starało się nabywać źródła naftowe w krajach obcych i sadowić się tam, jako przedsiębiorstwo krajowe.

Godzi się zauważyć, iż pola naftowe w Italji znajdują się na całym półwyspie i na Syrii. Naftę wydobywa się głównie w Emilji. Produkcja jest jednak tak minimalna, że pokrywa zaledwie drobny odsetek potrzeb krajowych. Ostatnio podjęto poszukiwania źródeł naftowych w Albanji, w rejonie, zarezerwowanym dla eksploatacji włoskiej. Pierwszych wierceń dokonano w odległości 22 kilometrów od Valony.

Italja w ostatnich czasach szczególnie b. żywo zainteresowała się naftą rosyjską, która przed wojną w bardzo znacznych ilościach była sprzedawana na rynku włoskim. W r. 1925 Rosja przywoziła do Italji nafty i benzyny 471.047 kwintali, podczas, gdy w r. 1924 przywóz tych artykułów wynosił tylko 173.566. W r. 1926 w ciągu 11 pierwszych miesięcy przywóz nafty i benzyny z Rosji wyniósł 457.899 kwintali.

Różne kierunki przywozu do Italji nafty i benzyny uwidocznione są w tabeli następującej:

NAFTA	1925	1924	1923
	w kwintalach		
Rumunja . . . . .	72,244	87,279	136,489
Rosja . . . . .	203,334	131,796	106,648
Persja . . . . .	29,532	51,596	61,096
Egipt . . . . .	50,146	48,566	32,599
St. Zjednoczone A. P. .	688,531	745,794	720,145
Inne kraje . . . . .	116,028	111,571	83,802
Ogółem . . . . .	1,159,870	1,176,602	1,140,779
BENZyna			
Rumunja . . . . .	7,402	48,529	223,529
Rosja . . . . .	162,576	41,770	5,374
Indje . . . . .	6,236	2,352	2,749
Persja . . . . .	567,267	398,653	253,092
Egipt . . . . .	36,590	124,379	140,650
St. Zjednoczone A. P. .	1,110,016	967,804	680,505
Inne kraje . . . . .	2,318	8,363	20,468
Ogółem . . . . .	1,892,409	1,591,850	1,326,262

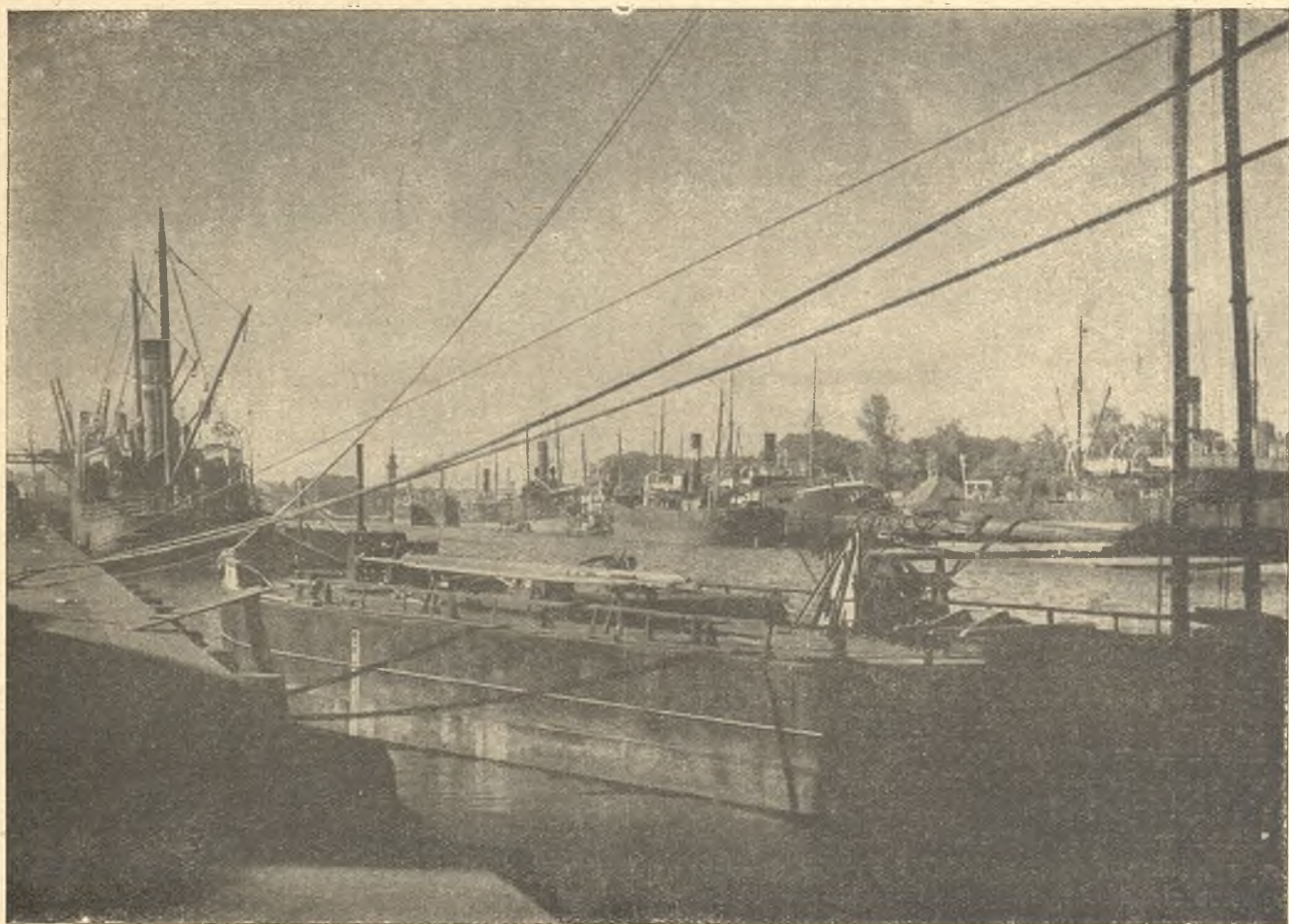
Z powyższych danych wynika, iż największy udział w przywozie nafty i benzyny do Italji biorą St. Zjedn. A. P. W ostatnich latach ogromnie wzmożł się przywóz tych artykułów z Rosji i szczególnie benzyny. W r. 1926 ogółem przywieziono do Italji 1.353.724 kwintale nafty i 2.167.863 kwint. benzyny, co wskazuje na znaczny wzrost przywozu tych artykułów. W ciągu 11 miesięcy r. 1926 St. Zjednoczone dostarczyły nafty 552.675 q. i benzyny 1.082.898 q., Rosja zaś — nafty 274.656 q. i benzyny — 183.243 q., co świadczy o dalszym wzroście przywozu z Rosji zarówno nafty, jak i benzyny. Na uwagę również zasługuje wzrost przywozu nafty z Rumunii (312.713 q.) oraz benzyny z Persji (683.547 q.).

Podobnie, jak to ma miejsce z ropą naftową, Italja również posiada znikome zapasy węgla. Bardziej zasobna jest ona jedynie w węgiel brunatny, który znajduje się we wschodnich Alpach w Ligurji, w okolicach Bolonji, w dolinie rzeki Arno powyżej Florencji, w kilku miejscowościach w prow. Umbrji, na wyspie Sycylii i w Kalabrii.

Zapasy węgla brunatnego obliczają na 0,3 — 0,5 miljarda ton, zaś węgla kamiennego na 0,2 — 0,4 miljarda ton.

Węgla kamiennego Italja sprowadziła w r. 1926 — 9.345.563 ton, podczas, gdy w r. 1925 — 8.785.011 ton. W r. 1926 węgla kamiennego łącznie z innymi artykułami palnymi i pochodnymi najwięcej dostarczyły Italji: Niemcy (1.614.440 ton oraz 2.886.008 z tytułu odszkodowań), drugie miejsce zajmuje Anglja (3.827.590) i trzecie St. Zjednoczone (945.265). Polska przywoziła do Italji w r. 1926 według danych Gł. U. St. 991.1 tys. ton, co świadczy, iż wśród krajów, importujących węgiel do Italji, Polska zaczyna odgrywać rolę dość poważną.











Italia jednak obfituje w b. bogate pokłady niektórych minerałów, jak np. siarki, rudy cynkowej, rtęci, azbestu, ołowiu, grafitu i bauksytu. W ostatnich czasach rząd włoski zwrócił pilną uwagę na eksploatację bauksytu, posiadającego ogromne znaczenie dla przemysłu aluminiowego i ograniczył wywóz jego do Niemiec. Należy wspomnieć, iż na początku r. b. inżynier Della Roso napotkał w górach Apuańskich na bogate pokłady rudy żelaznej (hematytu), zawierającej podobno 39—65% czystego żelaza. Odkryciem tem żywo zainteresował się rząd włoski. Obecnie wydobywanie tej rudy wynosi około 200 ton. Przewidywana jest możliwość dalszego zwiększenia tego wydobycia. Według teoretycznych obliczeń, pokłady te będą mogły dawać do 200 ton rudy dziennie w ciągu tysiąca lat. Gdyby wydobywanie wspomnianej rudy udało się doprowadzić do tej wysokości, włoski przemysł metalurgiczny całkowicie uniezależniłby się od przywozu rudy z zagranicy.

Niżej podajemy zestawienie, ilustrujące rozmiary produkcji poszczególnych minerałów w latach 1924 — 25 w porównaniu z r. 1913 (w tonnach): (p. ob. tabl.).

Z tabeli powyższej wynika, iż w porównaniu z ostatnim rokiem przedwojennym dość dotkliwie zmniejszyło się wydobywanie rudy żelaznej, miedzi, siarki, granitu, porfiru i sjenitu i kilku mniej ważnych minerałów, wzrosło zaś wydobywanie magnezytu, bauksytu, azbestu, pirytów żelaznych, torfu, talku, solanek i kilku innych.

Italia eksportuje w dość znacznych ilościach sól kamienną i morską, znajdującą zbyt na rynkach Da-

NAZWA PRODUKTU	1913	1924	1925
	w t o n n a c h		
Ruda żelazna . . . . .	603.116	218.726	472.400
Ruda żelazna z domieszką manganu . . . . .	—	18.942	18.000
Rudy manganu . . . . .	1.622	12.189	12.700
Miedź . . . . .	89.487	6.840	6.170
Ołów . . . . .	44.654	40.878	48.845
Cynk . . . . .	158.278	151.473	163.830
Antymon . . . . .	1.822	1.493	1.706
Bauksyt . . . . .	6.952	140.700	198.000
Piryty żelazne . . . . .	317.334	515.781	513.100
Rtęć . . . . .	1.004	1.641	1.650
Minerały palne . . . . .	701.079	1.047.763	1.116.150
Torf . . . . .	23.710	83.441	123.900
Siarka . . . . .	386.310	317.199	285.600
Nafta . . . . .	6.572	5.212	5.150
Łupki bitumiczne i asfalt . . . . .	171.490	187.244	158.000
Grafit . . . . .	11.145	7.740	9.100
Boraks . . . . .	2.410	2.695	3.000
Sól kamienna . . . . .	41.323	56.896	56.000
Solanek . . . . .	17.727	152.505	200.373
Marmur . . . . .	500.342	468.398	525.330
Alabaster . . . . .	3.910	12.000	14.000
Granit, porfir i syenit . . . . .	389.015	100.441	73.200
Łupek . . . . .	43.562	19.112	20.800
Kaolin . . . . .	11.920	34.185	17.283
Asbest . . . . .	175	2.160	2.530
Talk i steatyt . . . . .	24.001	32.160	33.000
Kwarc i szpat polny . . . . .	32.268	62.895	60.200
Materiały nietopliwe . . . . .	5.500	64.180	67.450
Fluoryn . . . . .	—	6.831	7.700
Ziemia magnezjowa . . . . .	600	13.436	12.700

lekiego Wschodu. Poza kopalniami soli w kraju macierzystym znajdują się one również w kolonjach włoskich, Erytrei i Somalii. L. P.

## LA FLOTTA MERCANTILE POLACCA

(Polska flota handlowa)

Grazie all'accesso diretto della Polonia al mare, il commercio polacco principia a dirigersi in misura sempre crescente per le vie del mare usufruendo del porto di Danzica come pure di quello di Gdynia, tuttora in costruzione.

I dati forniti dal traffico marittimo di Danzica illustrano questa tendenza di dirigere le merci per le vie del mare, dato che il movimento di Gdynia per ora non è importante. Danzica serviva prima della guerra non solo i territori polacchi, ma una parte di quelli attualmente tedeschi ed alcuni regioni della Russia Occidentale, particolarmente il commercio ucraino del grano e dello zucchero dava nel 1913 un movimento che si aggirava sui 2.112.101 tonn. Dopo la guerra, malgrado che le merci dirette via Danzica provengano quasi esclusivamente dalla Polonia (97,5%) o rispettivamente vi siano destinate (93,8%) il tonnellaggio per il commercio marittimo via

Danzica, da tre anni a questa parte è aumentato raggiungendo nel 1924 2.374.557 tonn., nel 1925 2.712.748 tonn. e nel 1926 4.067.016 tonn.

Conviene osservare che questo incremento si è verificato in periodo di crisi generale, mentre il commercio marittimo di tutti i paesi subiva un ristagno. È pur opportuno notare che il commercio estero della Polonia è stato quasi senza interruzione sottoposto a delle restrizioni dovute alla necessità sia di riservare al consumo interno certi prodotti come il grano, sia di ridurre le importazioni mediante dei divieti: provvedimento tuttora vigente in Polonia allo scopo di mantenere la stabilità del cambio. Difatti questo dipende in gran parte dalla bilancia dei pagamenti e quindi in primo luogo dalla bilancia commerciale che in Polonia è decisiva per quella dei pagamenti.

Queste restrizioni hanno per conseguenza, d'altronde limitatamente, che le importazioni via Danzi-



ca sono notevolmente inferiori alle esportazioni ciò che importa un aumento del nolo. Ma la ragione principale dello squilibrio tra le importazioni ed esportazioni dal porto di Danzica risiede nella circostanza che la Polonia importa specialmente prodotti finiti, di poco volume, ma di grande valore, mentre essa esporta maggiormente delle materie prime di grande volume.

Per completare il quadro che dimostra quale grande importanza abbia per la Polonia il commercio marittimo, indichiamo alcune cifre che danno il rapporto percentuale delle merci dirette via Danzica alla quantità globale delle merci che costituiscano il commercio della Polonia con l'estero. Astrazione fatta del carbone che soltanto da un anno figura nel movimento commerciale di Danzica, si ottengono le cifre seguenti che indicano il traffico via Danzica del commercio estero della Polonia:

	Importazioni	Esportazioni
1923	21%	23 <sup>9</sup> / <sub>10</sub>
1924	31%	37 <sup>9</sup> / <sub>10</sub>
1925	20%	26 <sup>9</sup> / <sub>10</sub>
1926	21,8%	25,4 <sup>9</sup> / <sub>10</sub>

È evidente che prendendo in considerazione le singole merci questa percentuale è molto più elevata. Così l'importazione quasi totale delle aringhe, del tabacco, ecc. si serve del porto di Danzica come pure il 30% delle esportazioni polacche del legno, il 45% dell'esportazione dei cereali il 60% di quella dello zucchero e da un certo tempo dei forti contingenti di carbone.

Aggiungiamo inoltre che da dati approssimativi le importazioni polacche da altri porti marittimi non costituiscano che una piccolissima percentuale (nel 1923 circa il 12% di tutte le importazioni polacche) e che egualmente le esportazioni polacche effettuate pel tramite di porti marittimi oltre Danzica sono insignificanti (circa il 4% delle esportazioni totali). Ne risulta quindi che il movimento delle merci via Danzica dà un quadro quasi completo del commercio marittimo polacco.

Ultimata questa breve introduzione, passiamo al problema della flotta mercantile propriamente detto. Secondo i dati statistici, nel corso di questi ultimi tre anni il movimento dei piroscafi nel porto di Danzica è stato il seguente:

	Numero	Piroscafi entrati	Numero	Piroscafi usciti
		Tonnellaggio registrato		Tonnellaggio registrato
1923	2930	1.722.927	2856	1.689.255
1924	3312	1.635.010	3330	1.648.023
1925	3986	1.869.979	3958	1.864.182
1926	5967	3.432.480	5903	3.395.840

È interessante notare che il movimento dei piroscafi nel porto di Danzica in confronto dell'antiguerra è sensibilmente aumentato; i dati per il 1913 per es. indicano Nr. 2910 piroscafi approdati a Danzica del tonnello di 924.837 tonn. registrate Nr. 2855, piroscafi usciti del tonnello di 936.854

tonn. registrate. Esaminiamo ora il movimento nel porto di Danzica dei piroscafi riguardo alla loro nazionalità.

Le cifre per il 1926 indicano che i piroscafi battenti bandiera tedesca occupano il primo posto, cioè il 27% del tonnello totale. La Svezia occupa il secondo posto con il 22%, quindi la Danimarca pel 20%, l'Inghilterra pel 9%, la Norvegia pel 6%, l'Italia per 1,2%. I piroscafi battenti la bandiera della città libera di Danzica figurano pel 3% e quella della Polonia per, 1,2% soltanto.

È questa una situazione assolutamente anormale e che si spiega dal fatto che la Polonia, occupata da moltissime difficoltà, non ha potuto, nel corso di questi primi anni della sua nuova esistenza, dedicare i mezzi materiali necessari per la costruzione della sua flotta mercantile.

Il carattere anormale di questa situazione appare ancora più evidente se consideriamo il fatto che per es. l'Italia effettua il 72% del suo traffico marittimo mediante i suoi propri piroscafi. La Norvegia — 53%, la Germania 48%, la Francia 46%.

È vero che questi Stati hanno delle antiche tradizioni marittime e posseggono tutti una grande marina mercantile da prima della guerra (ad eccezione della Germania che ha ricostruito la sua flotta dopo la grande guerra).

La Polonia estenuata dalle devastazioni della guerra, assegnata unicamente alle sue proprie forze nell'opera del suo risollevarsi, privata da ogni aiuto estero, si trova a questo riguardo in una situazione sensibilmente peggiore.

I tentativi di creare una flotta mercantile polacca non sono di ieri, ma finora essi non erano stati fatti che dalla Nazione sola. I governi si limitavano quasi esclusivamente ad elaborare degli atti legislativi allo scopo di costituire delle base giuridiche per incoraggiare l'iniziativa privata sia prestandole un aiuto finanziario, sia accordando alle imprese polacche di navigazione certe prerogative. Fra queste leggi conviene notare quella per l'incoraggiamento della marina mercantile polacca e la legge sull'impiego esclusivo dei porti polacchi per l'emigrazione.

L'iniziativa si è diretta alla costruzione e all'acquisto di navi mercantili che debbono costituire la base della futura flotta polacca. Fra i primi iniziatori furono gli emigrati polacchi d'America che costituirono la Società polono-americana di Navigazione marittima. Questa Società acquistò 7 piroscafi mediante dei crediti ottenuti dal Governo americano, ma i prezzi delle navi erano talmente elevati che pregiudicarono la buona riuscita dell'affare e quindi la Società dovrebbe ben presto sospendere la sua attività.

Anche in Polonia fu costituita qualche società di navigazione — ma il materiale che acquistavano era sia antiquato, sia difettivo del punto di vista tecnico e di conseguenza non era possibile sperare nello sviluppo di queste società.

Nelle Società, del resto poco numerose, predo-



minavano i capitali esteri e le loro navi che portarono la bandiera polacca ben presto tornarono alla loro bandiera d'origine.

Altre iniziative che contavano di ottenere dei considerevoli crediti dal Governo polacco, non ebbero alcun seguito.

Infatti il Governo ha adottato definitivamente un altro mezzo. Anziché accordare delle sovvenzioni alle società di navigazione, esso decise di costituire una flotta mercantile di Stato e a tal uopo acquistò in Francia alla fine del 1926 5 piroscafi destinati al traffico nel Baltico. Queste navi sono tutte del medesimo tipo, di costruzione recentissima. Esse hanno un solo ponte e sono di 3.000 ton. ciascuna. Hanno delle macchine a vapore della potenzialità di 1.150 HP. ed una velocità di 9 a 10 miglia. Sono state costruite nei „Cantieri Navali Francesi" a Blainville. L'equipaggio è esclusivamente polacco.

Sono stati ordinati ai cantieri di Danzica due paquebots che presteranno servizio tra Danzica, Gdynia e la penisola di Hel.

L'esercizio di queste navi è stato affidato ad un'impresa statale appositamente costituita con a

capo il Sindaco di Posen Sig. Cirillo Ratajski. Il principio è stato fatto. Certo è ancora molto modesto, ma bisogna sperare che di anno in anno la flotta mercantile polacca progredisca favorevolmente assegnando così alla Polonia quel posto che le è dovuto nel traffico marittimo internazionale.

Le condizioni necessari esistono. Ma sarebbe erroneo supporre che la creazione della flotta mercantile polacca non susciti del malcontento e della resistenza da parte della concorrenza specie di quella che adesso si è assicurata il trasporto marittimo delle merci polacche. Ma occorre tener presente che il commercio marittimo della Polonia è in continuo aumento e che specialmente dopo la stabilizzazione del cambio polacco, esso prenderà il sopravvento. La flotta polacca, che mano mano si formerà potrà allora soddisfare i bisogni del commercio marittimo polacco che si svilupperà proporzionalmente al consolidamento dell'organismo economico della Polonia.

ALFREDO SIEBENEICHEN

Capo sezione del Ministero d'Industria e Commercio

## L'INDUSTRIA DELLO ZINCO IN POLONIA NEL 1926

(Polski przemysł cynkowy w r. 1926).

Se si considerava la parte avuta dalla Polonia nell'economia mondiale, sulla base delle cifre di produzione degli articoli per i quali essa occupa un posto importante nei mercati del mondo, si deve riconoscere che l'anno 1926 ha grandemente aumentato l'importanza della Polonia quale produttrice ed esportatrice dello zinco. La produzione dello zinco in Polonia, che nel 1925 si aggirava intorno ad una media mensile di 9.528 tonnellate, si è elevata a 9.898 tonnellate nel primo semestre del 1926, a 10.357 tonnellate nel terzo trimestre e a 11.281 — per tutto l'anno — nel quarto trimestre 1926.

Quasi il 90% di questa produzione proviene dal bacino Slesiano. Per esempio, nello scorso dicembre, su di una produzione totale di 10.949 tonnellate, 9.401 = vale a dire l'85,95% — era stato prodotto in Slesia e 1.100 tonnellate — vale a dire il 4,05% — nel distretto di Kielce.

Riprodurremo qui sotto soltanto i dati relativi alla produzione dell'Alta Slesia, perchè essi danno un'immagine esatta dello sviluppo subito da tutta la produzione polacca.

La produzione delle fonderie di zinco Slesiane nel 1926 è illustrata in tonnellate della tabella seguente:

	1926	1925	1924
zinco greggio . . . . .	106.235	98.200	78.816
zinco raffinato . . . . .	56.778	44.222	54.222
polvere di zinco . . . . .	6.127	3.948	3.856
ossidi di zinco . . . . .	5.161	4.063	483

Si vede da queste cifre che la produzione delle fonderie di zinco è aumentata considerevolmente, soprattutto in rapporto al 1924, quando i prodotti di zinco, vale a dire le lamiere, erano ancora esportati in Germania.

Invece la produzione dei prodotti laminati senza nel 1926, in confronto agli anni precedenti una diminuzione molto notevole:

	1926	1925	1924
	tonnellate		
lamiere di zinco . . . . .	8.279	6.934	25.800
altri prodotti . . . . .	117	112	66

Confrontando queste cifre con quelle relative alla produzione precedente, possiamo concludere che nel 1926 l'industria dello zinco ha sviluppato particolarmente la produzione delle fonderie, superando quella dei due anni antecedenti, mentre la produzione delle laminerie, — il prodotto finito, le lamiere — ha subito un regresso. Regresso che è dovuto alle difficoltà di smercio delle lamiere, causato dalla proibizione d'importazione dei prodotti finiti in Germania. L'industria dello zinco ha cercato di sostituire il mercato tedesco e di trovare nuovi sbocchi, principalmente nei paesi d'oltre mare, ma la concorrenza americana e quella belga non hanno permesso di compensare interamente la perdita del mercato germanico. D'altra parte il consumo nei mercati interni non aumentava che lentamente, obbli-



gando, la produzione ad adattarsi a possibilità d'esportazione.

In seguito a questi cambiamenti nelle condizioni della produzione, nel nostro bilancio commerciale anche le cifre riguardanti, l'esportazione dello zinco hanno subito alcuni mutamenti:

(Quantità e valore dello zinco esportato in migliaia di zloty):

	1926		1925	
	tonn.	migl. di zloty	tonn.	migl. di zloty
zinco e polvere di zinco	113.972	87.807	68.921	58.439
lamiere di zinco . . .	8 347	7.392	24.878	24.543

Si rileva dall'esame di queste cifre che il valore delle esportazioni di zinco è aumentato, mentre quello delle esportazioni di lamiere è diminuito. Il valore totale delle esportazioni di questi prodotti ha raggiunto nel 1926 la cifra di 95.199 migliaia di zloty, contro 82.982 nel 1925. Invece il prezzo di una tonnellata di zinco è diminuito da 847.91 zloty nel 1925 a 770.42 zloty nel 1926, e quello di una tonnellata di lamiere di zinco da 986.93 nel 1925 a 885.55 zloty nel 1926. Questa diminuzione è dovuta, per lo zinco, al ribasso dei prezzi sul mercato mondiale, e per le lamiere, alla riduzione di prezzo, non meno che alla necessità di conquistare nuovi mercati, spesso lontani.

Durante l'anno scorso si sono manifestati cambiamenti importanti anche nel campo dell'approvvigionamento delle materie prime.

Mentre nel 1925 l'industria polacca, dato il costo elevatissimo dei minerali greggi esteri, impiegava quasi esclusivamente minerali polacchi, nel 1926 — pure sviluppando la produzione del minerale greggio nazionale, essa ne dovette importare quantità considerevoli dall'estero.

Nel 1926 per le officine della Slesia sono passate 266.654 tonnellate di minerale greggio, ciò che rappresenta, in confronto agli anni precedenti un aumento, visibile del resto anche attraverso alle cifre seguenti:

	1926	1925	1924
minerale . . .	266.654	259.408	195.666

Le esportazioni di minerale greggio di provenienza estera sono illustrate dai dati seguenti:

tonn.	migliaia di zloty	tonn.	migliaia di zloty
100.933	15.000	36.349	4.513

Il valore d'una tonnellata di minerale greggio importato, da 123.80 zloty nel 1925 è salito a 148.86 zloty nel 1926. Tale aumento di prezzo non ha però avuto influenza alcuna sull'importazione, perchè l'aumento dell'attività delle fonderie rendeva le importazioni necessarie.

La tendenza ad aumentare la produzione dello zinco greggio e raffinato per compensare la diminuzione della produzione di prodotti laminati, ha tuttavia incontrato qualche difficoltà perchè l'aumento del processo di lavorazione del minerale greggio (defulsurazione della blenda) porta con sé un aumento della produzione di acido solforico. È risaputo infatti che questo prodotto limita la libertà d'azione delle officine di cottura del minerale alla griglia e che la loro produzione deve tener conto delle possibilità di smercio di questo articolo.

A causa dell'impossibilità d'esportare l'acido solforico in Germania, le condizioni si presentavano poco favorevoli allo smercio di questo prodotto, e ciò a malgrado dell'accrescimento della domanda sui mercati dell'interno, che non potevano assorbire la produzione intera. In seguito a questa difficoltà la produzione dell'articolo è diminuita nel 1926 nella misura che si può rilevare dalle cifre seguenti, calcolate in tonnellate:

	1926	1925	1924
acido solforico			
H <sub>2</sub> SO <sub>4</sub> . . .	145.876	214.661	167.697
H <sub>2</sub> SO <sub>3</sub> . . .	5.723	2.768	2.283

La produzione è stata più intensa durante il primo trimestre del 1926 (nel solo gennaio si ebbero 17.400 tonnellate) per scendere alla fine dell'anno (dicembre 11.500 tonnellate) mentre la cottura del minerale greggio alla griglia ha subito la progressione inversa, aumentando nella stessa epoca.

Le esportazioni dell'acido solforico sono salite da 37.49 zloty nel 1925 a 38.84 nel 1926.

A malgrado delle difficoltà incontrate dall'industria dello zinco nella produzione dei prodotti laminati e dell'acido solforico, la capacità totale di produzione è considerevolmente cresciuta nel 1926.

Anche il numero degli operai accusa un aumento, ciò che prova a sua volta il miglioramento generale della situazione.

Il numero degli operai nelle officine era al principio del 1926 di 1901, per salire alla fine dell'anno a 2.082. Nelle laminerie è passato nello stesso periodo da 185 a 290.

L'entrata del capitale americano nell'industria dello zinco slesiano — e precisamente l'intervento della COO per Minning CO nella Società Anonima Giesche — contribuirà certamente a un nuovo aumento della produzione, dato pure che questa compagnia intraprenderà nuovi investimenti di grande portata.

Nel caso della creazione del Sindacato internazionale dello zinco, che ora si sta studiando, la Polonia, che occupa il terzo posto nel mondo e il secondo posto in Europa nel campo della produzione dello zinco, vedrà consolidarsi notevolmente la sua posizione di produttrice e di esportatrice sul mercato mondiale.

DOTT. HERBERT SAND



## L'INDUSTRIA DEL LEGNO IN POLONIA

(Przemysł drzewny w Polsce)

## Dati statistici generali.

L'industria del legno, il cui sviluppo è favorito dall'abbondanza delle foreste, deve essere posta in testa all'industria polaca.

Tanto per il numero degli stabilimenti, quanto per la ricchezza della produzione, occupano il primo posto in questa industria le segherie.

Sulla base dei dati forniti dall'Ufficio Centrale di Statistica, al primo gennaio 1925, esistevano sul territorio di tutta la Polonia, 836 stabilimenti, di cui 718 in attività, con 43.211 operai, contando solamente gli stabilimenti che occupano più di venti operai. Ecco la distribuzione per Dipartimenti:

Nei Dipartimenti del centro — 185 stabilimenti con 18.843 operai

"	"	"	l'ovest—284	"	"	11.352	"
"	"	"	l'est — 80	"	"	2.551	"
"	"	"	della Slesia 57	"	"	3.834	"
"	"	"	del Sud 172	"	"	13.640	"

Il 31/6/1926 si contavano nella Repubblica Polacca 796 stabilimenti con 43.170 operai, di cui 668 stabilimenti in attività con 36.814 operai. Di questi 796 stabilimenti, 558 erano segherie e 21 destinati alla fabbricazione di mobili in legno.

Nel mese di novembre 1926, il numero delle segherie cadeva a 431 e quello degli operai in esse occupati a 26.164; invece il numero delle fabbriche di mobili in legno non subiva cambiamento alcuno.

Bisogna tuttavia considerare che, per quanto la statistica indichi dal principio del 1925 al principio del 1926, una riduzione di 40 stabilimenti, in realtà il lavoro durante tutto l'anno 1926 presenta una tendenza piuttosto forte, espressa in un aumento del numero degli operai occupati. Fatto questo risultante dalle favorevoli condizioni dell'esportazione.

Gli stabilimenti più numerosi in Polonia sono quelli che occupano da 20 a 49 operai. Il loro numero somma a 548 con 13.909 operai.

Inoltre al principio del 1925 erano in attività i seguenti stabilimenti:

da 50 a 99 operai —	140 stabilimenti —	con 9.693 operai
" 100 " 199 " —	54 " —	763 "
" 200 " 299 " —	18 " —	4.254 "
" 300 " 499 " —	16 " —	629 "
" 500 " 999 " —	2 " —	1.481 "

La Polonia non possiede alcuno stabilimento dell'industria del legno che occupi più di 1000 operai.

Per quanto riguarda il numero degli operai occupati, l'industria del legno tiene uno dei posti prin-

cipali, venendo dopo all'industria tessile — che al 31/8/1926 contava 98.394 operai — all'industria metallurgica con 57.370 operai, all'industria alimentare con 39.463 operai e all'industria mineraria con 40.368 operai. Invece dal punto di vista del numero degli stabilimenti attivi, l'industria del legno occupa il primissimo posto fra tutte le industrie della Polonia.

Mentre per uno stabilimento tessile si contano in media 142 operai, per uno stabilimento metallurgico 86, chimico 111, della carta 101, alimentare 81, per uno stabilimento dell'industria del legno si contano in media soltanto 55 operai, ma, come abbiamo detto, in quest'ultima industria predominano in generale gli stabilimenti di tipo ridotto che occupano soltanto qualche decina di operai.

## Segherie.

Fu già detto più sopra che nell'industria del legno il primo posto è tenuto dalle segherie. Una parte di queste è di proprietà dello Stato, ma la maggioranza delle segherie appartiene a persone e a società private.

Prima della guerra le segherie nelle foreste statali si trovavano soprattutto nella Galizia Orientale. Nelle provincie del Centro e dell'Est questa industria cominciò ad essere sfruttata soltanto durante la guerra, dai germanici e dagli austriaci che occupavano il paese. Ora, ricostituito lo Stato polacco, l'industria del legno si è sviluppata a un grado molto alto. Presentemente infatti nelle foreste statali sono in attività 61 segherie con 175 macchine (thracs).

Il maggior numero delle segherie (20 segherie con 61 thracs, vale a dire un terzo del totale) è concentrato nella Provincia di Bialystok, è precisamente nelle grandi foreste di Bialowiez, Augustow e Kurpiew. Occupa il secondo posto la Provincia di Stanislawow, nella quale trovano in attività 8 segherie con 44 thracs, installati secondo le più moderne esigenze della tecnica e sotto questo aspetto di gran lunga più importanti che le segherie della Provincia di Bialystok. Il terzo posto è tenuto dalla Provincia di Polesia (6 segherie con 16 macchine), il quarto dalla Provincia di Kielce (3 segherie). Seguono le Provincie della Walinia (con 5 segherie), di Varsavia (4), di Lublino (4), di Cracovia (3), e di Lodz (1), le quali alimentano soprattutto il mercato interno.

L'industria delle segherie private è particolarmente sviluppata a Malopolska (Piccola Polonia).



Alla data del 1 Novembre 1925 vi si contavano 419 stabilimenti, compresi quelli di modesta importanza, di cui tre azionati dall'energia elettrica, 242 a vapore, 8 a motore, 4 a turbine e 162 ad acqua. Di tutti questi stabilimenti, circa la metà lavora per i bisogni dei proprietari o delle imprese. In generale sono di importanza relativa.

Il 1 ottobre 1925 si contavano 226 stabilimenti che lavoravano per i mercati dell'interno e dell'estero e di questi 32 erano annessi a falegnamerie, a fabbriche di mobili, a mulini ecc.

Nel Dipartimento di Poznan l'industria delle segherie si sviluppa particolarmente nei dintorni della città di Bydgoszcz, che prima della guerra fu uno dei più grandi centri dell'industria del legno tedesca.

Alla creazione, come pure allo sviluppo delle segherie dei dintorni di Bydgoszcz, hanno contribuito soprattutto la possibilità di lavorare le materie prime sul posto e l'esistenza di vie di comunicazione molto comode: le vie d'acqua che portano alle foreste delle Province attuali dell'Est; il canale di Bydgoszcz, la Vistola, il Bug, il Canale di Augustow e il Canale Reale. Inoltre bisogna tener conto del fatto che i germanici avevano accordato a questa industria una forte protezione a mezzo di facilitazioni doganali e di trasporti.

Presentemente nella Provincia di Poznan l'industria del legname si sviluppa molto più debolmente che nell'anteguerra. Nel 1925, sulle 215 segherie che vi si trovavano, soltanto 172 erano in attività, occupando normalmente 5.600 operai, di cui però soltanto 1.890 — appena il 34% — occupati stabilmente. Le segherie in attività non trasformarono che 226.400 m<sup>3</sup> di legname, vale a dire 200.000 m<sup>3</sup> in meno dell'anno 1923.

Nella vecchia Polonia del Congresso e nelle Province dell'Est, l'industria delle segherie private non s'è sviluppata in grado corrispondente all'abbondanza di foreste esistenti nelle regioni in parola. Prima della guerra quest'insufficienza di sviluppo delle segherie e dell'industria del legno in genere, era da attribuirsi al governo russo che trascurava quasi completamente questo ramo della industria.

Presentemente nelle Province che furono sottoposte al governo russo, l'industria del legno si va sviluppando con notevole intensità, pur non raggiungendo ancora proporzioni sufficienti. In questa parte della Polonia l'industria delle segherie si afferma e sviluppa con particolare intensità nelle Province di Kielce e di Varsavia.

Negli stabilimenti meccanici di lavorazione del legno si producono travi, tavole, assi, traversine, correnti, tronchi, assicelle per tetti, parchetti ecc. Talvolta si trovano nelle segherie anche macchinari

per la fabbricazione di doghe, oggetti torniti, articoli di falegnameria, per la copertura dei tetti ecc.

### Altri rami dell'industria del legno.

Oltre alle segherie, l'industria del legno comprende anche stabilimenti di carpenteria, fabbriche di botti, fabbriche di mobili curvati e soprattutto di differenti scatole guarnite, giocattoli ecc.

Occupava nella produzione dell'ammobigliamento un posto importante l'industria dei mobili curvati, lo sviluppo della quale è favorito in Polonia dall'abbondanza del legno corrispondente e di altri accessori necessari a questo genere di fabbricazione. Nel mese di ottobre del 1926 erano in attività in Polonia 21 fabbriche importanti di mobili curvati, che occupavano circa 5.506 operai. In caso di rendimento totale, queste fabbriche potrebbero dare lavoro a ben 20.000 operai. In questo computo non sono compresi i piccoli stabilimenti che riuniscono i pezzi separati dei mobili e poi li aggiustano e completano.

L'industria dei mobili ha un carattere particolare d'esportazione. Infatti si esportano mobili fra altro negli Stati Uniti dell'America del Nord, nell'Argentina, in Germania, Italia, Cecoslovacchia, Olanda ecc.

Le più importanti fabbriche di mobili appartengono ai fratelli Thonet a Radomsk, Woiciechow, alla soc. An. di Kaminsk nei dintorni di Radomsk, ai Fratelli Kohn a Noworadomsk, Fabbrica di Mobili di Noworadomsk, Società An. „Mundus" distretto di Biala. Provincia di Cracovia. Fabbrica di Seggiole a Gosciecin, Provincia di Pomorze ecc.

Bisogna inoltre menzionare anche l'industria delle tavole e delle assi incollate che in Polonia aumenta ogni anno, e che è destinata a un brillante avvenire. Più del 50% di questi prodotti viene esportato, soprattutto in Inghilterra, che ne assorbe il 35%. Quest'industria si è sviluppata molto fortemente specialmente nelle Province del Centro e dell'Est, a Piotrkow, Orzewo, Wolyn, Pinsk, Siemiatycze ecc., dove la produzione era cominciata già prima della guerra.

Presentemente esistono in Polonia 222 stabilimenti di tale genere, i cui impianti dal punto di vista della tecnica e da quello della qualità della merce prodotta, non hanno nulla da invidiare alle maggiori industrie analoghe dell'estero.

Essendo in possesso di una fonte costante di materie prime, questa particolare industria ha tutti gli elementi per aumentare la sua produzione e per incominciare ad avere una parte importante sul mercato mondiale.

DOTT. L. PACZEWSKI.



## L'INDUSTRIA DELL'ALCOOL IN POLONIA

(Przemysł spirytusowy w Polsce)

La Polonia è un paese fondalmente agricolo, che possiede nella maggior parte delle sue provincie terreni piuttosto leggeri, atti a produrre una considerevole quantità di patate. Infatti l'estensione delle coltivazioni di patate è salita nel 1924 a 333.000 ettari, e il raccolto ha superato i 268.696.000 quintali. Il che dimostra quanto il paese sia favorevole allo sviluppo delle fabbriche agricole di alcool.

La produzione dell'alcool nei territori, che oggi costituiscono la Polonia, aveva raggiunto nell'anteguerra la notevole cifra di circa 2.500.000 ettolitri, prodotti da 2.486 distillerie, di cui 2.452 erano distillerie agricole. L'intensità di questa produzione non era soltanto il risultato del consumo locale, ma anche di quello degli stati che occupavano il territorio polacco e ai quali la Polonia propriamente detta forniva il 50% della sua produzione di alcool. Per dare un'idea esatta della parte importante che le provincie polacche avevano nel quadro d'insieme della produzione dell'alcool nei paesi in questione, basterà illustrare in cifre la partecipazione delle distillerie polacche alla produzione generale dei tre Stati: cifre che segnavano il 38% per la Russia, il 47% per l'Austria, senza contare l'Ungheria, e il 14% per la Germania.

La fabbricazione agricola dell'alcool è rappresentata in gran parte da stabilimenti di produzione media, produzione che non può certamente affrontare da sola la concorrenza delle fabbriche d'alcool di melassa, nelle quali il costo di produzione è più basso grazie agli impianti più razionali e meglio attrezzati. In conseguenza, la produzione dell'alcool agricolo dovrebbe essere regolata attraverso all'azione di potenti cartelli di produttori associati o da una regia statale.

L'importanza dell'agricoltura nei tre Stati interessati e lo sviluppo della produzione dell'alcool e delle patate, avevano fatta sorgere in questi tre paesi una politica economica che aveva per base, da una parte lo sviluppo delle distillerie agricole e dall'altra il regolare assestamento della produzione a mezzo di monopoli gestiti sia da un'associazione di produttori, sia dallo Stato.

La Legge polacca sul Monopolio degli alcool è stata votata il 31 luglio 1924 („Giornale Ufficiale” Nr. 78 del 7.IX.1924) e sostituita più tardi da un'aggiunta, che fu pubblicata nel Nr. 102 del „Giornale Ufficiale” del 1925, insieme al testo precedente. La Legge è entrata in vigore il 1 gennaio 1925.

In conformità alle disposizioni di questa Legge, l'attività del Monopolio di Stato comprende:

1) la vendita e l'acquisto dell'alcool prodotto sul territorio nazionale;

2) la fabbricazione e la vendita dell'acquavite (Spiriti) contenente esclusivamente alcool etilico ed acqua distillata.

Il Monopolio di Stato dipende dal Ministero delle Finanze ed è gestito dalla „Direzione del Monopolio di Stato degli alcool”, a capo della quale si trova il sig. Giovanni Kuroczycki. Presso al Ministero delle Finanze è poi istituita un'organizzazione consultiva chiamata „Consiglio degli alcool di Stato”, consiglio che si compone, in numero pari, di delegati dei produttori d'alcool e dei fabbricanti di spiriti, la cui nomina sia di gradimento del Ministero delle Finanze, e di membri nominati dai Ministeri delle Finanze, dell'Agricoltura e del Commercio. Le deliberazioni del Consiglio hanno carattere consultivo.

Conviene aggiungere che, indipendentemente dai motivi sopra menzionati, la proprietà di numerosi edifici, quasi, tutti in ottimo, stato, già appartenenti al monopolio russo; un personale costituito di professionisti eminenti; le abitudini della popolazione e infine l'adattamento dell'industria al regime del monopolio in una parte considerevole del territorio polacco, hanno pure contribuito a determinare la decisione concernente l'introduzione del Monopolio di Stato degli alcool in Polonia.

La Direzione del Monopolio ha il progetto di organizzare una produzione intensa di spiriti in un numero limitato di vasti stabilimenti produttori, attrezzati perfettamente allo scopo e, ripetiamo, molto limitati nel numero. In questo modo il Monopolio conta di aumentare la produttività; inoltre un controllo inteso a reprimere il consumo illegale degli alcool dovrà dal canto suo accrescere le entrate. Il consumo illegale è infatti favorito dalla creazione di distillerie clandestine, dagli abusi di certe imprese commerciali e infine dal contrabbando.

L'importanza economica del Monopolio ci apparirà sempre più evidente quanto più da vicino noi l'andremo esaminando nei suoi aspetti.

Cominceremo dalla produzione dell'alcool greggio, che ci fornisce le cifre seguenti:

	Numero delle distillerie attive: 1000 ettolitri	
1920 = 21	855	475,731
1921 = 22	1,131	597,822
1922 = 23	1,202	881,500
1923 = 24	1,286	825,350
1924 = 25	1,283	720,683
1925 = 26	1,347	625,995

Confrontando questi dati con quelli relativi ai tempi d'anteguerra, si constata una sensibile dimi-



nuzione del numero delle distillerie agricole, distrutte in seguito alle operazioni militari, come pure una riduzione della produzione generale degli alcool, che superava di ben tre volte quella attuale. Tuttavia non è opportuno limitare il calcolo della produzione dell'alcool unicamente a queste cifre, dato che la produzione d'anteguerra era adattata alle condizioni economiche del momento, che non sono certamente più quelle di oggi.

La maggior parte degli alcool prodotti nelle provincie polacche annesse all'impero russo veniva spedita nell'interno della Russia e l'alcool della Galizia era trasportato nelle altre provincie dell'Austria. Il soprappiù era esportato negli altri paesi.

Il consumo alimentare degli alcool è diminuito a sua volta considerevolmente in Polonia. Nel 1924 esso ammontava in tutto il territorio della Repubblica a una media di litri 2.16 per abitante, nel 1925 — a litri 1,53 e nel 1926 — a litri 1,64, ciò che corrispondeva al consumo d'anteguerra delle sole provincie polacche che facevano parte dell'Impero russo, mentre le provincie soggette alla Germania consumavano litri 3,5 e la Galizia austriaca litri per persona.

\* \* \*

Le possibilità d'esportazione degli alcool non si presentano favorevoli, almeno per un'avvenire prossimo. Anche il consumo generale degli alcool è diminuito in Europa negli ultimi anni; d'altra parte i prezzi hanno subito un ribasso a causa della concorrenza degli alcool di canna da zucchero e di melassa, la cui fabbricazione è molto meno dispendiosa. È dunque poco probabile che l'alcool agricolo possa concorrere efficacemente con questi prodotti e ciò non soltanto per ora, ma anche per l'avvenire.

L'esportazione dell'alcool non è limitata dalla Legge, ma la Legge, per evitare la sovrapproduzione, limita invece la produzione privata, alla quale la Direzione del Monopolio rilascia a questo scopo delle autorizzazioni speciali dette „Diritto di produzione” oppure „Contingente d'acquisto”, corrispondente alla quantità di alcool che il Monopolio si impegna d'acquistare. Le distillerie non hanno il diritto di vendere l'eccedente del contingente del Monopolio sui mercati locali: ciò che le mette nella necessità di esportare, spesso con grosse perdite. Presentemente, in forza dell'accordo concluso nel 1926 fra i produttori privati e il Governo turco, si può contare su di un contingente di esportazione per il 1927, di 100.000 ettolitri di alcool.

Le condizioni poco favorevoli all'esportazione e la diminuzione del consumo locale sono le cause principali della crisi che la produzione degli alcool va attraversando in questo momento e le cui proporzioni vanno davvero assumendo caratteri inquietanti. Il contingente d'alcool per l'annata 1926 — 1927 è stato fissato in 570.000 ettolitri di alcool agricolo e in 30.000 ettolitri di alcool di melassa. È dubbio che la

produzione sorpassi di molto questa cifra, a malgrado che il contingente di essa autorizzi a raggiungere un totale doppio. L'eccedente eventuale è destinato all'esportazione.

Le fabbriche di lieviti sono protette dalla legge. Tutto l'alcool che costituisce il loro prodotto accessorio è acquisito dal Monopolio. Così quest'industria, la cui produzione non subisce limitazioni di sorta, progredisce costantemente. Di recente essa è stata organizzata in sindacato, che regola i prezzi per l'interno. Per limitare la produzione di quest'alcool accessorio, un emendamento alla Legge sul Monopolio determina la quantità di 0,25 litri per chilogramma di lievito. La cifra è perfettamente giustificata dal punto di vista tecnico. La produzione di alcool di lievito è stata nel 1922 di 7.368 ettolitri, nel 1923 di 17.146 ettolitri, nel 1924 di 20.270 ettolitri e nel corso dei primi trimestri dell'anno 1925 di 16.934 ettolitri. La produzione dei lieviti s'è elevata negli anni 1924—1925 a 8.034.672 chilogrammi.

\* \* \*

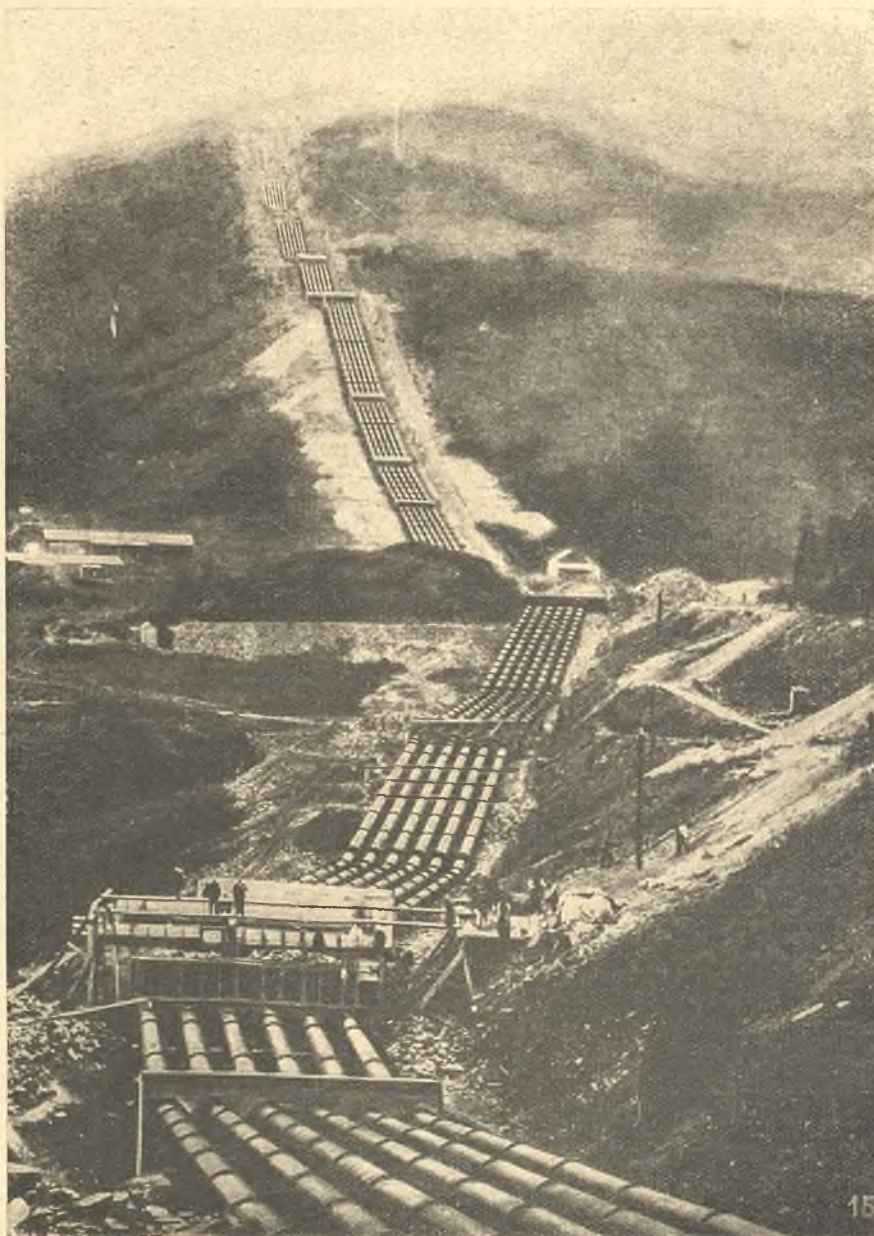
Per quanto riguarda la questione del raffinamento dell'alcool greggio rileveremo quanto segue.

Esistono in Polonia quattro grandi raffinerie, della capacità produttiva di oltre 50.000 ettolitri, 26 raffinerie medie da 10 a 50.000 ettolitri e 34 piccole da 10.000 ettolitri; inoltre ci sono 170 fabbriche d'alcool greggio, che possiedono piccoli stabilimenti di rettifica per il raffinamento dei loro prodotti greggi. Esistono infine alcune grandi raffinerie presso alle distillerie industriali.

La legge del Monopolio non regola l'industria della rettifica, che dipende dunque esclusivamente dai contratti conclusi con la Direzione del Monopolio. La capacità produttiva degli stabilimenti di questo è del doppio della produzione attuale, in cambio però i serbatoi sono sproporzionatamente inadeguati alla capacità produttiva. Prendendo in considerazione questo fatto, la Direzione del Monopolio ha in animo appunto di costruire presso alle sue distillerie grandi serbatoi e conta di facilitare l'accesso agli stabilimenti a mezzo di opportuni raccordi ferroviari.

Attualmente le raffinerie d'alcool nelle provincie polacche che hanno fatto parte della Germania, sono le sole ad avere il carattere di grande industria, la cui attività sia basata sulla rettifica dei prodotti greggi di parecchie distillerie. Nelle provincie polacche già appartenenti all'Impero russo l'industria della rettifica regola la sua produzione sulla base della domanda d'anteguerra, ciò che ha appunto occasionato la crisi attuale. Bisogna inoltre considerare che questi stabilimenti fanno un commercio dell'alcool in concorrenza con le associazioni commerciali dei produttori. Infine la Galizia possiede numerosi piccoli stabilimenti di rettifica, i cui prodotti sono mal raffinati. L'introduzione del Monopolio sola è in grado di mettere riparo a questi inconvenienti.





Tubi per condotture a Kenloch Leven, (Scozia) costruiti e installati dalla Società „Ferrum” in Katowice

Rurociagi w Kenloch Leven (Szkocja), wytworzone i urządzone przez Sp. Akc. „Ferrum” w Katowicach







Infatti, vista l'importanza della questione dal punto di vista igienico, la Direzione del Monopilio ha imposto alle raffinerie di provvedere a una rettifica più precisa e più accurata. I risultati di questo provvedimento non hanno tardato a manifestarsi in misura considerevole: in gennaio le analisi dell'alcool, secondo il sistema del prof. Kuczerow mediante l'acido solorico, segnavano il 2% d'alcool ben raffinato; nel giugno l'alcool di prima qualità era già salito al 75% e nel novembre 1925 al 90%. Insomma, al principio del 1926, il Monopolio era già in grado di mettere in vendita soltanto alcool di prima qualità prodotto nei suoi stabilimenti. Va ancora segnalato che il Monopolio di Stato degli alcool possiede due grandi raffinerie a Starogard e a Torun, d'una produttività di circa 75.000 ettolitri, grazie a che l'industria privata della rettifica s'è assicurata un'indipendenza completa.

\* \*

L'industria dell'acquavite e dei liquori è fortemente sviluppata in Polonia. Ma a fianco alla grande industria, vale a dire oltre alle case che producono all'ingrosso qualità superiori di liquori già conosciute prima della guerra sui mercati d'Europa, è sorta in tutti gli angoli del paese una quantità di piccole fabbriche d'acquavite a carattere puramente nosciute prima della guerra sui mercati d'Europa, è dovuto intervenire in modo radicale. In primo luogo ha stabilito una tassa di licenza molto elevata — 7,500 zloty — che tutte le fabbriche grandi o piccole, indipendentemente dalla loro produzione, dovevano pagare il primo gennaio 1925. Questa disposizione ha avuto per effetto la liquidazione di molte fabbriche, evidentemente le meno solide. Inoltre il 12 marzo 1925 sono state emanate disposizioni relative agli impianti tecnici delle fabbriche di liquori di qualità superiore. La concessione della licenza veniva limitata a quegli stabilimenti che si conformavano alle nuove prescrizioni.

Grazie a questo sistema il Monopolio perverrà alla selezione delle fabbriche e quelle adibite soltanto alla produzione dell'acquavite pura saranno sopresse via via che il Monopolio si estenderà nelle diverse contrade del paese. Perché bisogna aggiungere che gli autori della legge sul Monopolio allo scopo di evitare una crisi troppo violenta nell'industria degli alcool, hanno dovuto pensare all'introduzione progressiva del Monopolio stesso.

\* \*

Il Monopolio è stato introdotto in tutta la Polonia.

Esistevano nel 1923, 973 fabbriche in attività che impiegavano 356.165 ettolitri al 100% di alcool per la fabbricazione d'acquavite pura e 121.928 ettolitri d'alcool al 100% per liquori e spiriti zuccherati; nel 1924 la prodzione s'elevò a 556.696 ettolitri

di spiriti diversi, prodotti da 1165 fabbriche. Presentemente funzionano in Polonia 594 fabbriche di liquori, cifra che durante l'anno corrente subirà certo ulteriori diminuzioni. La produzione d'acquavite superiore e di liquori, in rapporto a quella dell'acquavite nel 1923 e nel 1924 come 1 sta a 3. Oggi essa costituisce circa il 10% della produzione generale. Un mutamento a favore dei liquori si manifesterà però via via che l'introduzione del Monopolio si farà più completa.

L'importazione e l'esportazione delle asquaviti e dei liquori si rilevano dalle cifre seguenti:

	Importazione	Esportazione
1922	73,4 t.	1.493,3 t.
1923	241,8 "	339,3 "
1924	328,8 "	352,4 "
1925	338,1 "	44,3 "
1926	226,0 "	1.769,8 "

La tariffa doganale per l'importazione è stata introdotta con l'ordinanza del 26 giugno 1924. Essa prende in considerazione i prezzi autonomi e convenzionali, i quali ultimi si applicano a quegli Stati che hanno concluso con la Polonia trattati di commercio basati sulla clausola della nazione più favorita. I prezzi autonomi sono di 600 zloty per 100 kl. per l'arac, il rum, il cognac, e di 800 zloty per i medesimi prodotti in altro imballaggio, e infine di 800 zloty per differenti liquori ed essenze. I prezzi convenzionali costituiscono il 50% dei prezzi ora citati. In conformità alla legge del Monopolio, indipendentemente dalle tariffe doganali, il commerciante è obbligato a procurarsi ogni volta il diritto di importazione per gli articoli sopra menzionati.

Allo scopo di migliorare le condizioni d'importazione, l'aggiunta alla Legge sul Monopolio introduce il principio dei depositi, il base al quale il commerciante, depositata la sua merce, ottiene la restituzione dell'imposta sugli alcool.

\* \*

Il commercio all'ingrosso e al dettaglio dei prodotti alcoolici non è compreso nel Monopolio di Stato; esso è solamente limitato dalla Legge del 23 aprile 1920, le cui prescrizioni principali sono quelle che vietano l'esistenza di più di una dispensa di bevande alcooliche su 2,500 abitanti. La vendita degli alcool è proibita nei buffets delle stazioni e nei restaurants le domeniche e i giorni festivi a partire dalle 3 del pomeriggio e dalla vigilia dei giorni festivi fino alle ore 10 del mattino del giorno successivo alla festa.

Il commercio all'ingrosso è rappresentato da un piccolo numero di negozianti. Una notevole quantità di fabbriche d'alcool si occupano direttamente della vendita dei prodotti ai dettaglianti.

La direzione del Monopolio è già proprietaria di 15 grandi depositi e tende a mettere il commercio



all'ingrosso alle dipendenze della sua amministrazione. I direttori di questi depositi sono retribuiti in base principi riconosciuti generalmente nel commercio; partecipano dunque dei benefici e sono perciò interessati ad assicurare la migliore gestione economica delle imprese. In avvenire il numero dei depositi d'alcool in Polonia dovrà arrivare a 75. Nel 1924 si contavano 21.000 spacci di alcoolici.

La Direzione del Monopolio non ha preso ancora decisioni definitive circa le misure che prenderà nei riguardi del commercio al dettaglio. Per il momento essa ha stabilito, a titolo d'esperimento, l'apertura di 16 spacci alla frontiera rumena.

\* \* \*

Passiamo ora ad esaminare l'attività e l'organizzazione della Direzione del Monopolio di Stato degli alcool. L'importante Istituto ha creduto di dover cominciare assicurandosi il funzionamento dell'apparato amministrativo e commerciale, passando poi alla redazione di tutta una serie di ordinanze esecutive alla Legge del Monopolio, d'accordo col Ministero delle Finanze. La maggior parte di queste ordinanze è già stata promulgata.

L'Ufficio Centrale è diviso in 7 dipartimenti. La Direzione stessa assume l'amministrazione del Monopolio. La rete degli interessi provinciali è organizzata in succursali annesse singolarmente ad un'Ispesione di Finanza. È un'organizzazione questa, che salvaguarda i fondi correnti perchè ne assicura il concentramento, centralizza pure la vendita degli alcool e facilita l'acquisto degli articoli necessari alla Direzione del Monopolio.

La vendita degli alcool in provincia si effettua per commissione, sia negli uffici dell'amministrazione — fabbriche e succursali del Monopolio — sia, in prevalenza, negli stabilimenti di rettifica. La Direzione del Monopolio tende a concentrare progressivamente il commercio per commissione sotto alla sua amministrazione, ciò che le riuscirà facile, attivando fabbriche di sua proprietà. Essa ha infatti il progetto di mettere in funzione 21 fabbriche di acquavite, allo scopo di approvvigionare il paese intero. Questi stabilimenti dovranno essere vaste imprese a produzione intensa. Presentemente, fabbriche di spiriti appartenenti allo Stato si trovano a Varsavia, Sieradz, Kovel e Poznań. Per il momento però in esse non si fa altro che imbottigliare l'alcool.

\* \* \*

La fornitura degli alcool greggi da parte dei produttori si è effettuata nel 1925 molto rapidamente, tanto è vero che già nell'aprile l'80% della produzione generale era stato consegnato. I depositi d'alcool nelle raffinerie — alcool rettificato, alcool greggio ed alcool denaturato — ammontavano alla data del 1 gennaio 1927 a 25.500.000 litri a 100°.

Risulta da un bilancio fatto il 1.I.1926, che le

entrate nette del Monopolio salivano a 23.479.596.28 zloty, senza contare le somme versate al Tesoro a titolo d'imposta sugli alcool. La parte delle entrate del Monopolio destinata ad alimentare le casse del Fisco era stata prevista per il 1926 in 233.380.000 zloty. Invece le somme versate al Tesoro fino al 31.III.1928 ammontavano a circa 377.000.000 zloty. Le entrate sono evidentemente dipendenti dal consumo.

Alla data del 1 dicembre 1926 la vendita degli alcool alimentari registrava 44.243.000 litri, inoltre 3.766.900 litri di alcool industriali e medicinali e 8.791.200 litri a 100° di alcool denaturati. Si rileva da queste cifre che il consumo dell'alcool è piuttosto debole e che la quantità di alcool impiegata nelle imprese industriali e tecniche è minima. La Germania, ad esempio, consuma più alcool industriale che alcool alimentare.

\* \* \*

L'aumento degli sbocchi industriali per gli alcool è il problema dal quale dipende non soltanto lo sviluppo, ma la stessa esistenza, o poco meno, delle distillerie agricole polacche. Lo sviluppo è infatti ostacolato dall'impossibilità esistente di adottare una politica liberale della vendita dell'alcool denaturato, fino a che il Monopolio non sarà applicato dappertutto integralmente. Circostanza questa, determinata dal fatto che la popolazione di certe contrade usa l'alcool denaturato quale bevanda. Inoltre l'impiego dell'essenza d'alcool per azionare i motori è in Polonia contraria agli interessi dell'industria del petrolio.

Dato che in generale le condizioni si sono dimostrate poco favorevoli all'esportazione, la Direzione del Monopolio degli alcool è venuta nella determinazione di favorire in tutti i modi l'iniziativa privata nel campo della produzione dell'alcool puro a scopi tecnici (forza motrice). Son infatti le associazioni di produttori che, tanto in Germania quanto in Russia, hanno contribuito a generalizzare l'impiego dell'alcool a fini tecnici.

Si può dunque sperare che anche in Polonia i produttori d'alcool prenderanno quanto prima l'iniziativa che s'impone a questo riguardo. La Direzione del Monopolio è dal canto suo pronta a dare tutto l'appoggio necessario al suo sviluppo. E per quel che riguarda gli interessi dell'industria del petrolio, sarà opportuno che essi non prevalgano sugli interessi generali d'ordine economico della Nazione, tanto più che il petrolio è un prodotto suscettibile d'esportazione, mentre questo non è il caso degli alcool.

È in queste condizioni che l'industria agricola dell'alcool potrà — naturalmente con l'aiuto del Monopolio — svilupparsi favorevolmente e contribuire in misura non indifferente allo sviluppo dell'agricoltura e dell'allevamento in Polonia. E al tempo stesso essa faciliterà l'attività del Monopolio e alimenterà il Tesoro dello Stato.



## LO SVILUPPO DEL MONOPOLIO DEL TABACCO IN POLONIA

(Rozwój Monopolu Tytoniowego w Polsce)

Il Monopolio del tabacco ha terminato il 31 dicembre del 1926 il suo secondo anno d'esistenza quale Monopolio nella piena accezione del termine. Perchè negli anni precedenti, fino alla metà del 1924, esisteva a fianco della Regia dello Stato, un'industria privata del tabacco colpita dalle tasse del fisco sulle banderuole. Allora si poteva notare una grande divergenza d'idee nell'opinione pubblica polacca sull'opportunità di sopprimere o meno questa forma d'attività dell'industria privata — operazione che fu affrontata il 1 agosto 1924 — e sulla questione di sapere se l'introduzione del pieno Monopolio avrebbe procurato al Tesoro dello Stato profitti più apprezzabili di quelli risultanti dal mantenimento d'un Monopolio parziale. Fu questo per lungo tempo un problema assai vivacemente discusso. Ma alla fine la realtà doveva dar ragione agli avversari di quest'ultima tesi, perchè il sistema del Monopolio doveva rivelarsi assolutamente superiore a quello della produzione libera.

Le entrate fornite al Tesoro dal Monopolio del tabacco, nel 1924 salivano già a 133.700.000 zloty, somma che rappresentava il 215% delle entrate incassate dal fisco nel 1923 (queste erano limitate a 42.000.000 di zloty) e che sorpassava del 91% quella prevista e iscritta a questo titolo nel bilancio delle entrate (70.000.000 zloty).

Non si può negare che la stabilizzazione della moneta polacca e lo slancio considerevole dato dalla riforma finanziaria all'economia nazionale, hanno contribuito ad alimentare le casse del tesoro; tuttavia non è meno vero che questo fenomeno fu dovuto soprattutto all'estensione del Monopolio al territorio della Polonia intera.

Questo fatto è apparso chiaramente l'anno seguente, e precisamente nel 1925. Infatti, nel corso di quest'anno le entrate del Monopolio salirono a 182.400.000 zloty, vale a dire che esse hanno superato del 36% quelle dell'anno precedente nonchè le previsioni per il bilancio, con un eccedenza del 12%, dato che era stata preveduta una somma di 162.500.000 zloty.

Al tempo stesso si è visto aumentare considerevolmente anche il consumo del tabacco che nel 1922 e nel 1923 si aggirava annualmente intorno alla media di 9.900.000 chilogrammi, mentre nel 1924 — epoca in cui il Monopolio non era che parziale — esso salì a 11.400.000 chilogrammi, avendo subito per conseguenza un aumento di  $\frac{1}{4}$  in rapporto al contingente di prima del 1924.

L'anno 1926, per cui le entrate erano state valutate a 200.000.000 di zloty, ha fornito al Tesoro 270.033.265 di zloty di rendita netta, vale a dire il 35% in più della somma prevista, e il 48% in più delle entrate registrate nel 1925.

La caduta dello zloty, col conseguente aumento delle spese di produzione, ha determinato quest'anno un aumento dei prezzi, del 25% nei primi quattro mesi e dell'8 al 50% nei mesi successivi, in rapporto all'anno 1925. In media, per tutto l'anno, questo aumento può essere calcolato nella misura del 42%. Il fatto che il plus valore delle entrate ha superato l'aumento dei prezzi, è la dimostrazione più favorevole della bontà della gestione del Monopolio e ciò tanto più, in quanto il consumo rivela quest'anno una preferenza rimarchevole per le qualità inferiori di tabacco, pur non trascurando le qualità superiori, le quali forniscono generalmente alla fabbricazione un margine di beneficio inferiore a quello delle altre.

Il valore totale dei prodotti venduti dal Monopolio, che è stato nel 1925 di 371.000.000 di zloty, non è risultato così che appena del 30%.

Il consumo del tabacco in Polonia negli ultimi anni (calcolato in chilogrammi) illustra la seguente tabella:

Anno	Prodotti del Monopolio	Prodotti delle fabbriche private	Totale
1922	2,258,000	7,962,000	10,220,000
1923	2,875,000	6,886,000	9,761,000
1924	6,638,000	4,721,000	11,359,000
1925	17,303,000	—	17,303,000
1926	18,346,000	—	18,346,000

Risulta dai calcoli del signor Giorgio Michalski, ministro delle Finanze nel 1921, pubblicati negli anni 1919 — 1925 che il consumo del tabacco era nel 1925 di 636 grammi per ogni singolo abitante della Polonia e che in condizioni normali avrebbe dovuto aumentare; calcoli, in base ai quali all'ora attuale si dovrebbe avere raggiunto una quantità superiore al consumo effettivo nella misura di 150.000.000 milioni di zloty, ciò che a sua volta apporterebbe al Tesoro un plus valore di entrate nell'ammontare di 80.000.000 di zloty.

L'anno 1926 è stato caratterizzato, nella storia del Monopolio polacco del tabacco, dal compimento e dall'inizio d'attività dell'ultima fabbrica distrutta dalla guerra, a Jagielnica, di modo che attualmente il numero delle fabbriche aperte sale a 22. D'altra parte il numero dei depositi incaricati di distribuire i prodotti nei diversi distretti, ha subito a sua volta un aumento, raggiungendo la cifra di 29. Numerosi lavori d'investimenti sono stati iniziati e compiuti. È stato assicurato inoltre il perfezionamento dei metodi di fabbricazione, della contabilità, del calcolo commerciale e del controllo.

Disponendo di notevoli quantità di materia prima, il Monopolio ha potuto procedere ad acquisti all'estero a condizioni sempre più vantaggiose, approfittando regolarmente della compensazione,



per cui si potè scambiare l'acquisto di merci con esportazioni.

Il più lusinghiero progresso si è potuto realizzare nel 1926 nei riguardi dei miglioramenti introdotti nella coltura del tabacco in Polonia. Il calcolo del raccolto dell'anno scorso non è ancora compiuto, tuttavia in base a dati provvisori, nelle provincie della Piccola Ploonia, dove si concentra l'80% della coltura e dove il miglior raccolto registrato, quello del 1925, ha fornito 651.000 chilogrammi, — nel 1926

si raccolsero 1.988.000 chilogrammi, vale a dire nello spazio di un anno solo quello che era stato raccolto nei 5 anni precedenti: dal 1921 al 1925.

Così il raccolto globale del tabacco in Polonia, che mai raggiunse un milione di chilogrammi in passato, s'è avvicinato nel 1926 alla bella cifra di due milioni e mezzo, che rappresenta una quantità del 10% superiore al contingente normale della domanda di materie prime.

## L'INDUSTRIA PETROLIFERA POLACCA E L'ESPORTAZIONE DEI SUOI PRODOTTI IN ITALIA

(Polski przemysł naftowy i możliwości wywozowe jego przetworów)

Le trivellazioni che potrebbero essere fatte su migliaia di km. quadrati, su un terreno che può considerarsi petrolifero, sono state invece limitate solo a una superficie di una diecina di migliaia di ettari, il che dimostra come lo sfruttamento in Polonia dell'olio minerale è appena all'inizio.

Ed infatti l'80% della quantità complessiva dell'olio minerale estratto da questa superficie, sin dall'anno 1880, proviene dal distretto di Borysław e dai due vicini comuni di Schodnica e di Bitków.

La crisi economica, che ha colpito nei primi anni del dopo guerra quasi tutti gli stati europei, e fra essi la Polonia, ha provocato le note oscillazioni valuta e l'alto costo del credito, così che ha trattenuto i capitali dagli investimenti in più larga misura, come pure dalla costituzione di nuove imprese petrolifere. A causa quindi della continua oscillazione valutaria, le imprese, già esistenti, si limitarono alle trivellazioni dei terreni da tempo già sfruttati, e in parte esauriti. Ciò non ostante dall'anno 1920 si è riusciti a mantenere la produzione alla media annuale di circa 600,000 — 800,000 ton. e dal 1923 si segnala un graduale incremento. La produzione in quell'anno ammontava a 653,943 ton., nel 1924 a 704,264 ton., nel 1925 a 715,125 ton. e nel 1926 a 780,769 tonnellate.

Dopo la stabilizzazione della valuta polacca, avvenuta nell'anno 1926, si nota una più intensa attività di trivellazione nei terreni sinora non sfruttati — benchè essa non sia ancora quella che si avrebbe dovuto avere. I risultati di queste trivellazioni di ricerca promettono molto, specialmente se si considera, che il primo strato di olio minerale incontrato nella zona dell Majdan Górny (Galizia Orient.), da un rendimento di circa 5,000 kg. al giorno.

Le raffinerie di petrolio in Polonia negli ultimi anni si sono notevolmente ingrandite e modernizzate. Esse sono in grado di raffinare circa 1.200,000 di ton. di olio minerale all'anno. Infatti, nell'anno

1924 hanno trasformato 704,284 ton. di petrolio greggio, nell'anno 1925 — 715,125 ton. e nell'anno 1926 circa 780,000 tonn.

Le Società — eccettuate alcune — che possiedono le raffinerie — intraprendono anche nuove trivellazioni, e circa l'80% della produzione del petrolio greggio proviene presentemente dai pozzi appartenenti a tali raffinerie.

Il 40% dei prodotti petroliferi viene consumato in Polonia e il rimanente, cioè il 60% viene esportato. Nell'anno 1926 il consumo interno ammontava a 300,000 tonn. e l'esportazione a 460,000. Benchè l'esportazione in Germania, che era rappresentata dal 30% dell'esportazione generale venne arrestata sin dal giugno 1926 a causa della guerra doganale polacco-tedesca, tuttavia l'esportazione generale non solo è diminuita, ma al contrario, in quest'anno è notevolmente aumentata. L'esportazione verso la Germania, via terra è stata costituita da quella via mare, servendosi del porto di Danzica. Le cifre sotto indicate dimostrano, come Danzica in pochissimo tempo è divenuta un'importante base d'esportazione dei prodotti petroliferi.

Furono esportati via Danzica:

nell'anno 1923	—	36,817	tonn.
" " 1924	—	59,569	"
" " 1925	—	69,916	"
" " 1926	—	178,683	"

di prodotti petrolio.

Negli ultimi anni si sviluppò molto rapidamente la così detta industria della „gasolina“ che ricava la benzina dai gas sotterranei. Infatti nel 1924 vennero prodotti 3.585,000 metri cub. di gas e si ottennero da esso solo 463 tonn. di benzina, nell'anno 1926 da 190.021,504 m. cub. di gas si ottennero ben 18,255 tonnellate di benzina leggera.

L'esportazione in Italia dei prodotti petroliferi polacchi è esigua, però si nota una tendenza all'aumento. E mentre nell'anno 1924 l'esportazione to-



tale dei prodotti petroliferi in Italia ammontava a circa 881 tonnellate, essa nell'anno 1925 era rappresentata da 2,128 tonn. e nell'anno 1926 (compresa l'esportazione via Danzica), da 6,400 tonn. Fra questi prodotti il primo posto occupa la paraffina che nell'anno 1926 ammontava a 3,192 tonn. il secondo — gli olii pesanti che rappresentavano in quell'anno una cifra di 2,452 tonnellate.

Impedisce un più intenso sviluppo delle relazioni commerciali dell'industria petrolifera con l'Italia la questione delle alte tariffe di transito attraverso la Cecoslovacchia, Austria e Jugoslavia. Di conseguenza l'interesse dell'Italia e della Polonia sarebbe questo di ottenere da questi Stati opportuni ribassi tariffari.

Nel contempo è poco considerevole la partecipazione dei capitali italiani nell'industria petrolifera polacca, sarebbe quindi molto desiderata una maggiore partecipazione di essi. Presentemente una sola impresa di una certa entità è costituita con capitale italiano. Invece il capitale francese partecipa in larga misura nell'industria petrolifera polacca cioè per oltre il 60%. La Società Standard Oil Company unitamente a quella Nobel sono le sole ditte che hanno intrapreso ultimamente in Polonia delle trivellazioni su vasta scala.

Il Governo Polacco, riconoscendo l'importanza

dell'industria petrolifera per l'economia nazionale, ha deciso negli ultimi tempi di svolgere un'energica azione, avente per scopo di accelerare il ritmo dello sviluppo di quest'industria.

Il programma della politica petrolifera del Governo polacco può tanto più facilmente riuscire nel suo intento, in quanto il Tesoro dello Stato è proprietario di circa 280,000 ettari di terreni petroliferi, e della più grande raffineria di petrolio in Polonia. Il Governo per realizzare questo programma ha deciso d'iniziare l'appalto dei suoi terreni a condizioni favorevoli e d'altre parte ha ritenuto utile, che la raffineria governativa proceda nella sua politica di vendita in accordo con le raffinerie private approvando che essa faccia parte delle organizzazioni di vendita dell'industria petrolifera privata. Inoltre, fra non molto tempo sarà emanata una legge speciale, che avrà per scopo l'appoggio delle trivellazioni con delle facilitazioni tributarie e doganali per macchine e strumenti di trivellazioni non fabbricati nel paese.

Infine il Governo Polacco, a differenza di altri Stati, non limita l'investimento dei capitali esteri nell'industria petrolifera, al contrario, ha concesso ad essi considerevoli privilegi.

DOTT STANISLAO UNGER

## LO SVILUPPO DELLE RELAZIONI COMMERCIALI FRA LA POLONIA E L'ITALIA

(Rozwój stosunków gospodarczych polsko-italskich)

Le relazioni commerciali che legavano l'economia nazionale della Polonia con i più lontani i mercati, furono interrotte quasi interamente durante la guerra mondiale. Non è dunque da meravigliarsi, se durante i primi anni del dopo guerra il commercio estero della Polonia fu ristretto quasi esclusivamente (eccetto un'importazione considerevole di prodotti alimentari dagli Stati Uniti) — agli scambi con i paesi limitrofi, cioè — data l'impossibilità di allacciare relazioni commerciali con la Russia — al commercio con la Germania, con i paesi successori, dell'ex impero austro-ungarico, come pure in misura più limitata, con gli Stati Baltici di nuova creazione.

Tale stato di cose cagionò la preponderanza assoluta di questi paesi e principalmente della Germania, nel commercio estero della Polonia, e soltanto negli ultimi due anni questa preponderanza subì una limitazione considerevole, a profitto di paesi più lontani.

Fra questi paesi, con i quali progressivamente si riallacciano le vecchie e si sringono nuove re-

lazioni economiche, uno dei primi posti è occupato dall'Italia.

Lo sviluppo delle relazioni commerciali polacco-italiane è illustrato chiaramente dal seguente specchio che riguarda il movimento commerciale fra i due paesi.

Anno	Importazione dall'Italia in Polonia		Esportazione dalla Polonia in Italia	
	Q-li	1000 zł.	Q-li	1000 zł.
1920	49,120	—	17,430	—
1921	102,640	—	21,830	—
1922	255,719	15,025	46,298	2,226
1923	195,896	21,731	190,549	6,802
1924	578,870	74,732	195,774	6,679
1925	686,601	69,352	931,890	10,080
1926	479,996	72,802	10,083,686	44,837

Questa tabella generale permette di constatare, che le relazioni commerciali polacco-italiane aumentavano rapidamente che inoltre, a misura del sviluppo, il loro carattere subì sensibili modificazioni. Le relazioni, da principio quasi unilaterali, limi-



tate quasi tutte all'importazione in Polonia, diventano col tempo scambi reciproci, specialmente quando l'esportazione del carbone polacco in Italia, iniziata nel 1925, assunse nel 1926 e proporzioni considerevoli. La partecipazione dell'Italia al commercio estero della Polonia è illustrata dalla seguente tabella:

(prendiamo come base il valore degli scambi in zloty oro)

Anno	Importazione dall' Italia in Polonia		Esportazione dalla Polonia in Italia	
	in migl. di zl. oro	% dell'esp. tot.	in migl. di zl. oro	% dell'esp. tot.
1922	15,025	1,8	2,226	0,3
1923	21,751	1,9	6,802	0,6
1924	74,532	5,0	6,679	0,5
1925	66,177	4,1	9,140	0,7
1926	42,293	4,7	25,696	2,0

Dopo queste caratteristiche generali dello sviluppo delle reciproche relazioni commerciali, è opportuno tendere ad una specificazione più particolare delle principali voci di scambi. Accludiamo un vasto materiale statistico riguardo gli scambi dell'ultimo triennio limitandoci alle merci più importanti.

Nell'importazione italiana in Polonia, gli agrumi (limoni ed arancie) rappresentano una parte considerevole. L'importazione delle arancie segna nel 1926 una forte diminuzione, come lo illustrano i seguenti dati:

	(q u i n t a l i)	
	1925	1926
Importazione totale delle arancie	225,667	62,743
fra cui dall' Italia	128,295	56,979
Importazione totale dei limoni	98,456	51,768
fra cui dall' Italia	76,243	75,822

L'importazione dei prodotti alimentari dall'Italia, che costituisce in media circa il 30% dell'importazione totale italiana in Polonia, è molto varia, e perciò difficile essere specificata. Accenneremo soltanto ad una voce, cioè all'importazione del riso mondato. Benchè questo prodotto non sia di produzione italiana e per questo abbia un'importanza minore, bisogna osservare che l'Italia occupa ora il primo posto nell'importazione del riso in Polonia con un continuo aumento, malgrado la diminuzione dell'importazione totale, come si rileva dallo specchio seguente:

	(q u i n t a l i)	
	1925	1926
Importazione totale del riso mondato	686,504	322,645
fra cui dall' Italia	104,596	119,762

Fra i prodotti greggi, il cotone occupa il primo posto dato il valore che rappresenta. Anche questo prodotto non è di origine italiana, è importante però, se si considera la parte che rappresenta nell'ammontare totale degli scambi. Le proporzioni dell'importazione del cotone, dimostrano indirettamente l'im-

portanza del porto di Trieste per la Polonia. Però è opportuno osservare, che questa voce non deve figurare nelle statistiche polacche riguardano l'Italia, perchè le relative prescrizioni esigono di indicare come paese d'origine, quello di produzione dell'articolo e soltanto nel caso che non si conosca è consentito indicare ultimo paese della sua spedizione. Perciò alla necessità di una determinazione più esatta della provenienza, e non all'affievolire delle relazioni commerciali, bisogna attribuire la diminuzione considerevole, verificatasi nell'importazione del cotone, dichiarato d'origine italiana. Questo particolare ha anche un'importanza in quanto che dopo l'eliminazione della voce relativa al cotone, la diminuzione degli scambi commerciali nel 1926 appare meno notevole in confronto al 1925.

L'importazione degli articoli lavorati è tanto vasta, che non è possibile particolareggiarla. Risaltano le voci relative all'importazione degli automobili, vagoni, articoli tessili e di fantasia. Vi figurano una serie di articoli che, col tempo, diverranno, oltre ai prodotti alimentari e specialmente agli agrumi, le voci principali dell'importazione italiana in Polonia.

La voce più importante dell'esportazione polacca in Italia, è attualmente il carbone. Prima della fine del 1925 quest'importazione era esigua e piuttosto casuale. Solo dalla fine del 1925 abbiamo un'esportazione permanente che aumentò fortemente, grazie allo sciopero minerario inglese. Però anche in quel periodo di prospettive eccezionali, l'esportazione del carbone polacco in Italia non raggiunse 1 milione di tonn. Questa cifra è relativamente molto bassa, se si considera che l'importazione di carbone in Italia fu nel 1926 di 9,3 milioni tonn. Ci rendiamo conto che le difficoltà di trasporto, nell'importazione in Italia del carbone polacco, superano quelle incontrate nell'importazione dall'Inghilterra e dalla Germania. Però queste difficoltà non sono insormontabili, e l'alta prerogativa di maggior rendimento in calorie del carbone polacco, come pure i prezzi locali poco elevati permettono di sostenere le maggiori spese di trasporto. Possiamo dunque sperare, che il carbone polacco, si già noto sul mercato italiano, possa mantenersi su un livello poco inferiore a quello raggiunto nel 1926, e anche oltrepassarlo in avvenire.

Fra i prodotti alimentari, l'esportazione più importante era finora quella dei fagioli; non crediamo però ch'essa, come in generale l'esportazione dei cereali e dei legumi, possa assumere un maggiore sviluppo, data l'alta concorrenza transoceanica. Invece, prospettiva di sviluppo ha l'esportazione delle uova che in generale nell'esportazione polacca occupa un posto sempre più importante.

Era i prodotti greggi, oltre l'esportazione del carbone, di cui più sopra, è interessante citare l'esportazione delle sementi polacche. Altre voci sono generalmente esigue.



Un posto eminente dovrebbero occupare i prodotti del petrolio. Invece soltanto l'esportazione della paraffina e in misura minore, quella dei lubrificanti rappresenta una parte importante nell'esportazione generale polacca in Italia. Altre voci sono esigue. L'industria petrolifera polacca, esporta maggiormente in Germania, in Austria, in Cecoslovacchia, in Ungheria ecc., ma riteniamo però che in questo campo molto si possa fare per lo sviluppo degli scambi commerciali.

Lo stesso si può osservare degli articoli di legno, fra cui bisogna citare alcuni generi di mobili ed i piallacci. L'esportazione di questi articoli ha già assunto una certa importanza negli scambi generali, ma senza dubbio potrebbe essere molto intensificata. Dicasi lo stesso riguardo certi articoli di metallurgia e soprattutto delle lamiere di ferro e di zinco.

L'esportazione dei tessuti di lana, abbastanza considerevole nel 1924—25, decadde completamente nell'anno scorso. Non c'è da suporre, che possa in avvenire assumere più rilevanti proporzioni.

Qui terminiamo la rassegna degli scambi com-

merciali polacco-italiani. Abbiamo visto, che eccetto certe oscillazioni, essi si svolgono in un modo stabile e rapido, e ci permettiamo di esprimere la speranza, che l'attività della Camera di Commercio Polacco-Italiana contribuirà validamente al loro futuro sviluppo.

Ha specialmente buone prospettive quella parte dell'esportazione italiana che comprende i mezzi di fabbricazione ed i prodotti greggi. Al questo rapporto grandi possibilità si aprono adesso, soprattutto ai prodotti dell'industria chimica italiana come pure ai macchinari che, godendo di un favorevole trattamento nel trattato commerciale con la Polonia, possono con successo combattere ogni concorrenza. Considerevoli sono pure le possibilità dello sviluppo delle esportazioni polacche, soprattutto riguardo il ferro, i prodotti di petrolio e di legno, come pure gli articoli di legno lavorato. La conoscenza reciproca nelle sfere commerciali interessate dei mercati e delle esigenze dei consumatori, contribuiranno sicuramente ad un sempre maggiore sviluppo degli scambi commerciali.

T. JANISZOWSKI

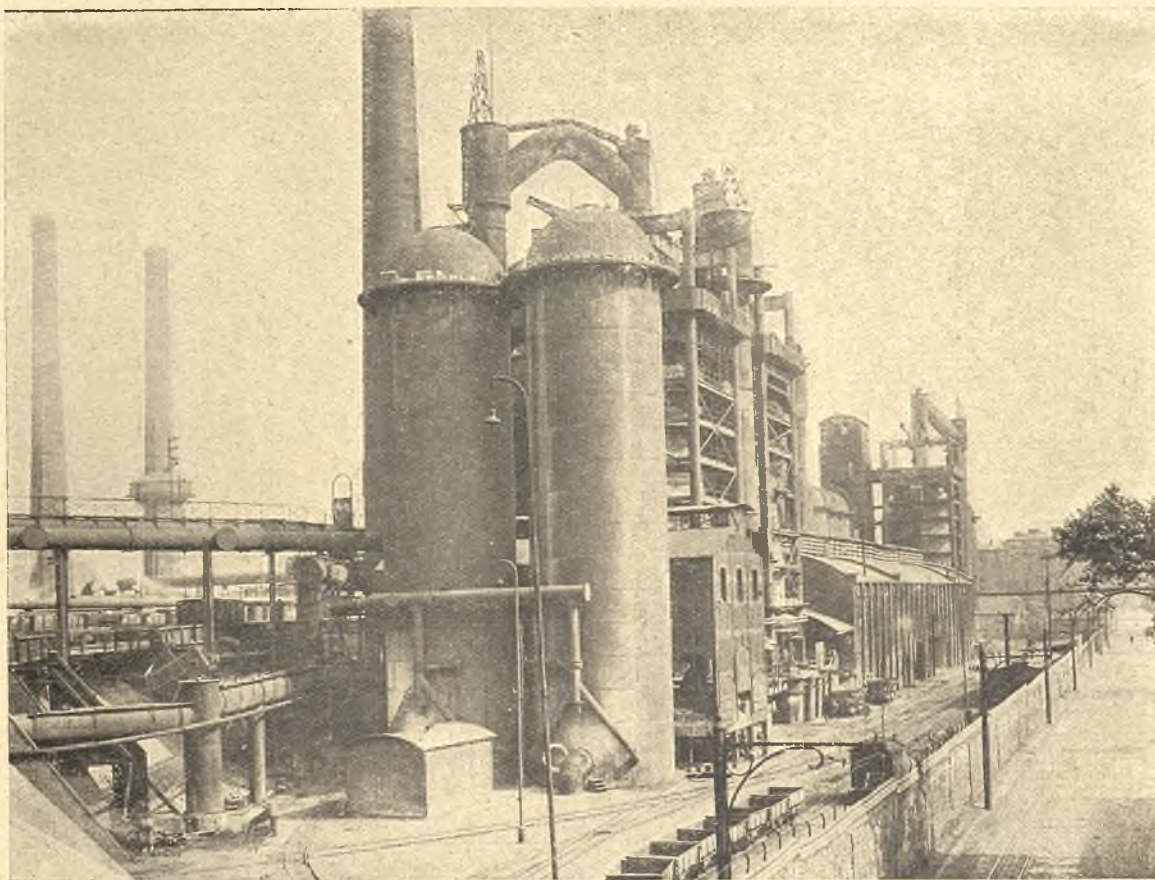




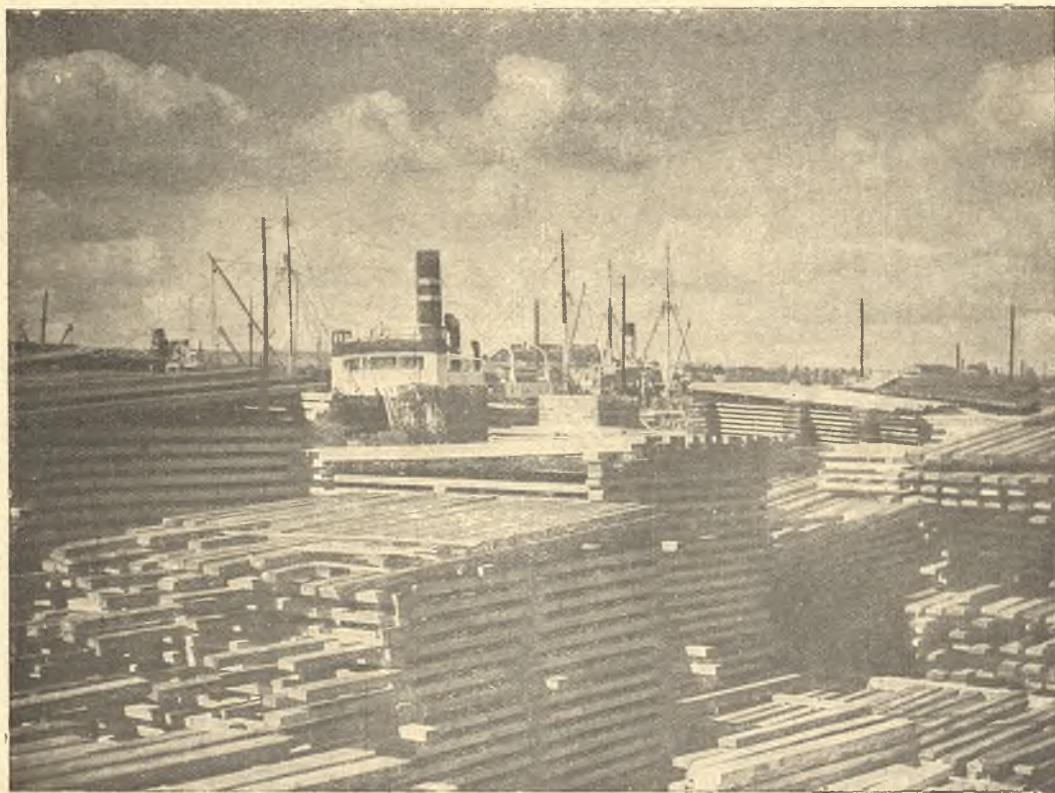
Wywóz z Polski do Italji — Esportazione dalla Polonia in Italia.

T o w a r y	1 9 2 4		1 9 2 5		1 9 2 6		M e r c i
	q	1000 zł.	q	1000 zł.	q	1000 zł.	
Ogółem . . . . .	195.774	6.679	931.890	10.080	10.083.686	44.837	Totale
<b>Zwierzęta żywe (szt.)</b>	—	—	236	70	—	—	<b>Animali vivi (capi)</b>
<b>Artykuły spożywcze</b>	37 004	1.309	23.020	1.090	—	—	<b>Prodotti alimentari</b>
Zboże i strączkowe . . . . .	36.449	1.290	21.723	791	—	—	Cereali a leguminose
fasola . . . . .	36.156	—	17.836	—	20.771	—	fagioli
Mąki wszelkie, kasza, sód . . .	442	17	—	—	—	—	Vari generi di farine, cruschelli
Jaja . . . . .	—	—	1.015	230	3.507	—	malto
Przyprawy . . . . .	—	—	37	17	—	—	Uova
grzyby w occie, oliwie i t. p.	—	—	37	—	30	—	Condimenti
Grzyby . . . . .	—	—	50	41	—	—	Funghi sott'aceto, sott'olio ecc.
grzyby suszone . . . . .	—	—	50	—	1	—	Funghi
Arak, koniak, wódki, likiery . .	4	1	6	3	—	—	Funghi secchi
							Arack, cognac, aquavite, liquori
<b>Surowce i półfabrykaty</b>	124 611	930	839.807	2.459	—	—	<b>Prodotti greggi e semilavorati</b>
Pasza dla zwierząt . . . . .	—	—	147	3	—	—	Foraggio
Skóry surowe . . . . .	—	—	222	31	—	—	Pelli gregge
Włosie i szczecina . . . . .	7	3	5	3	—	—	Crini e setole
Pierze i puch . . . . .	50	35	61	29	—	—	Penne e pelurie
Produkty zwierz. oddz. niewym..	680	29	653	23	—	—	Prodotti separat. non nominati
Rogi zwierz. surowe . . . . .	676	—	622	—	1.777	—	Corni di animali non lavorati
Żołądki cielęce . . . . .	—	—	10	—	15	—	Stempati di vitelli
Drzewo surowe . . . . .	319	1	1.110	8	—	—	Legno greggio
Drzewo nawpół obrobione . . . .	9.421	54	4.789	58	—	—	Legno semilavorato
obłogi i forniery nieobr. nieklej.	—	—	291	—	728	—	legni impiallacciati non lava-
Nasiona rośl. pastew. i traw. . .	—	—	1.362	37	—	—	rati e non incollati
Nasiona oleiste . . . . .	103	4	393	20	—	—	Semi di piante da foraggio e da prato
Inne nasiona . . . . .	3.817	366	3.124	425	—	—	Semi oleosi
Nasiona buraków cukrowych . . .	3.817	—	2.857	—	5.734	—	Altri semi
„ okopowych pastewnych . . .	—	—	181	—	—	—	di barbabietole da zucchero
Węgiel kamienny, brykiety, koks	102.810	205	811.967	1.437	—	—	da foraggio Semi
węgiel kamienny . . . . .	—	—	807.747	—	9.711.885	—	Carbon fossile, bricchetti coc
brykiety . . . . .	—	—	—	—	128.485	—	carbone fossile
Asfalt . . . . .	455	4	100	1	—	—	bricchetti
Ropa, koks naftowy . . . . .	252	2	806	6	—	—	Asfalto
Nafta . . . . .	—	—	3.110	44	—	—	Petrolio greggio, cok di petrolio
Oleje pędne . . . . .	1.824	19	153	2	—	—	Petrolio
Gazolina i benzyna . . . . .	132	3	259	12	—	—	Oli pesanti
Wosk ziemny i bitumiczny . . .	600	30	398	64	—	—	Gazolina e benzina
Nawozy sztuczne . . . . .	2.210	45	9.601	163	—	—	Cera minerale e bituminosa
Smoły i pochodnie . . . . .	1.494	30	930	24	—	—	Concimi chimici
Terpentyna . . . . .	—	—	102	—	293	—	Resine e derivati
Cynk . . . . .	400	31	100	9	—	—	Trementina
							Zinco
<b>Wyroby gotowe</b>	34.159	4.440	69.063	6.461	—	—	<b>Articoli confezionati</b>
Wyr. ciesielskie i bednarskie . .	228	12	405	6	—	—	Articoli da falegname e da bottaio
Mebłe . . . . .	3.064	450	3.749	665	—	—	Mobili
nielakierowane bez ozdób	—	—	82	—	—	—	non verniciati, senza orna-
z drzewa miękkiego . . . . .	—	—	3.599	—	2.900	—	menti, di legno tenero
gięte, politur. i lakier. . . . .	—	—	5.765	451	—	—	curvi, a lucido e verniciati
Inne wyr. z drzewa . . . . .	1 556	148	5.762	—	6.388	—	Altri articoli di legno
forniery klejone . . . . .	—	—	9.975	220	—	—	piallaci in collati
Oleje smarowe . . . . .	3 223	65	9.975	—	21.478	—	Oli lubrificanti
olej maszynowy . . . . .	—	—	10.372	832	—	—	olio da machine
Parafina i waselina . . . . .	4.204	268	10.372	—	22.138	—	Paraffina e vaselina
parafina . . . . .	—	—	2.621	65	—	—	paraffina
Żelazo i stal (prócz blachy) . . .	5	3	22.441	758	—	—	Ferro ed acciaio (eccetto le lamiere)
Blacha żelazna i stalowa . . . .	10.350	383	13.699	—	24.852	—	Lamiera di ferro e di acciaio
powyżej 1 mm. grubości . . . .	—	—	8.742	—	5.679	—	di più di 1 mm. di spessore
do 1 mm. grubości . . . . .	7.137	—	77	19	—	—	di meno di 1 mm. di
Wyr. z blachy, naczynia emaljow.	182	32	—	—	—	—	Articoli di lamiera, recipienti
							smaltati





Alti Forni in una fonderia dell'Alta Slesia — Wysokie Piece na Górnym Śląsku



Carico del legno a Danzica per l'esportazione — Ładowanie drzewa na eksport w Gdańsku







# Polonia-Italia

T o w a r y	1 9 2 4		1 9 2 5		1 9 2 6		M e r c i
	q	1000 zł.	q	1000 zł.	q	1000 zł.	
Drut, wyr. z drutu, gwoździe . . .	31	27	18	15	—	—	Fili metallici, art. di filo, chiodi
Wyroby z cynku . . . . .	9.449	920	4.989	533	—	—	Art. di zinco
Różne maszyny i aparaty . . . . .	20	9	6.353	1.102	—	—	Varie macchine ed apparecchi
oddzielnie niewymien. . . . .	—	—	5.857	—	1.495	—	separatamente non nominati
Książki, pisma, obrazy . . . . .	19	18	23	22	—	—	Libri, riviste, quadri
Liny, powrozy, sznurki, szpagat . .	339	113	51	26	—	—	Cavi, cordami, funi, spaghi
"    konopne . . . . .	—	—	—	—	53	—	"    di canapa
"    jutowe . . . . .	64	—	—	—	273	—	"    di juta
"    Niewymienione . . . . .	156	—	51	—	250	—	"    separatamente non nominati
Tkaniny i inne wyroby baweł. . . . .	107	112	5	5	—	—	Tessuti ed altri art. di cotone
Tkaniny i wyroby wełniane i pół- wełniane . . . . .	430	1.608	400	1.174	—	—	Tessuti ed art. di lana e di mezza lana
tkaniny z przędzy czesank. wagi 1 m <sup>2</sup> . . . . .	—	—	—	—	—	—	tessuti pettinati
do 250 gr. . . . .	109	—	33	—	10	—	di meno di 250 gr. di peso
powyżej 250 gr. . . . .	94	—	52	—	20	—	di più di 250 gr. di peso per 1 m <sup>2</sup>
tkaniny wełn. niewymienione wagi 1 m <sup>2</sup> . . . . .	—	—	—	—	—	—	Tessuti di lana separatamente non nominati di meno di 250 gr. di peso
do 250 gr. . . . .	88	—	126	—	4	—	di più di 250 gr. di peso per 1 m <sup>2</sup>
od 250 do 500 gr. . . . .	94	—	125	—	51	—	panni campagnoli fabbricati a casa di più di 500 gr. di peso per 1 m <sup>2</sup>
sukno włosciańskie samo- działy wagi powyżej 500 gr. w 1 m <sup>2</sup> . . . . .	—	—	12	—	—	—	Filati di seta
Przędza jedwabna . . . . .	51	106	30	63	—	—	Vestiaro
Odzież wszelka . . . . .	2	6	7	23	—	—	Cravatte, salviette, art. confezio- nati
Krawaty, serwetki, i tp. konfekcja .	—	1	4	6	—	—	Berretti e cappelli
Czapki kapelusze . . . . .	3	7	6	18	—	—	Bottoni e gemelli
Guziki, spinki . . . . .	2	2	1	2	—	—	Altri articoli di fantasia
Inne wyr. galanteryjne . . . . .	5	49	12	148	—	—	

## Import z Włoch do Polski — Importazione dall'Italia in Polonia.

T o w a r y	1 9 2 4		1 9 2 5		1 9 2 6		M e r c i
	q	1000 zł.	q	1000 zł.	q	1000 zł.	
Ogółem . . . . .	578.870	74.532	686.601	69.352	479.996	72.802	Totale
<b>Zwierzęta żywe (szt.)</b> . . . . .	6	—	15	—	—	—	<b>Animali vivi (capi)</b>
<b>Artykuły spożywcze</b> . . . . .	375.111	23.293	468.905	24.161	—	—	<b>Prodotti alimentari</b>
Zboże i strączkowe . . . . .	5.288	194	40.615	1.525	—	—	Cereali e leguminosi
pszenica . . . . .	—	—	31.108	—	154	—	frumento
ryż łamany . . . . .	4.867	—	6.816	—	—	—	frantumi di riso
Mąki wszelkie, kasza, słód . . . . .	39.613	1.884	113.667	5.053	—	—	Vari generi di farine, cruschel- lo, malto
mąka żytnia . . . . .	—	—	142	—	123	—	farina di segala
mąka kukurydziana . . . . .	—	—	—	—	295	—	farina di granoturco
mąka niewymieniona . . . . .	—	—	150	—	1	—	farine separ. non nomin.
ryż wyluszczone . . . . .	37.447	—	104.596	—	119.762	—	riso mondato
Okopowe i warzywa . . . . .	30.202	813	42.570	1.116	—	—	Patate e ortaggi
ziemniaki . . . . .	2.798	—	869	—	—	—	patate
cebula . . . . .	13.358	—	36.712	—	26.521	—	cipolle
warzywa niewymienione . . . . .	—	—	900	—	736	—	ortaggi separatamente non nominati
warzywa wykwintne świeże i suszone . . . . .	561	—	2.850	—	26	—	ortaggi scelti freschi e secchi
pomidory i bakłażany . . . . .	12.232	—	1.120	—	356	—	pomidori
Przetwory ziemniaczane . . . . .	92	2	55	3	—	—	Prodotti di patate
Przetwory inne . . . . .	2.720	238	6.482	498	1	—	Altri prodotti
krochmal (z wyj. ziemniacz.) . .	596	—	2.003	—	1.360	—	amido (eccetto quello di patate)
wermiszele i makarony . . . . .	2.043	—	4.476	—	1.532	—	vermicelli e maccheroni
Owoce i jagody świeże . . . . .	216.588	10.878	214.201	9.081	—	—	Frutta e bacche fresche



T o w a r y	1 9 2 4		1 9 2 5		1 9 2 6		M e r c i
	q	1000 zł.	q	1000 zł.	q	1000 zł.	
morele i brzoskwinie . . . .	2.021	—	126	—	10	—	albicocche e pesche
jabłka . . . . .	11 214	—	4.667	—	1	—	mele
gruszki . . . . .	1.356	—	101	—	—	—	pere
inne owoce i jagody ogrodowe	1.942	—	151	—	128	—	altre frutta e bacche da orto
arbuzy i melony . . . . .	2.909	—	269	—	561	—	cocomori e poponi
cytryny . . . . .	63.749	—	76.243	—	75.822	—	limoni
pomarańcze . . . . .	115.794	—	128.295	—	56.979	—	arancie
winogrona świeże . . . . .	15.956	—	3.661	—	91	—	uwe fresche
inne owoce południowe . . . .	1.426	—	650	—	10	—	altri frutti meridionali
Owoce i jagody suszone . . . .	40.198	3.637	24.160	2.300	—	—	Frutta e bacche secche
śliwki . . . . .	—	—	2.305	—	2.213	—	prugne
jabłka i gruszki . . . . .	559	—	149	—	—	—	mele e pere
figi . . . . .	12.134	—	8.984	—	2.253	—	fichi
daktyle . . . . .	3.560	—	1.042	—	352	—	datterri
rodzynki . . . . .	14.356	—	9.940	—	5.595	—	uwe secche
koryntki . . . . .	80	—	370	—	443	—	uwe secche di Corinto
inne owoce i jagody susz. . . .	3.136	—	450	—	90	—	altre frutta e bacche secche
skórki cytryn. i pomarań. . . .	68	—	101	—	30	—	scorze di limoni e di arancie
chleb świętojański . . . . .	2.471	—	805	—	139	—	carruba
pomarańczki suszone . . . . .	198	—	15	—	100	—	arancie secche
Orzechy, kasztany, pistacje i migdały . . . . .	28.638	3.106	13.095	1.643	—	—	Noci, castagne, pistacchi e mandorle
orzechy laskowe . . . . .	4.130	—	1.301	—	905	—	noccioline
„ tureckie . . . . .	107	—	30	—	—	—	noci turchie
„ włoskie . . . . .	913	—	106	—	27	—	noci (italiane)
„ zielone . . . . .	3.233	—	1.581	—	128	—	frecche
„ cedrowe . . . . .	14	—	19	—	8	—	cedri
„ amerykańskie . . . . .	53	—	215	—	—	—	noccioline americane
„ kokosowe . . . . .	997	—	407	—	246	—	„ di cocco
„ niewymienione . . . . .	11.516	—	6.049	—	2.192	—	„ separatamente non nom.
migdały w łupinach . . . . .	5.542	—	1.998	—	1.015	—	mandorle con guscio
„ bez łupin . . . . .	3.004	—	1.380	—	1.441	—	„ sgusciate
pistacje . . . . .	1	—	1	—	1	—	pistacchi
Korzenie . . . . .	1.852	347	1.527	282	—	—	Droghe
gałka muszkatołowa . . . . .	22	—	12	—	11	—	noce moscate
goździki . . . . .	48	—	56	—	10	—	chiodi di garofano
cynamon . . . . .	411	—	222	—	459	—	cannella
pieprz . . . . .	548	—	399	—	210	—	pepe
imbir . . . . .	—	—	36	—	19	—	zenzero
liście bobkowe . . . . .	480	—	695	—	281	—	foglie di lauro
jagody laurowe . . . . .	10	—	3	—	20	—	bacche di lauro
Herbata, kakao, kawa i jej surogaty	2.589	668	3.450	989	—	—	Tè, cacao, caffè ed i surrogati
kakao palone . . . . .	—	—	25	—	11	—	cacao tostato
kawa surowa w ziarnkach . . . .	2.062	—	2.810	—	—	—	caffè greggio in grani
Cukier . . . . .	—	—	13	1	—	—	Zucchero
Wyroby cukiernicze . . . . .	143	37	276	52	—	—	Prodotti di zucchero
cukierki . . . . .	46	—	18	—	18	—	caramelle
konfitury . . . . .	27	—	7	—	11	—	confetture
Przetwory mięsne . . . . .	14	5	26	9	—	—	Prodotti di carne
Ryby solone i wędzone . . . . .	69	27	156	10	—	—	Pesci salati e affumicati
Przetwory rybne, kawior, ostrygi i t. p. . . . .	2.681	537	2.002	396	—	—	Prodotti di pesce, caviare, ostryche ecc.
ryby marynowane i w oliwie . . .	—	—	1.992	—	594	—	pesci marinati all'olio
Tłuszcze spoż. zwierzęce . . . .	764	132	—	—	—	—	Grassi alimentari animali
Nabiał . . . . .	468	109	360	79	—	—	Latticini
oddzielne niewymienione . . . .	—	—	258	—	72	—	formaggi di lusso separ. non nom.
sery wykwintne . . . . .	—	—	61	—	1	—	„ non fermentati
ser niesfermentowany . . . . .	—	—	—	—	—	—	Condimenti
Przyprawy . . . . .	238	46	1.365	199	—	—	erbaggi, frutti e funghi sott'aceto e sott'olio
warzywa, owoce i grzyby . . . .	—	—	—	—	—	—	atri condimenti
w occie, oliwie i t. d. . . . .	123	—	696	—	507	—	Paste, art. alimentari separatamente non nominati
inne przyprawy . . . . .	99	—	659	—	212	—	Grassi alimentari vegetali
Pieczyno, art. spoż. oddz. niewymienione . . . . .	125	7	2	—	—	—	olio da pasto
Tłuszcze roślin. spożywcze . . . .	657	137	663	158	—	—	Arack, cognac, acquavite, liquori
oliwa jadalna . . . . .	—	—	522	—	168	—	cognac
Arak, koniak, wódki, likiery . . .	775	312	445	175	—	—	liquori
koniak . . . . .	349	—	345	—	89	—	
likery . . . . .	323	—	97	—	9	—	



T o w a r y	1 9 2 4		1 9 2 5		1 9 2 6		M e r c i
	q	1000 zł.	q	1000 zł.	q	1000 zł.	
Wina	1.375	174	3.769	590	—	—	Vini
poniżej 16% alkoholu w beczkach	—	—	3.395	—	1.969	—	fino al 16% d'alcool in fusti
poniżej 25% alkoholu w butelkach	—	—	47	—	5	—	fino al 25% d'alcool in bottiglie
wino skażone	276	—	285	—	57	—	vini adulterati
<b>Surowce i półfabrykaty</b>	117.560	35.842	123.810	23.372	—	—	<b>Prodotti greggi e semilavorati</b>
Tytoni	1.782	377	5.441	1.009	—	—	Tabacco
w liściach i wiązках	—	—	5.441	—	5.401	—	in foglie e mazzi
Pasza dla zwierząt	446	3	223	2	—	—	Foraggio
Skóry surowe	1.132	131	463	48	—	—	Pelli gregge
Futra surowe	524	117	194	72	—	—	Pelli da pellicceria gregge
Włosie i szczecina	91	85	108	197	—	—	Crini e setole
włosy ludzkie	91	—	107	—	120	—	capelli umani
Prod. zwierz. oddz. niewym.	10	18	15	38	—	—	Prodotti animali separatamente
gąbki	10	—	11	—	12	—	non nominati
Drzewo napół obrobione	71	4	164	3	—	—	spugne
Mater. koszyk. i szczotkarskie	1.852	100	1.679	120	—	—	Legno semilavorato
morska trawa	1.242	—	1.085	—	1.929	—	Materie da panieri e spazzole
Sadzonki, kwiaty, rośl. lecznicze i dekoracyjne	452	181	653	221	—	—	crino vegetale
kwiaty cięte	205	—	237	—	10	—	Piantine, fiori, piante medicinali e decorative
liście świeże, suszone, barw.	82	—	59	—	144	—	fiori tagliati
Nasiona rośl. pastewn. i traw	—	—	1.379	204	—	—	foglie fresche, secche, tinte
koniczyna czerwona	—	—	1.044	—	11.606	—	Sementi di piante da foraggio e da prato
koniczyna inna	—	—	172	—	1.076	—	trifoglio rosso
lucerna	—	—	144	—	48	—	" altro
Nasiona oleiste	312	20	2.423	167	7	—	erba medica
siemię gorczyczne	24	—	76	—	53	—	Semi oleosi
Inne nasiona	498	76	218	60	—	—	semi di senapa
Kamienie nieobrobione i napół obrobione	2.631	62	592	275	—	—	Altri semi
marmury i t. p. opiłowane	2.533	—	8.404	—	8.593	—	Pietre non lavorate e semilavorate
Rudy metalowe	12.797	105	38.021	554	—	—	marmi ecc. levigati
galman	—	—	6.544	—	—	—	Minerali metall.
rudy cynkowe oddz. niewym.	—	—	24.041	—	28.850	—	galmano
Azbest	387	14	4	1	—	—	minerali di zinco separatamente non nominati
Surowce chemiczne nieorg.	3.653	62	1.725	71	—	—	Amianto
siarka surowa	1.200	—	634	—	331	—	Art. chimici, inorganici, greggi
" oczyszczona	2.435	—	864	—	2.716	—	zolfo greggio
kwiat siarczany	10	—	197	—	299	—	" purificato
Smoly i pochodne	—	—	151	3	—	—	fiore sulfureo
Gumy, żywice, smoly gumowe i balsamy	11	3	34	6	—	—	Peci e derivati
Tłuszcze techniczne	956	114	1.413	140	—	—	Gomma, resina, pece di gomma, balsamo
oliwa techn. skażona	—	—	51	—	6	—	Grassi tecnici
olej rycynowy	—	—	26	—	167	—	olio tecnico adulterato
Surowce chem. org. oddz. niewymienione	326	15	561	17	—	—	" di ricino
Konopie i odpadki	2.895	217	1.284	168	—	—	Articoli chimici, organici, greggi separatamente non nominati
słoma konopna	98	—	99	—	—	—	Canapa e cascami
konopie miedlone	2.787	—	519	—	411	—	paglia di canapa
" trzepane	—	—	565	—	2.700	—	canapa maciullata
Materiały włók. roślinne oddz. niewymienione	102	10	—	—	—	—	" battuta
Bawełna i odpadki	80.326	33.242	58.560	19.792	—	—	Fibre vegetali separatamente non nominati
bawełna surowa	—	—	57.586	—	33.567	—	Cotone e cascami
Wełna i odpadki	687	497	106	101	—	—	cotone greggio
Jedwab i odpadki	11	77	11	71	—	—	Lana e cascami
jedwab surowy	11	—	10	—	—	—	Seta e cascami
<b>Wyroby gotowe</b>	86.199	15.397	93.886	21.819	—	—	seta greggia
Skóry wyprawiane	3.436	2.668	3.378	2.514	—	—	<b>Articoli confezionati</b>
							Cuoio conciato



# Polonia-Italia

T o w a r y	1 9 2 4		1 9 2 5		1 9 2 6		M e r c i
	q	1000 zł.	q	1000 zł.	q	1000 zł.	
skóry miękkie czarne . . . . .	679	—	161	—	—	—	cuoio morbido, nero
"    kolorowe . . . . .	366	—	34	—	3	—	"    in colori
szpalty czarne . . . . .	299	—	739	—	—	—	altro
juchty kolorowe, . . . . .	302	—	158	—	24	—	cuoio di Russia in colori
skóry twarde podeszwowe . . . . .	—	—	1.444	—	542	—	cuoio duro da suolo
Futra wyprawiane . . . . .	18	132	1	1	—	—	Pelli da pellicceria conciate
Obuwie . . . . .	2	3	10	32	—	—	Scarpe
Inne wyroby skórzané . . . . .	2	6	4	8	—	—	Altri articoli di cuoio
Meble . . . . .	10	3	3	1	—	—	Mobili
Inne wyroby z drzewa . . . . .	83	11	87	17	—	—	Altri art. di legno
Wyroby koszykar. i szczołkarskie . . . . .	16	3	6	5	—	—	Materiali da panieri e da spazzole
Wyroby z kamieni . . . . .	198	8	196	23	—	—	Articoli di pietra
Kamienie budowlane sztuczne i wyr. ogniotrwałe . . . . .	105	1	104	1	—	—	Pietre da costruzione artificiali e art. refrattori
Miner. oddz. niewym. i wyr. z nich . . . . .	235	26	212	1	—	—	Minerali separatamente non nom. ed i loro prodotti
Materj. do szlifów. i polerowania . . . . .	138	5	139	4	—	—	Materiali per arrotare e brunire
Wyroby szklane, . . . . .	94	12	130	16	—	—	Articoli di vetro
Wyroby z gumalastyki . . . . .	765	428	665	572	—	—	Art. di gomma elastica
dętki (kiszki), wszelkie . . . . .	50	—	120	—	—	—	camere d'aria
szyny automobilowe . . . . .	181	—	109	—	51	—	rotaie per automobili
pneumatyki . . . . .	499	—	388	—	—	—	pneumatici
Przetwory przem.-chem. nieorg. . . . .	105	2	4	—	—	—	Art. di industria chimica inorg.
Półprod. chem. organiczne, . . . . .	688	162	474	8	—	—	Semilavorati chimici organici
nitrobenzol. . . . .	47	—	—	—	121	—	nitrobenzolo
nitrofenole. . . . .	—	—	12	—	90	—	nitrofenolo
nitrotoluole . . . . .	—	—	—	—	32	—	nitrotoluolo
kwasy sulfanowe naftaliny . . . . .	151	—	33	—	22	—	sulfacidi di naftolo
chlórobenzol . . . . .	253	—	232	—	274	—	clorobenzolo
benzydina i sole . . . . .	—	—	17	—	6	—	benzidina e sali
paranitroanilina i sole . . . . .	—	—	4	—	20	—	paranitroanilina e sali
oddz. niewym. nitro-amido. pochodne aromatyczne . . . . .	114	—	23	—	331	—	Seperatamente non nominati nitro amido derivati aromatici
terpentyna oczyszcz. . . . .	—	—	88	—	10	—	trementina purificata
kwas winny . . . . .	109	—	114	—	250	—	acido tartarico
"    cytrynowy . . . . .	—	—	27	—	8	—	"    citrico
Środki lecznicze . . . . .	77	20	74	12	—	—	Prodotti medicinali
Kosmetyki, pachnidła . . . . .	13	21	25	45	—	—	Cosmetici e profumi
olejki pachnące nat. i szt. bez alkoholu . . . . .	—	—	23	—	16	—	essenze aromatiche naturali ed artificiali senza alcool
Barwniki syntetyczne . . . . .	88	81	37	26	—	—	Coloranti sintetici
Materiały wybuchowe . . . . .	3	2	18	11	—	—	Materiali esplosivi
Środki zapalne . . . . .	160	22	247	44	—	—	"    infiammabili
Różne przetwory chemiczne . . . . .	60	14	28	8	—	—	Vari articoli chimici
Kasy ogniotrwałe i inne wyr. żel. oddz. niewymienione . . . . .	67	12	103	17	—	—	Casse forti e altri art. di ferro
Wyr. z blachy, naczynia emaljow. . . . .	19	4	33	6	—	—	seperatamente non nom.
Narzędzia rzemieślnicze . . . . .	4	1	31	7	—	—	Art. di lamiera, recipienti smaltati
Wyroby z miedzi . . . . .	26	10	3	1	—	—	Utensili per artigianato
Wyr. z mosiądzu, bronzu i t. p. . . . .	25	9	296	83	—	—	Articoli di rame
Wyr. bez ozdób o wadze powyżej 2 kg. . . . .	—	—	206	—	94	—	Articoli di ottone, bronzo ecc. art. senza ornamenti di più
Wyroby z ołowiu . . . . .	16	3	14	2	—	—	2 chg. di peso
Wyroby z cynku . . . . .	77	7	—	—	—	—	Articoli di piombo
Parowozy, tendry, elektrowozy itp. . . . .	—	—	111	28	—	—	Articoli di zinco
Silniki . . . . .	—	—	260	52	—	—	Locomotive, tenders, elettrocarri ecc.
Pompy . . . . .	2	1	18	3	—	—	Motori
Maszyny elektrotechniczne . . . . .	57	18	140	75	—	—	Pompe
Obrabiarki do metali . . . . .	54	16	27	7	—	—	Macchine elettrotecniche
Obrabiarki do drzewa . . . . .	53	5	—	—	—	—	Macchine per lavorazione dei metalli
Maszyny włókiennicze . . . . .	11	5	1.384	368	—	—	Macchine per lavorazione del legno
Oddz. niewym. maszyny i aparaty . . . . .	11	4	230	58	—	—	Macchine per l'industria tessile
Transmisje . . . . .	3	2	5	2	—	—	Macchine ed apparecchi
							seperatamente non nom.
							Trasmissioni



## Polonia-Italia

T o w a r y	1 9 2 4		1 9 2 5		1 9 2 6		M e r c i
	q	1000 zł.	q	1000 zł.	q	1000 zł.	
Kotły, aparaty do ogrzewania . . . . .	30	7	12	2	—	—	Caldaie, apparecchi per riscaldare
Przyrządy, przew. i inne materj. elektrotechniczne . . . . .	589	126	2.646	395	—	—	Apparecchi, conduttori ed altri materiali elettrotecnici
akumulatory . . . . .	—	—	619	—	24	—	accumulatori
Wyroby zegarmistrzowskie . . . . .	1	4	3	4	—	—	Articoli di orologeria
Instrumenty muzyczne . . . . .	107	188	30	256	—	—	Strumenti musicali
Środki komunikacji bez szyn . . . . .	7.247	3.505	124	3.426	—	—	Mezzi di comunicazione senza rotaie
Samochody ciężarowe . . . . .	—	—	452	—	13	—	autocarri
osobowe . . . . .	—	—	5.865	—	3.222	—	automobili
Części samochodów . . . . .	—	—	618	—	609	—	parti d'automobili
Tabor ruchomy kolejowy . . . . .	69.402	3.573	—	7.207	—	—	Materiali rotabili
Wagony platformy . . . . .	—	—	1.733	—	—	—	vagoni piattaforme
" węglarki . . . . .	—	—	47.490	—	14.358	—	" per carbone
" towarowe . . . . .	—	—	3.856	—	—	—	" per merci
" bagażowe i pocztowe . . . . .	—	—	14.510	—	—	—	" bagagliai e postali
" osobowe . . . . .	—	—	14.174	—	22.410	—	" per passeggeri
Wagonetki . . . . .	—	—	—	—	287	—	vagoncini
Samoloty . . . . .	11	16	—	—	—	—	Aeroplani
Tektura . . . . .	21	5	1	—	—	—	Cartone
Papier . . . . .	114	14	7	1	—	—	Carta
Wyroby z tektury i papieru . . . . .	9	2	25	6	—	—	Art. di cartone e di carta
Książki, pisma, obrazy . . . . .	69	60	102	93	—	—	Libri, riviste, quadri
Przędza lniana . . . . .	—	—	45	18	—	—	Filati di lino
Przędza konopna . . . . .	61	15	46	15	—	—	Filati di canapa
Przędza jutowa . . . . .	—	—	—	20	—	—	Filati di juta
Przędza niewymieniona . . . . .	6	2	114	64	—	—	Filati non nominati separatamente
Liny, powrozy, sznurki, szpagat . . . . .	62	19	17	—	—	—	Funi, spaghi, cavi, cordami
Przędza bawełniana . . . . .	50	28	35	21	—	—	Filati di cotone
Tkaniny, koronki i i. p. bawełn. . . . .	517	582	1.338	1.383	—	—	Tessuti, merletti ecc. di cotone
Woszczanka, cerata, linoleum . . . . .	27	6	317	72	—	—	Tessuti incerati, tela incerata
Linoleum . . . . .	—	—	315	—	158	—	linoleum
Przędza wełniana . . . . .	5	89	6	12	—	—	Filati di lana
Tkaniny, koronki i t. p. wełniane i półwełniane . . . . .	8	23	18	39	—	—	Tessuti, merletti ecc. di lana e di mezza lana
Przędza jedwabna . . . . .	263	859	348	1.382	—	—	Filati di seta
" nitkowana, łącz. na osnowę . . . . .	30	—	30	—	26	—	" ritorti, per catena
" łączona na wątek . . . . .	—	—	25	—	7	—	" per trama
" pojedyncza ze skubanki niebarwiona . . . . .	—	—	19	—	6	—	" singoli di cascami, non tinti
" nitkowana ze skubanki niebarwiona . . . . .	—	—	42	—	4	—	" ritorti di cascami, non tinti
" ze skubanki z domieszką innej przędzy, niebarwiona . . . . .	—	—	27	—	1	—	" di cascami coll'aggiunta di altri filati non tinti
" jedw. sztuczna nitkow. niebarwiona . . . . .	—	—	189	—	75	—	" di seta artificiale ritorti, non tinti
Tkaniny, koronki i t. p. jedwabne i pół jedwabne . . . . .	38	479	89	1.059	—	—	Tessuti merletti ecc. di seta e di mezza seta
Bielizna . . . . .	17	35	3	11	—	—	Biancheria
Wyroby dziane (prócz tkanin) . . . . .	2	10	8	22	—	—	Articoli di maglieria (eccetto i tessuti)
Odzież wszelka . . . . .	5	33	9	58	—	—	Vestiaro
Krawaty, serwety, firanki, kołdry i wszelka konfekcja . . . . .	4	74	7	92	—	—	Cravatte, salviette, tende, coperte da letto ed altri articoli confezionati
Czapki i kapelusze . . . . .	210	1.355	163	1.238	—	—	Beretti, cappelli:
kapelusze z puchu zwierz. . . . .	—	—	84	—	—	—	cappelli di nanuggine animale
" filcowe, wołok, i t. p. . . . .	—	—	46	—	1	—	" di feltro ecc.
Guziki i spinki . . . . .	296	392	479	592	1	—	Bottoni e gemelli
" z perł. masy, rogu, kokosu . . . . .	—	—	239	—	191	—	di madreperla, corno, cocco separatamente non nominati
niewymienione . . . . .	—	—	229	—	78	—	Altri articoli di fantasia
Inne wyroby galanteryjne . . . . .	13	18	41	69	—	—	Strumenti, per uso scolastico, oggetti scientifici, apparecchi esatti per misurazione
Instrumenty, przybory szkolne pomoce naukowe, aparaty precyz. i pomiarowe . . . . .	79	209	17	59	—	—	





## Le stato economico della Polonia

(Stan gospodarczy Polski)

SPECIFICAZIONE	1926												1927	
	I	II	III	IV	V	VI	VII	VIII	IX	X	XI	XII	I	II
<b>Produzione migliaia tonnellate:</b>														
Carbone . . . . .	2,456	2,142	2,295	2,182	2,235	2,661	3,482	3,688	3,781	3,530	3,704	3,599	3,698	3,411
Ferro greggio . . . . .	26,3	52,2	30,7	20,8	23,0	19,6	24,0	29,0	28,0	27,2	33,0	40,0	42,3	42,7
Acciaio . . . . .	44,8	51,9	61,1	44,0	50,3	51,7	69,8	75,7	76,1	89,1	93,9	87,4	98,4	94,2
Zinco . . . . .	10,0	9,2	10,4	9,7	10,1	9,9	10,4	10,5	10,2	11,0	10,9	11,4	11,5	10,9
<b>Lavoro</b>														
Occupati . . . . .	490,2	505,4	515,3	533,2	538,0	565,1	574,1	594,9	612,3	641,6	649,5	604,4	609,9	—
Disoccupati . . . . .	359,1	358,0	346,4	320,5	304,1	290,6	264,7	244,6	217,6	196,7	200,6	236,4	251,7	256,3
parziali% . . . . .	32,8	24,3	27,3	33,5	30,3	22,9	10,9	7,8	8,7	7,3	9,2	11,2	8,1	—
<b>Comunicazione</b>														
Ferrovie, migliaia tonnellate . .	10,0	10,3	11,2	10,6	13,5	13,0	14,2	14,7	15,5	16,1	17,5	15,0	13,6	14,7
Bastimenti, migliaia tonnellate .														
Danzica e Gdynia . . . . .	212,5	199,7	266,1	279,7	311,6	328,0	345,8	355,7	322,6	327,8	356,2	331,5	319,1	—
usciti . . . . .	230,6	197,7	248,7	278,0	271,7	325,1	351,5	348,2	337,8	334,0	318,5	344,4	340,2	—
<b>Commercio estero mil. di zl. oro</b>														
Esportazione totale . . . . .	109,2	90,7	88,2	93,8	89,7	102,0	120,7	128,6	114,7	117,9	131,7a	118,7	115,8	116,4
Prodotti agricoli . . . . .	58,8	36,4	35,2	43,2	38,5	40,5	38,5	34,0	33,4	38,9	50,1a	46,5	43,0	35,6
Carbone . . . . .	11,2	9,7	9,2	9,8	10,9	17,4	34,2	38,3	32,6	27,0	27,7a	24,3	20,9	18,7
Importazione totale . . . . .	47,3	47,8	72,9	68,2	52,3	63,5	65,8	92,1	85,4	102,2	108,0a	90,9	107,7	112,0
Tessili greggi . . . . .	10,5	11,5	17,6	17,8	13,8	18,6	15,5	26,0	26,9	28,7	33,1a	21,4	22,9	22,9
Saldo . . . . .	+61,9	+42,9	+15,4	+25,6	+37,5	+38,5	+54,9	+36,5	+29,3	+15,7	+28,8a	+27,8	+8,2	+4,4
<b>Prezzi-Indici</b>														
In grosso:														
Generale . . . . .	153,5	158,3	158,3	178,4	196,9	191,0	181,4	188,2	189,5	191,5	193,0	194,5	195,2	197,4
Prodotti agricoli . . . . .	147,4	152,2	150,9	175,2	193,7	186,6	176,9	191,6	194,3	205,8	213,0	218,2	214,4	216,8
Prodotti industriali . . . . .	158,8	163,4	165,0	180,7	199,2	195,2	186,4	187,7	187,8	183,6	181,7	181,4	184,8	186,9
Costi della vita . . . . .	170,0	170,7	168,5	177,0	184,6	184,1	178,1	181,9	188,5	192,8	197,3	199,2	201,8	201,3
Costi d'alimenti . . . . .	191,1	194,6	188,8	203,9	214,4	213,3	207,0	213,2	227,1	231,6	243,8	247,0	247,4	248,0
<b>Credito</b>														
Dollaro, indice . . . . .	140,8	150,3	152,4	187,2	212,4	193,0	175,3	174,2	173,7	173,7	173,7	173,7	173,1	172,7
Azioni, indice . . . . .	13,33	14,02	12,83	11,83	10,82	11,54	17,80	24,24	21,61	22,58	20,68	19,86	24,74	29,14
Circolazione bancaria . . . . .	781	792	815	829	855	908	981	1007	1008	1036	984	1021	995	1047
Bigli di banca . . . . .	362	377	389	393	413	448	511	560	581	585	558	593	588	634
Monete divis . . . . .	419	415	426	436	442	460	470	447	427	451	426	428	407	413
<b>Banca di Polonia</b>														
Valute, milioni di zl. oro . . . .	61,3	60,0	49,4	51,4	53,4	78,5	91,3	107,6	109,1	113,5	137,6	164,9	187,2	220,1
Sconto, milioni di zl. oro . . . .	284,6	294,1	301,5	303,3	302,9	301,3	304,2	306,7	315,7	323,5	306,5	321,3	319,2	329,1
<b>Banchi per azioni</b>														
Sconto . . . . .	118,1	124,0	124,2	123,8	119,8	119,5	128,8	130,8	137,8	140,5	146,9	147,0	155,5	—
Depositi: a termine . . . . .	32,6	35,3	38,9	40,9	39,3	39,4	43,5	43,3	45,3	48,1	49,6	50,8	58,9	—
a vista . . . . .	113,1	121,0	119,2	116,1	111,7	114,0	120,2	131,3	137,6	139,8	146,6	153,0	152,9	—
<b>Casse di risparmio</b>														
Depositi, milioni di zl. . . . .	28,0	30,7	33,0	33,1	35,1	37,7	40,8	43,3	45,5	47,4	50,1	56,9	61,4	—
<b>Cooperative</b>														
Depositi, milioni di zl. . . . .	5,2	5,5	6,0	6,0	5,6	5,7	6,5	6,8	7,2	7,1	7,5	8,0	8,3	—



## INDUSTRIA

### Situazione dell'industria carbonifera nel febbraio 1927.

Le prospettive per l'industria carbonifera in Polonia nel febbraio u. s. segnalano un certo peggioramento cagionato in parte dal termine del periodo invernale dal sopraggiungere della stagione più calda come pure dalla concorrenza dell'

Inghilterra a misura ch'essa procede alla liquidazione dello sciopero.

La situazione dell'industria carbonifera nel febbraio è illustrata dai seguenti dati provvisori: (in tonnellate)

Bacini carboniferi	Estrazione	Consumo interno	Esportazione	Scorte
Slesia . . . . .	2,492,000	1,371,000	770,000	845,000
Dabrowa . . . . .	684,000	404,000	111,000	321,000
Cracovia . . . . .	235,000	193,000	500	91,000
Totale . . . . .	3,411,000	1,968,000	881 500	1,257,000
Gennaio . . . . .	3,698,000	2,174,000	1,169,000	1,092,000
Aumento (+) o diminuzione (-) in confronto al gennaio . . . . .	-287,000	-206,000	-287,500	+165,000

L'estrazione totale del carbone fossile subì nel febbraio una diminuzione di 287 mila di tonnellate, ossia del 7,76%; il consumo totale diminuì considerevolmente, cioè di 439,5 mila, ossia del 14,76%. In conseguenza le scorte del carbone aumentarono alla fine del febbraio di 165 mila tonn., ossia del 9,48%.

I prezzi nel mercato interno rimasero immutati, come pure quelli d'esportazione nei paesi con i quali esistono convenzioni, cioè nell'Austria, la Cecoslovacchia e l'Ungheria. Invece i prezzi a Danzica hanno subito nel febbraio un considerevole ribasso; il prezzo del carbone grosso della Alta Slesia scese alla fine del febbraio a 15,0 schil., contro 16,6 schil. al principio dello stesso mese; il prezzo del carbone di Dabrowa — a 14,0 schil. contro 15,6 schil. Ora si può osservare una tendenza alla stabilizzazione dei prezzi. La Convenzione Carbonaria Generale Polacca fu negli ultimi giorni di febbraio, prolungata di un mese, cioè per marzo; però non vi aderirono le miniere „Hr. Renard" e „Reden".

## COMERCIO

### L'esportazione del carbone fossile

nella metà di marzo 1927 secondo i dati provvisori è illustrata dalla seguente tabella:

S T A T I	Media mensile nel primo semestre		Gennato	Febbraio	Marzo 1 — 15
	1925	1926	1927		
Austria . . . . .	194	214	33	203	96
Ungheria . . . . .	36	42	79	66	22
Svezia . . . . .	—	144	217	145	86
Danimarca . . . . .	2	62	81	67	44
Cecoslovacchia . . . . .	47	41	70	51	25
Danzica . . . . .	26	37	37	27	10
Lettonia . . . . .	1	18	35	38	10
Jugoslavia . . . . .	8	14	13	11	4
Svizzera . . . . .	2	10	24	19	10
Italia . . . . .	1	49	186	176	61
Rumenia . . . . .	6	8	12	9	6
Lituania . . . . .	1	3	14	12	3
Kłajpeda . . . . .	—	—	—	—	—
(Memel) . . . . .	1	3	1	1	1
Olanda . . . . .	—	2	—	—	—
Finlandia . . . . .	—	11	4	2	2
Francia . . . . .	—	23	14	21	9
Norvegia . . . . .	—	10	1	11	9
Inghilterra . . . . .	—	—	1	—	—
Germania . . . . .	451	1	0	—	—
Belgio . . . . .	—	—	3	2	5
Russia . . . . .	—	—	27	7	—
Altri paesi . . . . .	—	1	—	—	1
Totale . . . . .	776	734	1,163	879	404
Carbone per le navi . . . . .	—	34	6	2	6
Totale . . . . .	776	772	1,163	881	881
Esportazione esclusa la Germania . . . . .	325	778	1,163	881	881

Nella prima metà di marzo l'esportazione del carbone polacco scese a 400 mila tonn., costituendo in confronto della prima quindicina del mese precedente un peggioramento di 30,5 mila tonn., ossia del 7,95%.

La maggior diminuzione dell'esportazione notasi nei riguardi dell'Italia (di 12 mila tonn.), indi seguono l'Ungheria (di 11 mila tonn.) e la Letonia (di 9 mila tonn.). Invece un leggero aumento si osserva nei riguardi della Danimarca (di 10,5 mila tonn.) e della Svezia (di 8,5 mila tonn.).

## LEGISLAZIONE DOGANALE

### Impiego di copie di certificati d'origine.

Al fine di facilitare lo sdoganamento di forti partite di merci, accompagnate da un unico certificato di origine, un recente decreto del dipartimento delle dogane stabilisce, per il caso di trasferimento della merce da una all'altra dogana che alla portata di trasferimento della spedizione debba essere allegato l'originale del certificato d'origine, assieme ad una copia vidimata da un notaio.

L'ufficio doganale che provvede al detto trasferimento invia all'altro ufficio l'originale del certificato di origine. Lo sdoganamento secondo i dazi convenzionali non può avvenire che in base al certificato originale.



Automobili in Polonia.

Circolazione automobilistica:

In Polonia al mese di gennaio degli anni di cui appresso:

	1925	1926	1927
Vetture automobili . . . . .	8,536	8,778	9,606
Automobili „taxi“ per servizio pubb. . . . .	1,509	2,283	2,970
Autobus . . . . .	412	756	1,012
Camions e rimorchi . . . . .	2,607	2,811	2,966
Motocicli . . . . .	2,922	2,481	3,022
Trattori . . . . .	?	82	79

Importazione ed esportazione:

E' da notare che le statistiche polacche riportano il movimento d'importazione e d'esportazione delle automobili, soltanto secondo il peso e non il numero.

Al disotto vengono riportati i relativi dati statistici:

Vetture automobili  
Importazione

Paesi importatori	Unità	1924	1925	1926
Italia . . . . .	Q. li	6,507	5,865	3,222
Austria . . . . .	Id.	—	2,007	999
Danimarca . . . . .	Id.	—	13,431	4,336
Francia . . . . .	Id.	7,140	7,882	2,141
Germania . . . . .	Id.	3,966	2,629	678
Stati Uniti . . . . .	Id.	3,430	4,504	892
Altri paesi . . . . .	Id.	6,601	3,363	776
Totale . . . . .	Id.	27,634	39,681	13,044
Totale in valore . . . . .	Zloty	14,020,000	18,726 000	10,165,000

Esportazione

Esport. totale . . . . .	Q. li	550	1,977	274
" " . . . . .	Zloty	290,000	1,099,000	269,000

Autobus  
Importazione

Francia . . . . .	Q. li	275	915	76
Germania . . . . .	Id.	199	909	184
Italia . . . . .	Id.	132	—	—
Altri paesi . . . . .	Id.	53	366	142
Totale . . . . .	Id.	659	2,186	402
Totale in valore . . . . .	Zloty	221,000	824,000	299,000

Esportazione

Esport. totale . . . . .	Q. li	59	33	—
" " . . . . .	Zloty	221,000	14,000	—

Camions  
Importazione

Italia . . . . .	Q. li	—	452	13
Danimarca . . . . .	Id.	—	1,093	114
Francia . . . . .	Id.	1,121	1,599	1,874
Germania . . . . .	Id.	1,637	2,193	736
Stati Uniti . . . . .	Id.	—	309	27
Altri paesi . . . . .	Id.	1,070	866	312
Totale . . . . .	Id.	3,828	6,512	3,076
Totale in valore . . . . .	Zloty	1,147,000	6,512,000	3,076,000

Esportazione

Esport. totale . . . . .	Q. li	355	152	32
" " . . . . .	Zloty	79,000	43,000	20,000

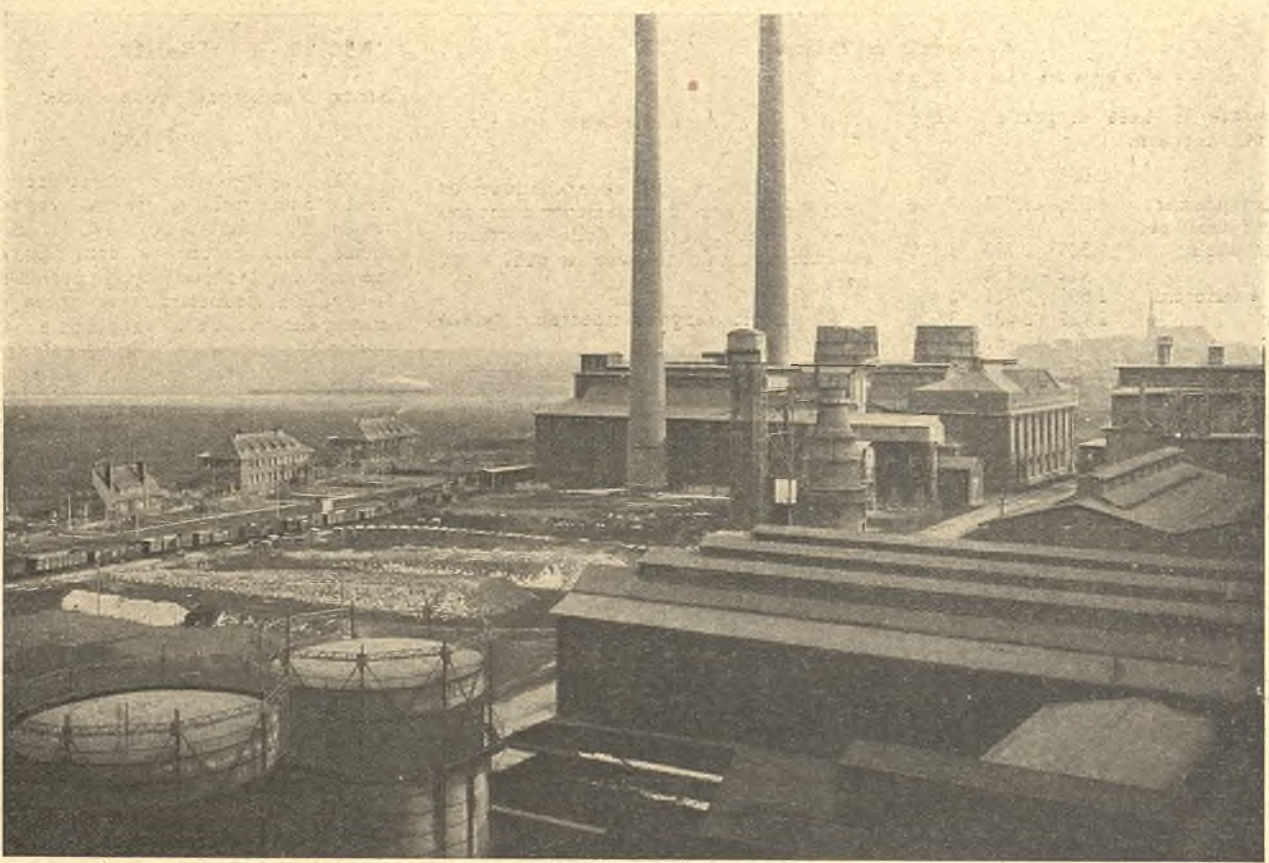
CREDITO E FINANZE

Banca d'emissione (Bank Polski - Banca di Polonia).

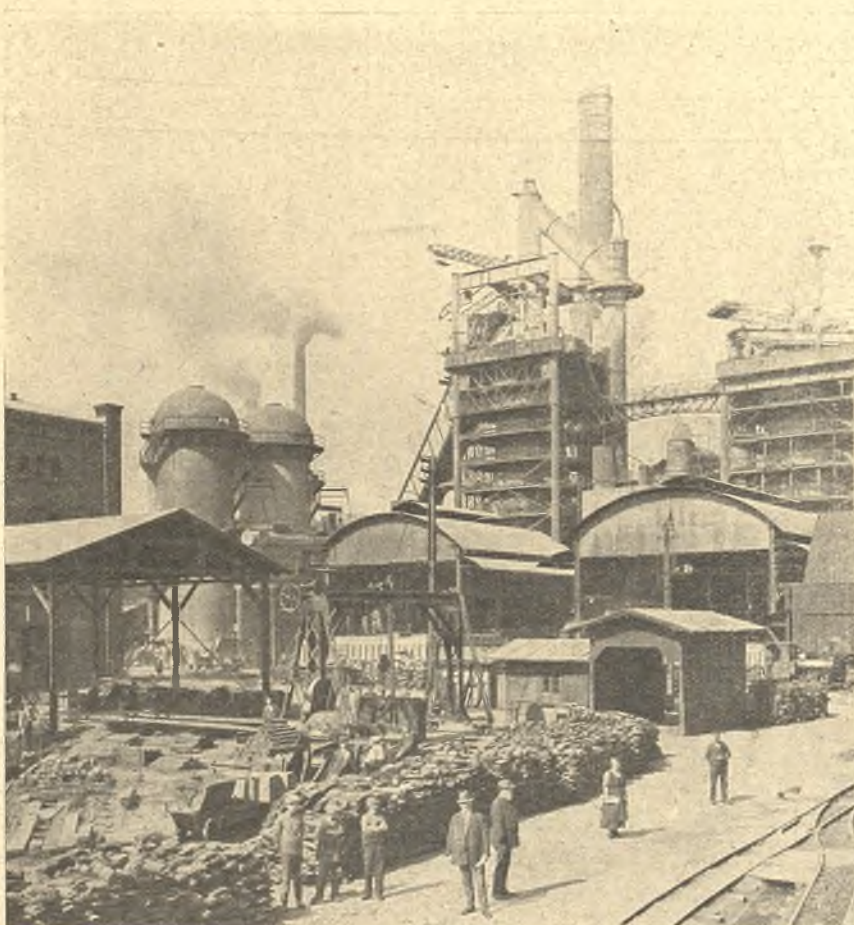
La questione della creazione della Banca d'emissione in Polonia venne sollevata fino dall'inizio della indipendenza della Polonia e considerata come uno dei problemi più importanti della politica finanziaria. A causa però principalmente della accennata sfavorevole situazione del Tesoro e della continua crescente inflazione non si poté realizzare tale desiderio e le funzioni della Banca di emissione per oltre 2 anni furono affidate, come già detto, alla „P. K. K. P.“ dipendente dal Ministero del Tesoro. Non appena la legge sui pieni poteri, che autorizzava il Governo alla creazione dell'Istituto d'emissione, venne approvata dalla Dieta, il Ministero delle Finanze chiamò in vita (il 14 gennaio) un Comitato di organizzazione, incaricato di collaborare alla preparazione dello Statuto della Banca d'emissione. Lo Statuto in parola il 25 gennaio venne pubblicato sul giornale delle leggi (Dziennik Ustaw) e l'inaugurazione della Banca d'emissione (Bank Polski) ebbe luogo il 28 aprile 1924.

La Bank Polski è una società per azioni con 100 milioni di zloty di capitale iniziale. Il consiglio di amministrazione della Banca è composto dal Presidente e dal Vice Presidente, nominati dal Presidente della Repubblica, e da 12 membri del Consiglio eletti dalla Assemblée Generale. La direzione è composta dal Direttore generale e Direttori nominati dal Consiglio d'amministrazione e approvati dal Ministro del Tesoro. La Banca ha sino al 31 dicembre 1924 il diritto esclusivo d'emissione dei biglietti di Banca di taglio da 10 zloty in su. Essa ha l'obbligo di cambiare tali banco-note in monete oro, ma l'inizio del cambio da parte della Banca centrale di Varsavia potrà avere luogo solo in seguito a disposizione del Consiglio dei Ministri, emanata su proposta dal Ministro del Tesoro. La circolazione dei biglietti di Banca deve essere coperta, almeno nella misura del 30 per cento, della provvista d'oro in moneta e in verghe, da valute e divise estere, cosiddette pregiate. I biglietti di Banca in circolazione non coperti da tali valori devono essere interamente garantiti da cambiali ed altri valori, dalle provviste d'argento valutate in oro, dalle provviste di monete polacche di argento di altro valore, non superiore però al 5 per cento della somma totale di biglietti di Banca emessi e delle obbligazioni senza interesse del Tesoro dello Stato concesse alla Banca per la durata del suo privilegio d'emissione, per una somma di oltre 50 milioni di zloty. I biglietti in circolazione vengono tassati a profitto del Tesoro in proporzione fra la somma di emissione e la copertura in oro (oro, valute, divise) e tale tassa costituisce per





Caldaje e Officine Elettriche negli Stabilimenti Chimici Statali a Chorzów  
Kotły i Elektrownia w Zakładach Chemicznych w Chorzowie



Una delle più vecchie fonderie s'esiane — Jedna z najstarszych hut śląskich











Corsi dei titoli alla Borsa di Varsavia

Numero delle azioni migliaia	Valore nominale delle azioni (zloty)	Società industriali e commerciali	Numero delle azioni (migliaia)	Valore nominale delle azioni	Medio corso mensile Dicembre 1926	Corso del 10. IV. 1927	Corso del 7. IV. 1927
100	100	Bank Dyskontowy Warszawski . . . . .	800	Mk. 5000	10,01	16,75	—
300	20	" Handlowy a Varsavia . . . . .	1.200	" 1000	3,05	6,75	7,15
1.009	100	" Polski . . . . .	1.000	Zł. 100	82,07	124,50	131,50
60	100	" Polski Przemysłowy a Leopoli . . . . .	9.000	Mk. 280	0,12	—	—
25	100	" Tow. Spółdzielczych . . . . .	25	Zł. 100	90,00	100,00	—
101,6	25	" Zachodni . . . . .	1.260	Mk. 540	1,37	3,80	—
26	100	" Zjedn. Ziem. Polskich . . . . .	650	" 1000	1,50	2,80	4,00
200	100	" Zw. Spółek Zarobkowych . . . . .	1.000	Zł. 1000	5,52	16'15	85,00
18	50	Cerata . . . . .	9000	Mk. 1000	1,00	0,90	—
200	25	Sp. Akc. Eksploatacji Soli Potasowych . . . . .	600	" 1000	5,74	—	—
16	100	Kijewski, Scholtze i S-ka . . . . .	3.600	" 1000	0,18	—	77,00
108	10	Fryderyk Puls . . . . .	108	Zł. 10	4,03	7,00	—
56,7	100	Ludwik Spiess i Syn . . . . .	56,7	" 100	55,00	—	—
24	50	Zgierz . . . . .	600	Mk. 1000	0,68	1,90	—
28,8	100	"Elektryczność" . . . . .	28,8	Zł. 100	41,70	—	—
52	50	Siła i Światło . . . . .	52	" 50	21,80	97,00	—
62,5	100	Chodorów . . . . .	62,5	" 100	101,67	116,00	100,00
115,2	15	Czersk . . . . .	1.152	Mk. 500	0,30	0,70	—
40	100	Częstochowa . . . . .	1.000	" 1000	1,16	2,75	—
408	100	Gosławice . . . . .	40,8	Zł. 100	37,94	71,00	—
123,5	100	Warszaw. T-wo Fabryk Cukru . . . . .	1.976	Mk. 1000	2,46	4,85	4,55
100	50	Firley . . . . .	100	Zł. 50	22,31	60,00	—
—	—	Łazy . . . . .	4.800	Mk. 500	8,12	0,37	—
60	100	Wysoka . . . . .	1.200	" 500	3,09	7,90	—
150	100	Warsz. Tow. Kopalń Węgla . . . . .	150	Zł. 100	68,81	104,50	91,50
234	50	Nobel . . . . .	2.340	Mk. 1000	2,24	4,45	4,25
132	50	H. Cegielski a Poznań . . . . .	132	Zł. 50	18,36	36,50	34,50
372	25	Lilpop Rau i Loewenstein . . . . .	372	Zł. 25	15,74	25,00	22,75
707,5	14	Modrzejowskie Zakłady Gór. Hut. . . . .	1.415	Mk. 500	17,78	7,70	7,60
50	100	Norblin B-cia Buch i T. Werner . . . . .	50	Zł. 100	93,97	129,00	135,00
240	50	Wielkie Piece i Zakł. Ostrowieckie . . . . .	1.200	Mk. 500	8,09	17,90	80,50
100	25	Warsz. Sp. Akc. Bud. Parowozów . . . . .	5.000	" 500	0,27	0,90	—
—	—	"Pocisk" . . . . .	1.600	" 350	1,18	2,80	—
76,4	50	K. Rudzki . . . . .	2.160	" 500	1,0	1,75	1,59
264	50	Starachowice . . . . .	3.960	" 500	1,48	3,05	2,90
107,5	15	Ursus . . . . .	1.075	" 500	1,18	2,50	—
75	100	L. Zieleniewski . . . . .	600	" 1000	11,99	—	—
148,5	60	"Zawiercie" . . . . .	145	" 6000	13,25	36,00	29,00
756	15	"Żyrardów" . . . . .	756	" 540	10,66	18,00	16,15

I. DEBITI PUBBLICI DELLA POLONIA NEL 1-MO GENNAIO 1927

La Commissione di Controllo dei debiti pubblici della Polonia sotto la presidenza del Maresciallo del Senato il Sig. Trąp-

czyński, a pubblicato il resoconto ufficiale dei debiti nel 1-mo gennaio 1927.

I. DEBITO INTERNO

a) Debiti fruttiferi			
in marchi polacchi	9.348.629.204	in franchi oro	43.002.440
in zloty	120.539.554	in dollari	4.332.515
b) Debiti non fruttiferi,			
anticipazioni della Banca di Polonia		Zł.	25.000.000
crediti alla Banca dell' Economia			
Nazionale in obbligazioni comunali			
a 8%		"	24.185.745,80

Izba Handlowa Polsko-Italska  
w Warszawie

ułatwia nawiązywanie stosunków handlowych między Polską a Italią, udziela rad i wskazówek przy zawieraniu transakcyj handlowych, dostarcza bezpłatnie informacji, dotyczących poszczególnych dziedzin życia gospodarczego Polski i Italji.

Adres Izby: Warszawa. Wierzbowa 11,  
tel. 202-15.



II. DEBITO ESTERNO

a) agli Stati Uniti	Dollari	231.207.448,78
b) alla Francia	Fr. fr.	1.048.247.960,25
c) all'Inghilterra	Lire st.	4.836.974.—2,—1
d) all'Italia	Lire	454.835.500,—
e) all'Olanda	Fiorini	8.609.708,35
f) alla Norvegia	Corone	20.015.200,—
	Lire st.	1.477.—,100
g) alla Danimarca	Corone	423.550,—
h) alla Svezia	Corone	6.256.300,—
i) alla Svizzera	Fr. svizzeri	88.650,—
j) antico debito austro-ungherese	Fiorini austr.	66.618.779,—
	Corone oro	22.194.662,—

III. GARANZIE CONCESSE DALLO STATO

a) alle città	Corone austr.	25.000.000,—
b) alle società e compagnie		
in zloty (fra cui 100.000.000 in zloty oro)		325.000.000,—
„ fiorini olandesi		104.809,40
„ franchi svizzeri		500.000,—
„ dollari		16.372.132,—
„ lire st.		2.840.386.—9,—7
„ corone ceche		3.000.000,—
„ rubli oro		1.700.009,—
„ lire turche		50.000,—
c) ai portatori dei titoli		
1. Banca dell'Economia Nazionale		
sulle obbligazioni ferroviarie		20.000.000,—
„ „ comunali fino a	zl. oro	500.000.000,—
depositi di risparmio comunale fino a		20.000.000,—
Società di Credito dell'Industria Polacca	lire	20.000.000,—

IV. MONETE DIVIS. E BIGLIETTI DELLO STATO AL 31 DICEMBRE 1926  
CIRCOLAZIONE

a) monete divis.	169.947.745,42
b) biglietti dello Stato	289.509.324,—

Il corso dei prestiti polacchi alla Borsa di New-York.

D a t a	Il prestito in dollari all' 8% (prestito Dillon) del 1925		Il prestito in dollari all' 6% del 1920	
	Corso medio	Tranzioni in dollari	Corso medio	Tranzioni in dollari
1926				
I	88,66	1,539,000	68,05	71,000
II	89,64	1,328,500	68,17	57,000
III	89,39	1,414,000	67,69	91,000
IV	88,15	972,000	67,24	49,500
V	84,99	2,557,000	63,84	166,000
VI	84,21	813,000	63,08	51,500
VII	85,96	864,500	65,48	80,000
VIII	87,30	1,577,000	68,44	143,000
IX	89,66	1,485,500	70,42	180,000
X	88,91	1,077,000	70,70	156,000
XI	91,17	2,385,000	73,46	169,000
XII	92,90	2,941,000	75,75	406,000
1927				
I	95,42	322,600	82,34	536,000
II	95,47	1,840,000	82,58	178,000
14 — 19.II	95,13	356,000	82,50	42,000
21 — 26 II	95,31	465,000	81,63	55,000
28.II — 5.III	97,13	1,075,000	82,81	118,000
7 — 12.III	96,75	261,000	83,00	43,000

UKAZAŁA SIĘ

w druku praca

**A. Menotti Corvi'ego**

p. t.

**Tradycje historyczne  
stosunków gospodarczych  
italsko-polskich**

**Cena zł. 2**

Do nabycia  
w Administracji Wydawnictwa  
„POLONIA-ITALIA”  
ul. Ś-to Krzyska 15  
oraz we wszystkich księgarniach

È USCITO:

**A. Menotti Corvi**

**Tradizioni Storiche dei  
Rapporti Economici Italo-  
Polacchi**

**Prezzo Lire 5**

Rivolgere le richieste  
all'Amministrazione della  
„POLONIA-ITALIA”  
via Ś-to Krzyska 15, Varsavia





## Ogólny przegląd sytuacji gospodarczej Italji

Jednym z najważniejszych zdarzeń w życiu gospodarczym Italji w ostatnich czasach było ogłoszenie subskrypcji pożyczki wewnętrznej, t. zw. „liktorowej” („del Littorio”). Jej rezultaty zostały już podane do wiadomości publicznej. Pożyczkę tę subskrybowało 3 milj. ludności. Suma, jaką osiągnięto, wynosi 3.150 milj. lirów, nie licząc zadeklarowanych tytułem subskrypcji biletów skarbowych na sumę 20.353 milj. lirów oraz 5 i 7-letnich obligacji państwowych. Wynik, jak widzimy, jest niezmiernie dodatni.

Należy zaznaczyć, że emisja tej pożyczki miała umożliwić odzyskanie przez Banca d'Italia sum, wyłożonych na wykupienie w ciągu jesieni r. ub. biletów skarbowych. Cel ten został w pełni osiągnięty. Na rynku pieniężnym odczuwa się znaczną poprawę sytuacji.

W związku ze wspomnianą pożyczką „liktorową” na uwagę zasługuje oświadczenie Rady Ministrów, która na jednej z sesyj, jaka odbyła się w m. lutym, potwierdziła swe postanowienie trzymania się linii polityki, wytkniętej w sierpniu r. z. przez Mussolini'ego i Pesaro. Ma ona mianowicie na celu podniesienie kursu lira, stopniową redukcję pieniędzy papierowych i przede wszystkim biletów skarbowych, wzmocnienie rezerw złota, utrzymanie w budżecie nadwyżki dochodów oraz stworzenie należytej organizacji i popieranie produkcji krajowej. Projekt sztucznej stabilizacji lira odrzucono. Wobec tego, iż w Italji przyswój znacznie przewyższa wywóz, tą drogą osiągnięta stabilizacja nie miałaby cech trwałości, która znaleźć musi oparcie w możliwie jaknajwiększej samowystarczalności gospodarczej kraju.

Dążąc do zapewnienia jednolitości w polityce finansowej państwa, rząd wprowadził odpowiednią kontrolę nad obiegiem pieniężnym i operacjami kredytowymi oraz ześrodkował sprzedaż i zakupno walut w rękach powołanego niedawno do życia „Istituto dei Cambi”, będącego częścią składową „Banca d'Italia”. Celem tej instytucji jest uzgodnienie interesów gospodarczych państwa z potrzebami produkcji i handlu oraz z zagranicznymi operacjami finansowymi. „Istituto dei Cambi” będzie zaopatrywało skarb państwa w waluty, potrzebne do uskuteczniania wypłat zagranicą, zaś Bankowi Amortyzacji Długów Wojennych dostarczy ich na płacone rocznych odsetków, należnych W. Brytanji i St. Zjedn. Działając w ścis-

łym porozumieniu z bankami prywatnymi, urząd ten będzie usiłował czynić możliwie jaknajwiększe ułatwienia handlowi zagranicznemu i dopomódz do wzmocnienia wywozu.

W dn. 31 stycznia r. b. zamknięcie rachunkowe budżetu państwowego po stronie dochodów, obejmujące okres lipiec — styczeń, wykazywało nadwyżkę dochodów 214.5 milj. lirów, czyli o przeszło 100 milj. lirów więcej, niż miała ona wynieść zgodnie z preliminarzem (mianowicie 111 milj. lirów). Wprawdzie w tym samym okresie w ubiegłym roku finansowym nadwyżka wynosiła 300 milj. lirów, pamiętać jednak należy o tem, iż w bieżącym roku finansowym wśród pozycji rozchodowych figurują sumy, przeznaczone w myśl dekretu z 7 września r. ub. na wykupno biletów skarbowych (291.6 milj. lirów, oraz na budowę nowych linii kolejowych (145.8 milj. lirów). Rozchody te objęte są obecnie rubryką wydatków zwyczajnych, w preliminarzu natomiast roku ub. były one wydzielone i stanowiły specjalny dział.

Uwzględniając tę okoliczność, można stwierdzić, iż nadwyżka w r. b. przewyższa nadwyżkę z r. ub. prawie o 352 milj. lirów. Dane statystyczne pouczają, iż niemal wszystkie pozycje, dotyczące wpływów zwyczajnych (podatki bezpośrednie i pośrednie, monopole, dobra państwowe, zwiększają się z miesiąca na miesiąc i przewyższają pozycje, ustalone w preliminarzu. Wpływy zwyczajne przewyższają wydatki o 3201 milj. lirów. W roku natomiast ub. nadwyżka ta wynosiła 2318 milj. lirów.

Kiedy mowa o sprawach budżetowych, godzi się nadmienić, iż w końcu m. lutego w parlamencie rozpoczęła się debata co do preliminarza budżetowego na rok finansowy 1927/28. Przewiduje on nadwyżkę, wynoszącą 334 milj. lirów. Cały szereg pozycji zostało już przez Komisję Budżetową zatwierdzonych. Do sprawy tej wrócimy jeszcze w specjalnym artykule.

Rada Ministrów na odbytej niedawno sesji określiła wysokość i sposób ściągania podatku od kawalerów. Ma on być przeznaczony na Narodową Opiekę nad Matkami i Dziećmi. Zasadnicze opłaty są następujące: 35 lirów rocznie płać mężczyźni od lat 25 do 35, 50 lirów — od lat 35 do 40 i 25 lirów — od lat 40 do 65. Poza tą opłatą obowiązuje jeszcze opłata w wysokości 1/4 od

dodatku do podatku dochodowego. Od opłat tych zwolnieni są jedynie duchowni, zakonnicy i osoby, wchodzące w skład sił zbrojnych, inwalidzi wojenni, chorzy umysłowo oraz cudzoziemcy, stale mieszkający w Italji.

Wskaźnik cen hurtowych wyraźnie się zmniejsza. Według danych Izby Handlowej w Medjolanie wynosił on w styczniu r. 1926 — 658.88, w sierpniu — 691.35, wrześniu — 682.84, październiku — 654.61, listopadzie — 641.43, w grudniu 618.65, w styczniu r. b. — 602.86 i w lutym — w pierwszym tygodniu — 599.60, w drugim zaś — 601.93. W przeliczeniu na złoto wynosił on w grudniu r. z. 141.8, w styczniu r. b. 135.6 i w lutym w pierwszych trzech tygodniach — 132.8, 133.6 i 134.7. W tych samych miesiącach w Anglii wskaźnik cen hurtowych wynosił w styczniu 137.8, Niemczech — 135.9 i w St. Zjedn. 145.5.

Bezrobocie w ostatnich miesiącach uległo zwiększeniu, co w pewnej mierze pozostaje w związku z porą roku zimową, kiedy liczba bezrobotnych zawsze się powiększa.

Tempo wzrostu bezrobotnych w ostatnich kilku miesiącach odtwarzają dane następujące: wrzesień — 89.434, październik — 112.922, listopad — 148.821, grudzień — 181.493 i styczeń — 225.346 (w styczniu r. z. 156.139). Największa ilość bezrobotnych obejmuje robotników rolnych (61.223) i robotników, zatrudnionych w przemyśle budowlanym (50.568). Dość wydatnie wzrosło bezrobocie również w przemyśle włókienniczym (w grudniu 27.834 i styczniu 42.770). W ostatnich czasach w związku z podjęciem robót rolnych sytuacja na rynku pracy uległa poprawie, co stwierdził na jednym z posiedzeń Rady Ministrów szef rządu, Mussolini.

L. P.

## PRZEMYSŁ I HANDEL

### Produkcja i wywóz przetworów pomidorowych.

Jednym z ważniejszych artykułów włoskiego handlu wywozowego są konserwy pomidorowe w różnych postaciach, których wartość wywozu w roku 1926 osiągnęła sumę 323 milj. lir.

Niezależnie od całego szeregu gatunków przetworów pomidorowych, produkowanych w znacznych ilościach, przeważnie na potrzeby rynku wew-



nętrznego, coraz większą odgrywa rolę produkcja konserw, wyrabianych sposobem bardziej udoskonalonym i przeznaczonych na eksport. Do zasadniczych gatunków konserw pomidorowych, wywożonych z Italji należą: sos pomidorowy w puszkach, pomidorowy ekstrakt zgęszczony i zyskujące coraz większy popyt pomidory, obrane ze skórek w puszkach. Przed wojną produkcja tych trzech gatunków konserw wynosiła przeciętnie 5—6,000 kwintali rocznie. Najważniejszą rolę w owym okresie odgrywał ekstrakt zgęszczony. W ostatnim dwuleciu produkcja poszczególnych wyrobów pomidorowych, przeznaczonych na wywóz przedstawiała się, jak następuje:

	1925	1926
	w kwintalach	
Sos . . . . .	300,000	24,000
Ekstrakt zgęszcz. . . . .	—	150,000
Pomidory obrane . . . . .	480,000	720,000

W ostatnich dwóch latach, ogólna produkcja konserw pomidorowych nieco się zmniejszyła, co nastąpiło wskutek kryzysu, jaki dotknął szczególnie produkcję ekstraktów pomidorowych. W r. 1924, ogólna przestrzeń, zajęta pod uprawę pomidorów, wynosiła 75,000 ha, produkcja zaś — 7,2 milj. kwintali. W r. 1925, powierzchnia, zajęta pod uprawę pomidorów, wynosiła już tylko 40,000 ha, a ogólna produkcja — 5,8 milj. kwintali. Równocześnie jednak ze zmniejszaniem

się produkcji ekstraktu, znacznie wzrosła produkcja cenniejszych i cieszących się większym popytem konserw pomidorowych, zyskujących sobie coraz szersze rynki zbytu.

Eksport konserw pomidorowych, wzrastających stale przeważnie dzięki wzrastającemu zapotrzebowaniu na pomidory obrane, przedstawiał się w ostatnich trzech latach w porównaniu z r. 1913 następująco:

	Kwintale	w milj. lirów
1913 . . . . .	467,565	32,7
1924 . . . . .	644,884	200,1
1925 . . . . .	972,385	295,3
1926 . . . . .	1,006,572	323,3

Charakterystyczną jest okoliczność, że kiedy przed wojną w wywozie pomidorów główną rolę odgrywał ekstrakt pomidorowy, w ostatnim trzechleciu na pierwszy plan zarówno pod względem ilości, jak i wartości wysunęły się pomidory obrane. Zmianie tej sprzyja nowa taryfa celna, wprowadzona w r. 1922 przez St. Zjednoczone, będące najważniejszym odbiorcą włoskich konserw pomidorowych, na mocy której od ekstraktów pobierane jest cło w wysokości 40% ad valorem, zaś od pomidorów obranych — 15%.

Zamieszczone niżej zestawienie pozwoli nam zorientować się co do głównych rynków zbytu włoskich przetworów pomidorowych:

	w k w i n t a l a c h			
	1913	1924	1925	1926
Belgia . . . . .	25,090	38,233	34,614	31,019
Francja . . . . .	21,859	51,867	51,064	57,333
W. Brytania . . . . .	62,980	159,677	209,398	268,061
Malta . . . . .	2,493	5,037	2,950	5,078
Norwegja . . . . .	9,638	6,403	4,539	7,273
Holandja . . . . .	536	1,101	3,159	2,441
Szwajcaria . . . . .	8,273	11,723	8,790	8,891
Egipt . . . . .	6,050	9,821	6,471	6,888
Trypolitania i Cyrenaika . . . . .	8,536	5,469	5,414	7,510
Tunis . . . . .	6,830	7,151	5,853	6,982
Argentyna . . . . .	62,718	70,307	102,337	54,637
Brazylja . . . . .	7,423	12,261	12,025	20,247
Kanada . . . . .	6,210	2,186	5,758	2,842
St. Zjednoczone A. P. . . . .	207,393	231,166	483,891	479,354
Inne państwa . . . . .	31,536	32,482	36,122	48,016
Razem . . . . .	467,565	644,884	972,385	1,006,572

Z powyższych danych wynika, że Stany Zjedn. A. P. pochłaniają prawie połowę ekstraktu. Dalsze miejsca zajmują: Anglja, Francja, Belgja, Argentyna i t. d. Mimo trudności celnych i technicznych, eksport przetworów pomidorowych z Italji wzrasta stale, zdobywając sobie coraz nowe rynki. Trudności te

wywierają bezpośredni wpływ na ceny artykułu. W r. 1913 cena przeciętna za jeden kwintal konserw pomidorowych wynosiła 70 lirów, w r. 1913 wynosiła 383 lir., w r. 1924 spadła do 310 lir., w r. 1925 do 303 i w r. 1926 cena doszła do 321 lir. za kwintal.

## Przemysł gumowy w Italji.

Przemysł gumowy w Italji obejmuje wszelkiego rodzaju wyroby gumowe prócz kaloszy. W szczególności w Italji wytwarzane są:

- 1) opony do kół samochodowych, motocykli, rowerów, aeroplanów i innych środków komunikacji;
- 2) gumy lane do samochodów ciężarowych i pasy gumowe do kół powozowych;
- 3) wyroby gumowe dla celów sanitarnych i chirurgicznych;
- 4) wyroby gumowe dla celów technicznych;
- 5) tkaniny impregnowane i nieprzemakalne;
- 6) galanterja

Najważniejszym działem przemysłu gumowego jest wyrób opon i gum lanych. Wartość wytwórczości wyrobów gumowych według cen przeciętnych oceniono w r. 1925 na przeszło miliard lirów. Połowa produkcji znajduje zbytu na rynku wewnętrznym, reszta jest przedmiotem wywozu.

Eksport artykułów z Italji doszedł do szczytu w r. 1925, przewyższając eksport z lat 1911—13 o 330% pod względem ilości i o 680% pod względem wartości.

70% wywozu włoskiego stanowią opony, 20% gumy lane, 10% inne artykuły gumowe.

Głównymi rynkami zbytu dla opon i gum lanych samochodowych są: Anglja, Belgja, Hiszpanja, Austria, Danja, Szwajcaria, Indie Brytyjskie i Wschodnie, Argentyna i Brazylja.

Niżej zamieszczona tabela pozwala zorientować się co do kierunków wywozu wyrobów gumowych w latach 1925 i 1926 (w kwintalach):

K R A J	O p o n y		G u m y l a n e	
	1925	1926	1925	1926
Austria . . . . .	2753	2747	2085	1464
Belgia . . . . .	8151	7856	914	1226
Czechosłowacja . . . . .	1579	487	6	12
Danja . . . . .	2304	3227	343	286
Francja . . . . .	1822	2497	2522	283
W. Brytania . . . . .	17641	17081	14196	6431
S. H. S. . . . .	539	613	1099	1016
Szwajcaria . . . . .	2134	3698	347	376
Hiszpanja . . . . .	6431	6644	—	391
Indje Bryt. i Cejlon . . . . .	6669	4536	235	142
Indje holend. . . . .	3220	3244	126	—
Argentyna . . . . .	6262	4577	242	210
Brazylja . . . . .	1311	294	—	5
Inne kraje . . . . .	27016	21743	3656	2831
Razem . . . . .	87832	79254	25770	14852

Dane powyższe świadczą, że zarówno opon, jak i gum lanych najwięcej wywozi się do Anglji.

Rozmiary importu surowca kauczukowego do Italji odzwierciedla następująca tabela:



Rok	Ilość w tonnach	Wartość w tys. lirów
1912	3494	27846
1913	2844	25598
1919	10528	100020
1920	6804	68914
1921	4472	51092
1922	6607	46873
1923	8889	92921
1924	9460	115916
1925	12365	339431
1926	10640	309169

Jak wynika z powyższych danych, import surowca w r. 1926 w porównaniu z rokiem poprzednim nieco zmniejszył się. Należy to przypisać wzmocnieniu się waluty włoskiej. Import ten jest jednak wciąż znacznie większy, niż w latach 1918—24 oraz w latach przedwojennych.

Jakkolwiek produkcja wyrobów gumowych w Italii przewyższa znacznie zapotrzebowanie rynku wewnętrznego, kraj pewną ich ilość importuje. Import ten przedstawia się następująco:

Lata	Wartość w tys. lirów
1911 — 1913 (przeciętnie rocznie)	27281
1914 — 1918	28283
1919	55005
1920	102951
1922	44703
1923	64517
1924	70276
1925	95434
1926	84501

Przytoczone wyżej cyfry importu obejmują również import kaloszy, których w Italii nie wyrabia się i których import znacznie wzrósł, szczególnie w ostatnich latach. Główną pozycję w imporcie wyrobów gumowych do Italii stanowią opony, tkaniny impregnowane, gumki elastyczne oraz galanteria i wyroby gumowe, służące dla celów technicznych. Import opon samochodowych, przeważnie z Anglii i Francji, wynosił w r. 1924 — 14.441 kwintali, w r. 1925 — 17.441 kw. i w r. 1926 — 14.469 kw.

Naogół bilans handlu wyrobami gumowymi w latach 1925 i 1926 był dodatni, wykazując saldo + 32.3 milj. lirów w roku 1925 i + 5.6 milj. lirów w r. 1926.

Z wyżej przytoczonych danych statystycznych wynika, iż przemysł ten ma przed sobą świetne możliwości rozwojowe.

Okolicznością, niesprzyjającą rozwojowi włoskiego przemysłu gumowego, jest stosunkowo niewielkie zapotrzebowanie wyrobów gumowych w kraju. Przyczyniają się do tego w pierwszym rzędzie warunki klimatyczne, ograniczające zapotrzebowanie takich artykułów, jak kalosze, płaszcze gumowe i t. d. To też ważniejszą znacznie rolę odgrywają rynki zagraniczne, dla których pracują jedynie większe przedsiębiorstwa, pozostawiając przeważnie przedsiębiorstwom mniejszym zaopatrywanie rynku wewnętrznego. Do rozwoju włoskiego prze-

mysłu przyczyniły się w znacznym stopniu udoskonalenia techniczne, będące wynikami badań naukowych, prowadzonych przez uniwersytety włoskie.

Obecnie już przemysł gumowy włoski zajmuje jedno z pierwszych miejsc na świecie, rokując w przyszłości coraz pomyślniejszy rozwój.

#### Przemysł winny w Italii.

W ostatnich latach w przemyśle winnym Italii zaznaczył się w dziedzinie techniki produkcji win znaczny postęp. W pierwszym rzędzie, przemysł winny dąży do udoskonalenia gatunków, ustalania typów win i wzmoczenia wydajności winnic, troszcząc się w mniejszym stopniu o powiększenie rozmiarów produkcji. Kiedy jeszcze przed kilku laty zagranicą znano z win włoskich Marsalę i Chianti, obecnie Italja może się poszczycić, iż zdobyła rynki zagraniczne dla całego szeregu innych win butelkowych. Wina takie, jak Barolo i Gattinaca Lessona z Piemontu, skutecznie walczą z konkurencją win bordoskich i burgundzkich. Piemont produkuje również jedno z najlepszych win włoskich, półsłodkie Barbera, odznaczające się dużą mocą, wspaniałym, żywym rubinowym kolorem i długotrwałą świeżością smaku. Lombardja dostarcza świetne czerwone wina z Valtelina, wina białe z Soawy i ze wzgórz Euganejskich. Prowincja ta szczyci się również znakomitymi winami z Tarralby, produkowanymi w znanych winnicach hr. Corinaldi i niezastąpionymi dla znawców czerwonymi winami z Valpolicelli i musującymi z Conegliano. Poza winami Chianti, znanymi na całym świecie, Toskanja eksportuje także wina z piwnic Carmignano Ruffini i Pomino, cenionymi przez najbardziej wybrednych znawców. Eksport win ze wzgórz Latium, które dotychczas

wyłącznie prawie były konsumowane wewnątrz kraju, wzmożł się ostatnio dzięki ulepszonej technice wytwarzania. Pierwsze miejsce wśród tych win zajmuje suche, białe wino Frascati. Wina, pochodzące z winnic południowych, odznaczają się większą mocą i większą zawartością alkoholu. Z Apulji pochodzą czerwone wina wysokoprocentowe, mające zbyt we Francji dzięki swoim właściwościom, odmiennym od win francuskich. Klasyczne, znane jeszcze Rzymianom wina z Capri, Lacrima Christi Falerne cieszą się b. znacznym popytem. Wulkaniczna gleba Sycylii dostarcza szeregu szlachetnych win wysokoprocentowych. Wymienić tutaj należy muszkaty z Syrakuz, Catani, wyspy Petelleria, wyspy Lipari i wina białe z Lo Lucco. Należy dalej wymienić charakterystyczne wina sardyńskie Vernaccia, szlachetne wina z Giro Miriccia i Canonao, o smaku bardzo delikatnym, oraz słodkie wina z Cagliari i z Bosa. Do najbardziej rozpowszechnionych gatunków win włoskich m. in. należy obecnie Vermuth, eksportowany w wielkich ilościach do Brazylii, Argentyny, krajów Ameryki Środkowej, wreszcie do Chin i Indji. Musujące włoskie wina w rodzaju wina szampańskiego udoskonalają się ciągle i zdobywają sobie stałe rynki zbytu. W r. 1926 wywóz win zwykłych w beczkach wynosił 858.074 hektarów wartości 189.8 milj. lirów, w roku zaś 1925 — 1.273.409 hlt., wartości 227 milj. lirów. Największym rynkiem zbytu dla win włoskich jest Szwajcaria, dokąd w 1926 r. w ciągu 11 pierwszych miesięcy wywieziono 382.907 hl. wina (w beczkach, gąsiorach, flaszkiach i cysternach), drugie miejsce zajmuje Brazylia (119.014 hl.), trzecie — Austria (99.524), i dalej kolejno następują: Trypolitania i Cyrenaika (93.877), Niemcy (40.519), Czechosłowacja (17.525) Argentyna (16.834) i t. d.

#### Wywóz owoców z Italii w r. 1926.

Artykuł, zamieszczony w numerze 1-szym naszego czasopisma, omawiający wywóz owoców z Italii, uzupełniamy danymi, dotyczącymi wywozu ich w r. 1926.

Jakkolwiek w owym roku nastąpił

wzrost eksportu owoców pod względem wartościowym, miał jednak miejsce spadek wywozu pod względem ilościowym w porównaniu z r. 1925. Świadczy o tem następujące zestawienie:

	1 9 2 5		1 9 2 6	
	Kwintale	L i r y	Kwintale	L i r y
Pomarańcze i mandarynki . . . . .	1,441,533	216,453,313	1,356,668	333,153,764
Cytryny . . . . .	2,370,739	244,979,196	2,352,315	346,786,057
Orzechy cedrowe . . . . .	17,589	10,914,836	12,999	7,941,740
Inne owoce . . . . .	1,362	775,986	655	530,444
Razem . . . . .	3,831,223	473,123,331	3,722,537	688,412,005

Przytoczone dane wskazują na to, że w r. 1926 wywóz zmniejszył się w porównaniu z rokiem poprzednim o 5,88% odnośnie do pomarańczy i mandarynek, o 0,78% odnośnie do cytryn, o 26% od-

nośnie do orzechów cedrowych i o 52% odnośnie do innych owoców. Ogółem wywóz owoców w r. 1926 zmniejszył się o 2,84%.



KREDYT I FINANSE

Banki emisyjne \*)

koniec roku	obieg i rezerwy			główne operacje				
	Obieg biletów bankowych	Bilety skarbowe	Zapasy kruszcowe	Weksle zdyskont.	Pożyczki	Kredyt otwarty	Wkłady na rach. bież. oprocz.	Rachunek bież. Skarbu w Banca d'Italia
1914	2.936,0	657,2	1.738,6	995,0	208,9	312,8	388,9	196,3
1918	11.750,3	2.124,1	2.335,9	1.307,3	936,3	1.172,9	802,2	256,4
1919	16.281,3	2.270,2	2.044,9	2.044,0	1.574,5	1.903,4	726,1	31,2
1920	19.731,6	2.268,3	2.077,8	4.256,5	2.817,8	1.689,0	875,7	325,1
1921	19.208,9	2.267,0	1.998,7	5.181,1	4.839,2	1.981,3	931,3	1.047,1
1922	18.012,0	2.267,0	2.041,5	6.178,6	3.105,5	1.093,9	1.231,4	582,4
1923	17.246,5	2.427,7	1.847,4	7.996,6	3.387,7	1.293,4	1.190,7	2.011,2
1924	18.114,2	2.400,0	1.826,0	9.191,2	3.157,6	1.717,2	1.191,1	807,7
1925	19.349,6	2.100,0	2.040,8	10.041,6	3.915,0	1.284,1	1.001,3	1.505,2
1926	18.340,1	1.793,0	2.478,5	8.016,1	2.633,6	801,2	1.431,2	95,8
1927 stycz.	17.996,9	1.763,3	2.518,5	8.647,5	2.494,2	788,5	1.857,4	51,1
„ luty	17.822,0	1.763,0	2.580,6	8.715,0	2.023,6	852,5	1.540,2	250,2

Z wyżej przytoczonej tabelki wynika, iż zarówno obieg biletów bankowych, jak i biletów skarbowych stale się zmniejsza, co jest następstwem poczynających rządów w Italji w kierunku stworzenia zdrowych podstaw dla waluty krajowej. Różnica między obiegiem banknotów w końcu r. 1926 a lutym r. b.

wynosi przeszło pół miliona lirów, co stanowi sumę bardzo pokązną.

\*) Przywilej emisji banknotów, który dawniej przysługiwał 3 bankom, poczynając od 1 lipca 1926 r. przysuguje jedynie Banca d'Italia.

Notowania walut na giełdach włoskich

Data	Francja	Szwajcaria	Londyn	Berlin	Nowy Jork
Średnio 1925	119,72	484,92	121,15	5,99	25,09
„ 1926	83,43	500,72	125,87	6,18	25,93
Styczeń 1927					
średnio	91,34	444,46	111,90	5,47	23,08
Luty 1927					
średnio	90,90	445,08	112,27	5,48	23,15
Marzec 1	89,47	439,48	110,84	5,41	22,85
„ 17	89,19	438,30	110,38	5,40	22,76
„ 15	85,89	421,97	106,724	5,26	21,95
„ 25	85,58	419,55	105,99	5,18	21,84
„ 31	85,35	418,68	105,87	5,16	21,79

Parytet: 1 fr. fr., 1 fr. szw. = 1 lir. wł.  
 1 f. szt. = 25,22 „ „  
 1 dol. = 5,18 „ „  
 1 mk. n. = 1,23 „ „

CENY

Wskaźniki cen hurtowych

podług danych Izby Handlowej w Medjolanie

grupy towarów	Artykuły spożywcze	Wyroby włókiennicze	Wyroby chemiczne	Minerały i metale	Materiały budowlane	Różne produkty roślne	Różne wyroby przem.	Ogólny wskaźnik	Siła nabywcza lira
Liczba towarów	37	18	20	23	8	7	12	125	
1913	100—	100—	100—	100—	100—	100—	100—	100—	100—
1922	568,80	583,07	437,25	524,15	519,75	508,21	535,80	529,35	18,84
1923	547,54	673,28	421,64	547,73	518,48	575,93	534,58	535,78	18,67
1924	562,38	709,37	460,10	549,51	554,41	491,21	542,99	553,51	18,08
1925	651,10	760,95	587,63	620,55	655,21	646,95	621,40	646,24	15,50
1926	683,38	660,36	513,36	665,03	686,76	641,86	637,01	654,41	15,29
Styczeń 1927	635,80	545,76	549,81	612,19	661,42	611,31	626,77	602,86	16,59
Luty	643,20	551,11	552,29	592,87	653,38	602,56	618,04	600,85	16,64
Marzec 1 tydz.	644,87	547,33	550,46	583,76	649,26	598,87	614,29	597,91	16,72
„ 2 tydz.	644,47	544,84	550,32	582,66	641,41	598,57	614,29	596,68	16,76
„ 3 tydz.	641,47	540,22	544,65	581,30	641,41	597,05	612,31	593,61	16,85

# „L'Esportatore Italiano”

ORGAN INSTYTUTU NARODOWEGO  
ITALSKIEJ EKSPANSJI GOSPODAR-  
CZEJ ZAGRANICĄ

RIVISTA DELL'ISTITUTO NAZIONALE  
PER L'ESPANSIONE ECONOMICA ITA-  
LIANA ALL'ESTERO

## MIESIĘCZNIK GOSPODAR- CZY ILUSTROWANY

rozpowszechniony w całej Italji  
oraz w krajach obcych.

Naczelnny Redaktor:

GIGI LANFRANCONI

Prenumerata roczna:

w Italji lirów 100.—

zagranicą „ 130.—

Cena egzemplarza:

w Italji lirów 10.—

zagranicą „ 12,50

Adres Redakcji i Administracji

MEDJOLAN

via S. Pellico 6.

Z przytoczonych obok danych wynika, iż w miesiącu marcu w Italji nastąpił dalszy spadek wskaźnika cen hurtowych. Widzimy więc, iż w styczniu wynosił on 602,86, w lutym — 600,85 i w marcu — 597,19, 596,68 i 593,61. W porównaniu z m. lutym szczególnie b. wydatnie zmniejszył się wskaźnik wyrobów włókienniczych, materiałów budowlanych, a w końcu marca — artykułów chemicznych. Jednocześnie wzrasta siła nabywcza lira.



RÓŻNE.

Odczyt Konsula Gen. Włodzimierza Kwiatkowskiego w Tryjeście.

W dniu 4 kwietnia r. b. w Instytucie Statystyczno-Ekonomicznym w Tryjeście (Istituto Statistiche Economico) odbył się niezmiernie interesujący odczyt Konsula Generalnego R. P., Włodzimierza Kwiatkowskiego na temat stosunków gospodarczych polsko-italijskich. Odczyt ten należał do cyklu odczytów, zorganizowanego przez Instytut, i mającego na celu umożliwienie przedstawicielom konsularnym państw obcych wypowiedzenie się w sprawie stosunków gospodarczych między Tryjeściem a krajami, przez nich reprezentowanymi.

Odczyt p. Konsula Kwiatkowskiego zgromadził licznych słuchaczy i m. in. prefekta Fornacciari, prezesa Instytutu — dr. Arnaldo de Frigyesy, prof. Gustavo del Vecchio, dr. Dario Doria, dr. Angelo Ara, wszystkich konsułów państw obcych, przedstawiciele władz rządowych, uniwersyteckich, sfer handlowych, przemysłowych, bankowych, młodzież akademicką i t. p.

Prelegenta przedstawił słuchaczom prezes de Frigyesy, podnosząc zasługi położone przezeń na polu zbliżenia gospodarczego polsko-italijskiego zarówno w dziedzinie gospodarczej, jak i w zakresie kulturalnym.

Następnie wygłosił odczyt p. Konsul Kwiatkowski, wskazując w nim na postępy, uczynione przez Polskę na polu gospodarczym oraz obrazując rozwój stosunków handlowych polsko-italijskich ze szczególnym uwzględnieniem znaczenia Tryjestu dla ich rozwoju. W sprawie tej niebawem opublikujemy dłuższy artykuł i dlatego nie streszczamy tutaj wywodów prelegenta, które były wysłuchane z ogromnym zainteresowaniem.

Po odczycie Konsula Kwiatkowskiego wywiązała się ożywiona dyskusja, świad-

Notowania ważniejszych akcji

na giełdach: w Medjolanie, Turynie, Genui, Rzymie i Tryjeście (podług danych Centralnego Instytutu Statystycznego):

NAZWY PRZEDSIĘBIORSTW	Kapitał (w miliard.)	Wartość nominalna (w lirach)	Ilość akcji (w miliard.)	Przeciętne kursy (w lirach)		
				Grudzień 1926	Styczeń 1927	Luty 1927
Banca d'Italia . . . . .	240	800	300	1825	1950	2150
Banca Commerciale . . . . .	700	500	1400	927	1132	1214
Credito Italiano . . . . .	400	500	800	607	720	819
Ferrovie Mediterranee . . . . .	90	350	258	290	330	384
Ferrovie Meridionali . . . . .	189,6	500	579	623	630	674
Navigazione Generale Italiane . . . . .	600	500	1200	507	526	549
Cosulich . . . . .	250	200	1250	168	200	211
Cotonificio Turati . . . . .	32	200	160	570	594	746
Cotonificio Val d'Olona . . . . .	18	200	50	272	280	330
Cotonificio Valle Seriana . . . . .	12	250	48	900	500	800
Manifattura Rossari e Varzi . . . . .	25	250	100	600	700	770
S. N. I. A. Viscosa . . . . .	1000	150	6666	129	188	219
Cascami Seta . . . . .	63	300	210	680	730	850
Lanificio di Gavardo . . . . .	8	200	40	1200	1200	1450
Terni (elettr. e industr.) . . . . .	600,7	400	1502	356	405	437
Montecatini . . . . .	500	100	5000	177	204	217
Ilva . . . . .	150	200	750	158	186	202
Metalurgica Italiana . . . . .	60	100	600	110	113	132
Elba . . . . .	60	40	1500	42	48	50
Breda . . . . .	100	250	400	132	182	176
Fiat . . . . .	400	200	2000	307	383	431
Edison . . . . .	712,5	375	1900	490	550	600
Italiana Industria Zuccheri indigeno . . . . .	40	200	200	450	499	530
Ligure-Lombarda Raffineria Zuccheri . . . . .	75	200	375	432	496	623
Eridania . . . . .	45	150	300	578	618	713
Romana Beni Stabili . . . . .	80	200	400	538	575	631

cząca iż sprawa wzmożenia stosunków gospodarczych polsko-italijskich jest w chwili obecnej w Italji niezmiernie aktualna i żywo obchodzi szerokie sfery społeczeństwa włoskiego.

Należy nadmienić, że zasługi konsula Kwiatkowskiego, położone na polu zbliże-

nia gospodarczego oraz intelektualnego polsko-italijskiego, są wysoko cenione przez społeczeństwo włoskie, co też i tym razem znalazło wyraz w niezmiernie serdecznym tonie, w jakim utrzymane były sprawozdania, zamieszczone o tym odczycie w miejscowej prasie.







Hangars per aeroplani della Società Italiana Ernesto Breda a Milano — Hangary samolotów Tow. Ernesto Breda w Mediolanie



